

# 高原优质农产品 走向广阔大市场



杨梅缀满枝头。

## 开远市 杨梅种山间 喜迎“双丰收”

近期,开远市万余亩杨梅陆续成熟。位于开远市乐白道街道仁者村村委会的云南浙兴林果种植有限公司杨梅种植基地里,7000余亩特早梅、早梅、中梅、大叶早梅、东魁梅及荸荠梅陆续成熟,一颗颗浅红深紫的饱满果实缀满枝头,传递着丰收的喜悦。

基地位于海拔1000米以上的山区,由于日照强、昼夜温差大,加之精细的养护手段,产出的杨梅品质极佳,市场上普通杨梅甜度在12度左右,该基地杨梅甜度可达16度以上。基地特早梅4月初即可自然成熟大量上市,较其他地区提早15—20天,供应期长达两个多月,通过经销商,按照每筐1000多元的零售价格销往江浙一带。

“原先这里石漠化严重,我们花了四年时间治理,才把杨梅种出来。”浙兴林果公司总经理金跃华介绍。2011年9月,开远市引进浙兴林果公司,采用“公司+基地+农户”模式,在仁者村村委会八盘寨、卧龙邑、莲花塘3个村民小组和阿得邑村委会清塘子村民小组发展杨梅产业。

开远市国土总面积中有58%属于岩溶土地,其中43%岩溶土地产生石漠化,2011年被评为全国石漠化综合治理重点县。在中央预算内资金补助的支持下,开远市持续实施石漠化综合治理工程项目,以修山、整地、增绿为重点,大力实施林果上山项目,以打造高端特色杨梅产业为契机,因地制宜开展造林绿化工作。“杨梅适应性

强,喜欢富含石砾的土壤,适宜在海拔石漠化山区种植,且杨梅树全年常青,树根固氮性强,有助于增强土地肥力、防沙固土。”开远市林草局相关负责人说。

在龙头企业带动下,开远市不断加快辖区内杨梅产业化布局,鼓励村民开展杨梅精品化种植。

目前,全市种植杨梅1万余亩,每年可带动500余名群众就近务工。2021年第四次石漠化监测显示,开远市石漠化面积在岩溶土地面积中占31%,较以前减少12%。农特产业在群山间织起一张张生机勃勃的“绿网”,也鼓起群众的“钱袋子”。

本报记者 饶勇  
通讯员 杨丹 曾翎子 文/图

## 永平县 种下羊肚菌 撑开“致富伞”

近年来,永平县大力培育羊肚菌产业,一朵朵羊肚菌撑开群众“致富伞”。“我今年56岁了,村里种植羊肚菌给我带来了一份可观的收入,从种菌、采菌都在村里的羊肚菌种植大棚务工,一天80块,足够补贴家用了。”永平县博南镇桃新村村民马会芬说。

“我家今年是第5年种植羊肚菌,今年种了46亩,销量非常好。”桃新村羊肚菌种植户马赛琪说,“2019年我就开始尝试种植羊肚菌,自己购买材料做培养基,还购买了一台烘干机、一台高温蒸汽消毒机,建设了一间冷库。”近几年,靠着种植羊肚菌,马赛琪家庭经济状况好了起来。他听说智能温控大棚里的羊肚菌可实现反季节种植,促使产量翻倍,正打算到外面去学习这项新技术。

胜泉村的羊肚菌也迎来了丰收。今年以来,胜泉村种植羊肚菌60余亩,亩产值2.5万元,带动全村20多户100余人增收。胜泉村党总支书记杨肖田介绍:“胜泉村海拔适中,土地肥沃,气候宜人,为羊肚菌的生长提供了得天独厚的条件。接下来,胜泉村将继续依托资源优势带动周边更多农户参与到产业振兴中来,让更多人增收致富。”

杨肖田是永平县种植羊肚菌的致富带头人。2016年7月,他依托“党支部+公司+专业合作社+基地+农户”的



种植户马赛琪正在晾晒羊肚菌。

模式,流转土地70亩,不仅建立了羊肚菌栽培基地,还成立了云南云海珍庄园有限公司和胜泉村供销社合作社,采用“菌+稻”轮作模式,为农户提供菌种制作、技术指导、订单销售等一条龙服务,有效带动群众参与产业发展,实现增收致富。

近年来,这一模式不仅提高了羊肚菌的种植效益,还辐射带动博南镇、

龙街镇、厂街乡、龙门乡发展起羊肚菌种植产业,帮助群众就近就业增收,推动了村集体经济增收。羊肚菌加工产品远销至北京、上海、广东、浙江、福建等多个省市,并通过电商平台进一步拓宽了销路,为乡亲们带来了实实在在的收益。

本报记者 段苏航  
通讯员 杨莹思 陈诚 文/图

## 昭阳区 水果豌豆畅销

眼下,昭阳区2.5万亩水果豌豆采收已接近尾声。在昭阳区旧圃镇仓储冷库市场,一辆辆运输车开往市场,将当天已经完成分拣、分级和冷藏包装的水果豌豆运往湖南、湖北和江浙沪等地。“今年,2.5万亩水果豌豆预计产值8000万元左右。”昭阳区农业农村局有关负责人说。

在旧圃镇三棵社区连片的水果豌豆田间地里,鲜嫩翠绿、颗粒饱满的豌豆荚挂满枝头。农户们右手拿剪刀、左手握豆荚,神情专注采摘“金豆”。4月,“我家今年种的水果豌豆,每亩能采收500公斤左右,预计全部能卖五六千

元。”农户刘从坤笑着告诉记者。距离刘从坤家豌豆地仅200米的地方,就是三棵社区设置的水果豌豆收购点之一。记者在现场看到,陆续有农户载着当天新鲜采摘的水果豌豆来这里销售,经过过秤、称重后,豌豆很快就会被运往仓储冷库,进行冷藏包装。每天傍晚7点左右,运输车便载着一箱箱鲜甜的水果豌豆运往全国各地的果蔬农贸市场。

“我们在昭阳区收购豌豆6年了,主要销往湖南、湖北市场。4月15日以来,每天收购豌豆20吨左右。品质最好的豌豆每公斤收购价格在8

元。”孔哥果蔬批发有限公司负责人说。

近年来,昭阳区立足土地资源条件和农业产业优势实际,结合高标准农田建设,在全区9个乡镇推广粮食作物和经济作物土地轮作4.5万亩,让冬闲田变增收田,实现生态农产品错峰上市,拓宽了农民增收渠道。目前,全区推广“水稻+水果豌豆”轮种2.5万亩、“玉米+金豌豆”轮种0.6万亩、“玉米+绿肥”轮种0.3万亩、“马铃薯+绿肥”轮种0.8万亩、“玉米+豆类”轮种0.3万亩。

本报记者 沈迅 通讯员 王秋静

## 永仁县 夏黑葡萄上市



夏黑葡萄大批成熟。

时,又到了永仁县早熟夏黑无核葡萄大批成熟上市的季节。

走进永仁县莲池乡满仁绿采摘园的夏黑葡萄种植区,葡萄架下的藤叶之间,一串串晶莹剔透的夏黑葡萄挂满枝头,看得人垂涎欲滴。工人们正娴熟地剪下一串串成熟的葡萄,“夏黑葡萄这个品种我已经连续种了4年,它产量高,亩产能到2吨,今年每公斤能卖18元。”采摘园负责人张满夫说,“今年种了10亩,亩产值在4万元左右。”

永仁县昼夜温差大、日照充足、土壤肥沃,十分适宜夏黑葡萄种植。永仁

县夏黑葡萄也因为上市早,成为了水果市场上的“爆款”,赢得了广大消费者的青睐。

夏黑葡萄早熟无籽、低酸高糖、肉质脆嫩,深受消费者的喜爱。“主要销往山东青岛,他们需求量非常大,我们的产量还远远不够,明年还要继续发展夏黑葡萄种植。”张满夫满怀信心。

葡萄成熟后,采摘、分拣、包装、运输,每个环节都需要人工操作,这也给当地群众提供了务工的机会。采摘工人赵永琼说:“我家就是本地的,在这里采摘每天有100多元的收入。这里离家

近,回家也比较方便。”

永仁县年均日照2836小时,日照率达65%以上。依托得天独厚的光热资源优势,目前,全县经济林果种植面积已超过53.6万亩,“三品一标”认证农产品达120个。通过扩大错季精品水果发展规模,引导支持芒果、板栗、石榴、草莓、柑橘等产业加快特色农业产业园建设,永仁形成了“春有樱桃沃柑蓝莓、夏有葡萄蜜枣、秋有石榴芒果、冬有草莓柑橘”的高原特色错季精品水果品牌。

见习记者 段晓宇 记者 吕瑾  
通讯员 李峻豪 朱文艳 文/图

## 寻甸县联合乡 聚焦“土特产” 做好大文章

一批批优质火腿发往全国;成百上千吨美味野生菌销往海外;大山深处的续断、天门冬等中药材不断被运出;甘甜的联合山泉频频在各种会议、赛事中现身;颗粒饱满的苦荞变身健康食品……近年来,寻甸回族彝族自治县联合乡聚焦做好“土特产”文章,发展火腿、野生菌、中药材、山泉、苦荞“五大产业”,打造高原农产品加工示范区,不断培育壮大乡村富民产业。

联合乡立足比较优势,支持本土企业联合山泉做好“水”文章,把大山深处的馈赠变成兴企兴乡产业。全力打造滇中高山优质中药材种植核心区,2023年累计种植续断、天门冬、木香、百部、天南星等中药材9880亩,产值超过8000万元,带动凤合、倘甸等周边乡镇种植中药材2500余亩。依托寻甸联合泰源农产品开发有限责任公司,通过发放良种、合作种植、保价收购等方式,带动500余户群众打造2500亩有机苦荞原料种植示范基地,开发出苦荞茶、苦荞面、苦荞营养餐等系列产品,直接带动群众就近就地务工近500人,间接带动种植户1000余人。

在产业发展中,联合乡探索建立产业联合党委,产业链党支部,功能型党小组,推行“党支部+企业+合作社+农户”模式,把党的组织优势转化为产业发展优势,同时,健全政府规划、支部引领、企业推动、大户带动、党员带头、群众参与的工作机制,在土地流转阶段,各村党总支发挥党员模范带头作用,累计流转土



工人们正在打包野生菌。

地3520亩建设中药材、苦荞、马铃薯种植示范基地,带动群众增收168.4万元。

联合乡加强与云南农业大学、云南中医药大学、昆明理工大学,以及省、市农科院和云南省中药材种植养殖行业协会等单位的合作,以科技赋能产业发展。云南农业大学梁艳丽教授团队在联合乡成立专家基层科研工作站,不仅培育出皂苷含量高、产量高的续断良种“滇续1号”,还通过“理论授课+田间实操+教学互动”的方式送技下乡,为当地培养了一批续断种植能手和中药材产业发展大户。

在寻甸县的大力支持下,联合乡先后投资7700万元,在落水洞村建成高原特色农产品加工示范区,发展火腿、中药材、野生菌、苦荞等特色农产品加工。项目一期用地60亩,建设火腿、中药材、野

生菌、苦荞加工4个车间等;二期规划用地150亩,正在开展项目规划等前期工作。目前,园区产值已超过4600万元。

为扩大规模效应,延伸产业链,联合乡先后引进昆明祥祥农业有限公司种植、收购、加工中药材,不断开发新品种;引进云南绿松农业开发有限公司建设冰球子植物工厂,年产值可达4000万元;引进云南菌商首商贸有限公司投资建设野生菌加工厂,让云南的美味走出大山;引进云南曹冠火腿食品有限公司建设高原生态火腿加工厂,年均加工售卖火腿300余吨,产值2000万元……目前,全乡“五大产业”均有龙头企业带动,除联合山泉外,其他产业均在园区建厂运营,实现集群化发展。

本报记者 张雁群  
通讯员 王佳仙 文/图

## 景洪市曼么村 林下竹荪丰收

在景洪市勐罕镇曼么村竹荪种植基地,一朵朵雪白的竹荪从菌蛋中“破壳而出”,远远望去星星点点,长势喜人。

“最近每天能采摘20多公斤,每公斤的销售价格达200元。”只见曼么村党总支书记罗得轻轻拨开泥土,一拈一提,一朵雪白的竹荪便躺在手中。

罗得介绍,曼么村地处山区,结合自然气候和资源优势,村党总支引进一家农业科技公司以“村集体+企业+脱贫户”的经营模式发展林下经济,通过改造24亩橡胶林地建成竹荪种植示范基地,发动党员干部带头参与竹荪种植,帮助2户脱贫户资金入股,并厘清40余户脱贫户进行竹荪种植产业管理和采收,初步形成了促农增收、促集

体经济发展的特色林下产业。“竹荪种植后3个月就可以出菇,每天都能采摘,最长的采摘期可达两年。”曼么村党总支书记、村委会主任二则介绍,竹荪采摘后由企业统一收购加工走向市场,对于村民来说不但省心省力,市场销售还有保障。

“持续采摘到年底,保守估计24亩竹荪会有300万元以上的收入,亩产值不低于10万元。”二则说,目前,种植示范园收益由村集体和42户村民共同分享。随着示范园种植的成功,村委会已经开始建烤房和冷库,准备引导更多村民加入合作社发展竹荪种植,通过扩大经营实现整村增收的产业发展目标。

本报记者 戴振华 文/图



采收竹荪。