

万亩柑橘园 富农新样板

近日,宾川县小河底云福万亩柑橘迎来采摘期,远远望去,金黄的果实掩映在满山翠绿中。柑橘园内,雪白的橘花传来阵阵清香,金黄的柑橘成串成串压弯了枝头,呈现出“花果同树”的独特丰收图景。“我们基地的沃柑价格最低每公斤1.15元,高的1.3元,比周边高出将近30%。”万亩柑橘园负责人曾志军介绍。

高价格的背后,是宾川县探索联农带农机制、发展小农户与适度规模经营相衔接的乡村特色产业的生动实践。

整个柑橘园被划分为3个大片区,下设100余个50亩左右的小片区,每个小片区聘请一对夫妻工专职管理。通过实行承包制,按亩木棵数和果子的销售分红计算收入,公司负责提供技术指导 and 过程管控,其余的日常管理由夫妻工全权负责。“管理费+提成费”的双重收入,加之严格的末位淘汰制,极大提高了工人的积极性和创造性。

“我们是从拉乌来的,两口子在家的收入也就六七万元。来到这里以后,两个人管理树苗再加上分红,能收入10多万元。娃娃读书有保障,我们生活也有保障。”户长李雪梅介绍,园区每月支付2000元基本生活费,还提供两室一厅一厨一卫的住房,水电免费,食堂每餐5元,孩子异地上学也有保障。细致入微的关怀让农户能在这里安心就业、用心赚钱,每户年收益最少有10多万元,高的能达到20多万元,销售分红也逐年增加。

除了聘用制的夫妻工,园区每年还有大量的装果、背果、疏果、施肥、果树修剪等方面的务工需求。虽然是临时工,园

区也会进行技术培训和规范管理,培养出了一批技术型“果业新农人”。

“我们优先聘用本地农户,其次是南涧、巍山等周边县的群众,每年聘用的临时工保守估计有6万余人次。”曾志军说。

这些“果业新农人”有丰富的工作经验和灵巧的手艺,成为了水果产业链上的“香饽饽”。除了在本地务工外,他们还会被邀请到四川、新疆、陕西等多地务工,日均收入超过200元。

“我管理着一个50人的小团队,承接县内外的各类果园管理务工需求。宾川水果技术工人在全国都很很有名气,现在就有一个广东老板邀请我带着团队过去帮他栽种果树。”工头李增祥说。

柑橘园严格按照建园标准化、种植规范化、肥水一体化、管理科学化的思路和要求,通过“六个统一”的标准化种植模式,严把质量关,实现了安全绿色柑橘的产品定位目标。15名生产主管和片区区长组成的技术督导团队,有力保障了生产全过程的安全和规范,让云福沃柑成为了优质果的代名词,以高质量带来高销量。

“他们公司的沃柑糖度高、硬度好,能经受长时间运输,整体质量不错,主要出口越南、泰国、马来西亚等国家。我们要的量也大,云福能同时满足我们对质量和数量的要求。”外贸商王强说。

目前,园区三期“渝沃无核”、四期“脆蜜金柑”项目已全面投产,将带动更多农户增收致富,共享发展红利。

本报记者 秦豪琳
通讯员 彭启慧 杨伟婷



农户采摘柑橘。

凤梨迎丰收 果农日子甜



大黑山镇凤梨丰收。

眼下,绿春县大黑山镇种植的金钻凤梨迎来丰收季,农户抢抓时节采摘出售,将“甜蜜果”销往各地。

在大黑山镇嘎处村委会干龙潭村的绿春强农种植示范园金钻凤梨种植基地,一茬茬凤梨长势喜人,饱满硕大的凤梨头顶绿萼,果实有青有黄,挺立于层层叶片之上,微风吹来,散发阵阵果香。地头,村民正忙着收割、搬运、分拣、套网、装筐、装车等。

金钻凤梨是凤梨品种中最具代表性的优质品种,具有果皮薄、果眼浅、肉质细腻、口感鲜甜等特点,食用方便,深受消费者青睐。大黑山镇的湿度、温差都很适宜凤梨生长,产出的凤梨品质佳、卖相好、质量高,价格一路走俏,订单络绎不绝。

“我们今天就要收18吨发往长沙。”强农果业种植示范园负责人叶琼说,“基地近期成熟采摘的凤梨有60多亩,从现在开始可以持续采摘到8月,主要销往浙江、湖南等地,销路很好。”

如今,大黑山镇凤梨种植面积达400余亩,主要种植金钻凤梨、卡因凤梨等品种,预计总收入可达280余万元。“基地通过公司与镇上各出资一半的方式流转村民土地,实现了规模化种植和产业化经营,带动了村集体经济发展和周边村民增收。”叶琼说。

该基地一位管理人员介绍,凤梨种植周期为18个月,其间要完成土地清理平整、种苗、施肥、除草、人工催花、防

裂果套袋、采摘前吹叶及采果等工序,种植技术繁琐,用工需求量大。随着基地的建设发展,不少周边村民在此长期务工。基地日用工40余人,人均日工资

150元左右。

近年来,绿春县充分利用自然环境优势,坚持多元化发展思路,鼓励种植户因地制宜发展凤梨、菠萝蜜、

人参果、香蕉、柑橘等特色水果种植,推动乡村产业振兴,让群众富在产业上。

本报记者 饶勇 通讯员 李裕梅

蓝莓铺就致富路

在富宁县花甲乡达木村,120余亩蓝莓种植基地内,蓝莓挂满枝头。工人们挎着篮子,专注挑选成熟果子。

基地采用基质盆栽搭配滴灌设备,精准输送水肥,为蓝莓生长定制“营养套餐”,保障了挂果率和品质。产出的蓝莓因品质优良,备受上海、西安等地市场欢迎。

基地负责人杨淳博介绍:“今年蓝莓产量高、品质佳,预计产量100到120吨,可实现500万元收益。年前我们就收到大量订单,与多地市场建立了长期合作。”

蓝莓产业的发展,也给周边群众带来增收机会。花甲乡达木村委会帮帮小组村民张玉梅笑着说:“在这做工离家近,一天150元,工作不难,靠双手挣钱,

心里踏实又高兴。”

2023年11月,基地从周边村寨流转100余亩土地,建成4个温室育苗大棚,种下8.3万余株蓝莓苗。采用“企业+农户+村集体”的联农带农模式,种植收益70%归企业所有,20%分给土地流转农户,10%注入村集体经济,实现多方共赢。

近年来,花甲乡通过盘活土地、发展特色产业等举措,拓宽村集体经济和农民增收渠道。当地计划依托达木片区水源、土地、气候优势,发展蓝莓产业基地二期项目。建成后,产业规模将扩至400余亩。同时,推广乡村采摘游,开放部分区域供游客采摘,助力群众在“家门口”就业增收,壮大村集体经济。

本报记者 黄鹏

鲜甜樱桃等客来

春风催果红,甜蜜迎客来,江川区安化乡早谷田村的700亩樱桃采摘正当时,鲜甜多汁的樱桃缀满枝头。

走进安化乡早古田村,路两旁一排排樱桃树枝枝叶茂,在片片绿叶下,一串串圆润饱满的樱桃格外诱人。农户陈自英正在自家地里采摘樱桃,她告诉记者:“我家种了300棵樱桃树,4月13日开始采摘,大概4月底可以摘完,现在价格还是不错的。”说话间,她已经摘满了一筐樱桃,准备拿到青山山货街售卖。除了自销,也有不少游客在她家果园里体验采摘乐趣。

早谷田村共有78户农户种植樱桃,种植面积700亩共3万株,经过多年的培育管护,如今单株产量可达20公

斤、总产值700万元。

早谷田村村委会主任普平华介绍,这些樱桃树是2016年引进的脱贫攻坚产业发展项目,主要品种为中华甜樱桃,为当地村民带来了不错的经济收益,去年樱桃节期间,更是实现了户均单日增收3000元。“今年樱桃节我们准备了一系列活动和美食。”普平华笑着说,“现在民宿和农家乐都盖好了,预计三四月后开业。下一步就是用好的活动和产品吸引游客。”

近年来,为开拓特色现代农业市场,发展特色农文旅产业,安化乡兴修产业路,建设青山山货街,结合“农业+旅游”的发展模式,以“小红果”为乡村振兴增色添香。

本报记者 杨茜 通讯员 杨怡霄 普天琪

筑梦现代化 共绘新图景

全国首个“数字商业+新农人培养”科技小院在大理揭牌——

拼多多“千亿扶持”助力技术强基人才强农

经过近一年时间筹备,4月25日,由拼多多支持,中国农业大学、云南农业大学、大理白族自治州政府联合建设的数商兴农科技小院在大理古生村正式揭牌。这是全国首个聚焦“数字商业+新农人培养”的科技小院,也是拼多多近期推出的“千亿扶持”计划在支持科技小院发展方面收获的首个成果。

近期,从农产品起家的拼多多通过“千亿扶持”计划,落地了首批助商惠农举措,包括启动“2025多多好特产”专项行动,发挥平台数字化优势,立足“土”,体现“特”,做大“产”。在农业科研领域,为了培育新质生产力、丰富农产品优质供给,拼多多“千亿扶持”计划将继续助力科技小院发展,支持农业科研创新与技术推广,培养更多既懂前端科研、



4月25日,数商兴农科技小院揭牌仪式在古生村举行。 本报通讯员 刘长白 摄



科技小院学生向与会嘉宾演示养分智慧管控体系运行模式。 本报通讯员 刘长白 摄

“农业版12306”精准管控田间养分

大理白族自治州是我省的农业大州,祥云脐橙、宾川柑橘、弥渡葡萄、剑川苹果、漾濞核桃等优势农产品众多。在生态优先、绿色发展的导向下,当地农业生产始终以保护洱海环境为基础。

科技小院师生在古生片区实地调研发现,片区旱地区域主要种植鲜食玉米、莴笋和马铃薯等作物,生产以小农户种植为主,存在施肥量不合理、管理粗放、施肥时间和比例缺乏科学依据等问题,同时生产信息化和标准化程度低。这些问题导致雨季旱地田块养分流失较大,给洱海水质保护带来较大风险。

为解决上述问题,数商兴农科技小院在拼多多支持下,联合当地政府、企业和农户,设计并构建了集实名制购肥、定点配送、精准施肥、监控监管于一体的养分智慧管控体系,旨在通过数字化手段帮助农户科学施肥、改善区域环境。目前,该体系已在古生片区南庄开展试点工作,试点面积100亩,含40余个田块,涉及20余名农户。

数商兴农科技小院揭牌活动上,小院学生向与会嘉宾介绍了养分智慧管控体系的运行模式。系统可以清晰显示下单农户的地块位置、种植作物、施肥时间、年施肥量、土地营养吸收情

况等信息,企业收到订单立刻就近安排储肥站送肥上门。

2023年,古生村科技小院在南庄开展鲜食玉米种植技术示范推广工作,50岁的村民李冲最先向学生们敞开门,听取学生们的建议,给家里几十亩地改施绿色有机肥。如今,他又成为“第一个吃螃蟹”的人,用上了养分智慧管控体系。“以前我们施肥都是凭经验,多了担心烧苗,少了担心产量不行。现在有了这个平台,下单很方便,30分钟就能送货上门,非常省心。”李冲说。

中国农业大学副教授、古生村科技小院负责教师金可默介绍,该体系就像“农业版12306”,操作起来非常方便,还能精准管理农户地块作物需求和土壤养分状况,形成精准施肥方案并落地实施。合理调控施肥可以减少养分流失,预计使试点区域排入洱海的氮磷量减少30%以上,能有效遏制农业面源污染,减轻对洱海的环境压力。

学研商创新培养“兴农人”

助力农业农村高质量发展,不仅要让农民种得好,更要让农产品卖得好,农民赚得多,又能支持生态保护治理。而这离不开农业复合型人才的支持。

通过搭建党、政、产、学、研、用六位一体的实践育人平台,数商兴农科技小院在农业生产服务中发现,在交流研讨协作中解决问题,旨在以学、研、商协同创新模式培养高质量兴农人。截至目前,该科技小院已落地1个养分智慧管控平台项目、支持7个农业高质量科研课题、协助20多个科技小院的优质农产品“触网”,是“全国科技小院协作网”的活动基地和本营。

2024年,中国农业大学就与拼多多宣布共同推出“科技小院强农兴农人才培养行动计划”,以数商兴农科技小院为依托,培养农业高质量复合型人才。杨静就是学员代表之一。

在古生村科技小院学习工作3年,杨静的人生发生了很大改变。初到古生村科技小院,内向害羞的杨静就被安排去做种植情况调研。她硬着头皮一家家上门走访,遭遇不理解、不配合等情况,吃了4次闭门羹后忍不住哭了。当时的她想不明白,一件帮助农业增产增效的好事,为什么会遭到农户强烈抵触。

直到后来与农户们熟络后,杨静才知道,只有看到技术转化出好的收益,大家才会放心配合。这也让她在心里埋下了一个信念:不仅要让农田增产,更要让农户增收,要帮大家把农产品卖出去。

毕业后的杨静放弃了云南一地级市高层次人才引进的机会,选择回到古生村创业。她以数商兴农科技小院为阵地,积极推动科技小院

农产品供应链的整合与升级,进一步丰富“全国科技小院协作网”的内涵和外延。

去年9月第七届中国农民丰收节来临之际,拼多多支持了一场特别直播节目。杨静精选了9个科技小院的22款产品登上直播间,其中,四川峨边笋用竹科技小院的冷笋上架后被迅速抢空,广西北海海岸带生态农业科技小院的虾干补货两次后依然售罄。“科技小院的农产品质量都很好,以前苦于没有成熟的销路,现在有了拼多多支持,不仅打开了销路,更提升了品牌效益。”她说。

浅尝线上渠道,杨静就感受到了电商平台的订单爆发力,决心把拼多多店铺开起来。近日,她已经上线100余个产品品类,覆盖全国20余个科技小院的优质农产品,只等后续完善产品矩阵、优化物流合作,就可以正式销售了。

从学校到科技小院再到个人创业者,杨静的人生跨越了3个阶段。“我很喜欢现在的状态,思维、眼界都在拓宽,看到农产品卖出更好的价格、卖到更远的地方,我很高兴。”杨静说。

“作为支持科技小院发展的社会力量,拼多多助力科技小院的工作重心正从农业生产端延伸至销售端,希望推动小院的优质农产品从销售无门到抢购一空。”揭牌活动现场,中国工程院院士、中国农业大学教授张福锁指出,“数商兴农科技小院是全国科技小院里独一份的存在,满足了教育、科技、人才一体化培养的目标,能够实现创新链、产业链、人才链深度融合。”

2009年成立以来,全国已建成超过1800个科技小院,覆盖31个省市区和新疆生产建设兵团。“如果说每个科技小院是一枚星火,那么数商兴农科技小院将为这些星星之火添上燎原的东风。”拼多多副总裁侯凯凯说,包括优质的小院农产品在内,拼多多“千亿扶持”计划希望覆盖更多的好产品、好商家、好技术,让农户、用户、商户共享产业链增值收益。

本报记者 王淑娟



杨静计划将优质的小院农产品卖到拼多多等线上平台,助农户增收。 本报通讯员 刘长白 摄