

乡土筑梦 田园焕彩

土地是最广阔的舞台，奋斗是最亮丽的底色。当晨光掠过茶山，当暮色浸染蔗田，一群怀揣梦想的新农人，以四季为笔，在春茶与糯米的香气中探索增收密码；以科技为犁，在百合与番茄的叶脉里耕耘创新图景；以循环为墨，在药草与沃土的根系间勾勒绿色未来。从撂荒地到“甜蜜海洋”，从老茶场到“云端卖场”，这是乡村振兴的时代剪影，更是奋斗献给土地的滚烫诗行。

澜沧县返乡青年李扎伍——深耕蔗田 铺展甜蜜新篇

5月，澜沧拉祜族自治县富邦乡麻栗坪村650亩蔗田在微风中沙沙作响，宛如一片绿色的海洋。在这片充满生机的土地上，一个皮肤黝黑的年轻人正弯腰检查甘蔗长势，汗水顺着他的脸颊滑落。他叫李扎伍，一名返乡的“95后”，正用青春和汗水在家乡的土地上书写着乡村振兴的新篇章。

当乡村振兴的号角在全国吹响时，已在城市打拼多年的拉祜族青年李扎伍决定回家乡种甘蔗。“当时村里人都说我傻，好不容易走出大山，怎么又回来了？”李扎伍笑着说。但在他看来，家乡的土地不是负担，而是希望。“我看到的是机会，是党和国家的好政策，是乡亲们渴望改变的眼神。”

返乡后的李扎伍面临的第一道难题是如何让撂荒地重焕生机。他挨家挨户走访村民，耐心解释自己的计划：“叔，您家那块地闲着也是闲着，租给我种甘蔗，每年能有租金拿，还能来我这儿打工。”

起初，有的村民担心土地租出去收不回来，有的怕甘蔗没收益。李扎伍没有气馁，他一次次上门，用真诚和详细的规划打动乡亲。最终，他成功流转了450亩撂荒地，在家乡开启了“甜蜜事业”。

种植甘蔗并非易事。为了确保每一个环节都符合科学种植的标准，他特地邀请云中糖业公司的资深技术人员来到田间地头。那些日子，甘蔗地里总能看到他紧紧跟在技术人员身后。“老师，这起垄高度对吗？”“老师，叶片发黄是不是缺氮肥？”李扎伍打破砂锅问到底，非得把每一个细节弄清楚。

功夫不负有心人。2024至2025年榨季，李扎伍的甘蔗地亩产达7吨左右，总产量3200吨，产值约170万元。这些数字背后，是他无数个日夜的辛勤付出，是汗水浸透的衣衫，是双手布满老茧。

站在田埂上，李扎伍指着正在作业的挖掘机说：“农业不能总靠人力，现代

化设备才是出路。”今年初，他投资购买了9台挖掘机和1台甘蔗装载机，让原本繁重的农活变得高效有序。

当第一台挖掘机开进村里时，老人们围了过来：“扎伍，花这么多钱买机器，万一赔了咋办？”他笑着拍拍老人们的肩膀：“叔，时代变了，我们也要跟上！”

李扎伍的现代化思维不仅体现在农机使用上。他发现生产道路因运输甘蔗变得坑洼不平，便开着自家挖掘机义务修路。晴天运砂石填坑，雨后积水淤积。“路好了，运输更方便，乡亲们出行也不遭罪。”他擦着汗说。

随着种植规模扩大至650亩，用工需求也日益增长。李扎伍创新用工方式：砍甘蔗计件制，每捆1.5元，工资日结；甘蔗叶免费给工人喂牛（市场上甘蔗叶每把1.5至3元）。每天傍晚结算工钱时，村民们脸上的笑容是对他最好的肯定。

甘蔗产业步入正轨后，李扎伍又将目光投向养殖业。他向当地农牧公司领养了23只湖羊，每天天不亮就来到羊圈。“咩咩，开饭咯！”他熟练地撒着草料，看着羊群欢快进食。如今湖羊已增至61头，新产仔38头，另外还养殖了26头肉牛。

站在甘蔗地里，李扎伍向记者描绘着他的蓝图：计划建设现代化养殖棚，配备自动投喂和清洁设备；探索“甘蔗叶养牛+牛粪还田”的循环农业模式；带动更多乡亲参与产业发展……

“一人富不算富，大家富才是真的富。”这是李扎伍常挂在嘴边的话。目前，他各项业务每天用工80至100人，帮助村民实现“土地租金+务工收入”双增收。村民李扎体说：“跟着扎伍干，一年能多挣两三万元，还能照顾家里老人孩子。”

夕阳西下，李扎伍站在田埂上，微风轻拂他晒得黝黑的脸庞。这个曾经怀



李扎伍查看甘蔗长势。

揣城市梦的年轻人，如今已成为带领乡亲脱贫致富的带头人。从打工者到产业带头人，李扎伍的蜕变正是新时代农村青年投身乡村振兴的生动写照。

“农村是一片广阔天地，年轻人在这里大有可为。”李扎伍说。他计划成立专业合作社，把更多年轻人吸引回来，“我们要用年轻人的思维和干劲，让家乡变得更好。”

甘蔗田里，嫩绿的蔗苗正奋力生长。李扎伍就像这些充满生机的蔗苗，在乡村振兴的春风中茁壮成长。他的故事告诉人们：在广袤的农村大地，青春可以如此闪光，梦想能够这样绽放。这个“95后”新农人，正在用汗水和智慧，在家乡的土地上书写着属于新时代青年的精彩答卷。

本报记者 胡梅君 通讯员 王丽娜

怒江州农业特色产业商会副会长何淑张——四季耕耘 茶香浸润云岭

在泸水市老窝镇崇仁村的海梅茶场负责人何淑张的家中，院子满满是金黄的玉米。糯把生产车间内，新出炉的糯把热气腾腾，工人们手脚麻利地打包装箱。

“这些都被预订，包装好就发往顾客手中。”何淑张笑着说，四季更迭，各有忙碌，一年到头都闲不下来。

紧邻糯把加工车间，另一部分工人正在清扫茶叶加工车间，为春茶制茶季做准备。“我们茶场主要生产白茶、红茶和绿茶。”何淑张介绍。2018年，她创立了海梅茶场，秉持绿色健康理念，积极学习先进种植与管理经验，探索出一套独特的经营模式。

“茶场坚决不打农药，一心做品质好茶、健康茶，用真心赢得消费者认可。”目前，茶场鲜叶年产量约7500斤，毛茶年产量1500斤左右。采茶季时，至少需要15名工人，大多来自本村及周边村落。

何淑张表示，老窝镇地理条件得天独厚，低海拔区域适合种植果蔬，中海拔区域适宜发展特色养殖，高海拔区域可开展中药材林下种植和茶叶加工。她期望通过商会和人力努力，让更多优质农产品走出怒江，赢得市场青睐。

“推动特色产业提质增效，助力涉农小微企业互利共赢，带动群众增收致富，她的目标与商会的理念一致。”怒江州农业特色产业商会会长何军表示，目前商会已汇集众多怒江涉农小微企业，负责人大多具有农村生活背景和情怀。相信在他们共同努力下，怒江农产品将走向更广阔的市场，摆上全国人民的餐桌。

本报记者 杨颖



何淑张(右)向茶农支付茶叶收购款。

云县苏乐中药材种植专业合作社负责人乐顺秋——精研药草 绘就增收图景

6时，露水还挂在遮阳网上。乐顺秋握着锄头，正给新移栽的毛慈菇培土，指节上沾着深褐色的泥土。这个鞋上总沾满泥土的“95后”，几年间带着乡亲们把这片贫瘠的山洼，变成了年产值数百万元的“金土地”。

“2019年，我回到家乡投身中药材种植领域。”乐顺秋回忆，从最初的小规模试种，到如今发展成颇具规模与影响力的产业基地，他一路攻坚克难，在中药材种植技术上不断钻研突破。

2020年5月，乐顺秋带领村里成立了云县苏乐中药材种植专业合作社，这里得天独厚的生态环境为中药材生长提供了优质条件。目前，该合作社种植面积达300多亩，滇黄精、滇重楼、白及等药材长势喜人。1800平方米的初加工厂里，机器轰鸣，工人们有条不紊地进行着药材分拣、烘干、打包，年均500吨的加工量让这里形成了“农户+基地+合作社+公司”的完整产业链，真正实现了种植、加工、销售一体化。

2024年，是合作社发展的关键一年。这一年，基地引入毛慈菇育苗与天麻种植两项新技术，并成功完成毛慈菇育苗的分离与鉴定工作，为产业发展注入了强劲动能。“在天麻种植技术科研实验中，蜜环菌生长良好时，2个月菌块就能与天麻共生，6个月后可采收。毛慈菇育苗，1个月长出原始球茎，3个月陆续出苗，9个月就能移栽。”乐顺秋对各项技术成果如数家珍。

此外，合作社还自主设计制作了高效率节能环保封闭式循环烤房，通过手机物联网控制，可实时查看温度并进行精准调控，热利用率达95%以上，有效解决了中药材加工难题，展现出满满的科技含量。

“跟着阿秋干，日子有盼头。”正在分拣药材的村民们说，他们在基地打工，部分村民家里还种了几亩药材。暮色渐浓，乐顺秋坐在基地简易工棚前，翻看着新一批毛慈菇苗的生长记录。“隔壁村老张想跟着种天麻，明天得去看看他家地块。”他合上笔记本，望向漫山遍野的遮阳网，“等把种植技术再简化些，一定要带着大家过上更好的日子。”

本报记者 李彭 李春林 通讯员 彭素清



乐顺秋管理药田。

云南大学返乡研究生张根松——科技育苗 番茄红透山野

在腾冲市芒棒镇红豆树村韩家寨的番茄大棚里，云南大学返乡研究生张根松正拿着放大镜观察果实纹路，指尖沾着的泥土还带着清晨露水的凉意。这个戴着黑框眼镜的年轻人，正用科技把记忆里的番茄味种成乡亲们的致富果——32个大棚里，“夏日阳光”“千禧玲珑”等品种的小番茄缀满枝头，每周两次运往昆明商超，去年为村里带来20万元收入。

2022年，张根松从云南大学生命科学学院毕业后，实验室里的精密仪器与老家田间的锄头形成鲜明对比，让这个在红豆树村山水间长大的青年坐不住了。“现代科技能让传统农业换个活法。”张根松说，回到韩家寨，在田埂上一蹲就是3个月，扒开泥土看墒情，爬上树杈测光照，最终在党支部书记朱江艳的支持下，选定15亩试验田，种下第一粒

种子。创业之路，从来都是荆棘密布。一开始，张根松就遭遇了资金短缺、技术瓶颈、市场认知度低的多重困境。但张根松偏偏不服输，凭借着坚韧不拔的毅力和扎实的专业知识，向资深农业专家虚心请教技术难题，深入市场开展调研，了解消费者需求。终于，在韩家寨所有人期盼的目光中，2023年6月，村里最初的3个番茄种植棚建了起来，迈出了创业的第一步。

种植过程中，每一个环节都倾注着张根松的心血。从选种育苗时的精挑细选，到施肥灌溉时的精准把控；从病虫害防治时的谨慎应对，再到采摘包装时的细致入微，他都亲力亲为。在他的悉心照料下，小番茄茁壮成长。2023年8月，第一茬小番茄终于收获。一经上市，便迅速在市场上掀起一股热潮，深受消费者的喜爱与追捧。

这一次丰收，点燃了张根松心中的

希望之火，让他看到了产业发展的无限可能。他积极组织村里的富余劳动力参与种植，免费为他们提供技术指导和培训，手把手教大家如何科学种植、管理小番茄。大家齐心协力，小番茄种植棚如雨后春笋般不断涌现，数量从最初的3个逐步增加到了32个，共种植“夏日阳光”“千禧玲珑”“青霞”等四五个小番茄品种。

“从最初的品种选育，到现在的规模化种植，我们始终在追求更完美的番茄口感。”正在棚内查看果实的张根松说，“希望乡亲们这份执着，能让更多人尝到记忆中的番茄味。”

如今，红豆树村的小番茄已走进了商超，成为红豆树韩家寨农业领域一张耀眼的名片。张根松用自己的智慧与汗水，实现了个人价值，也为家乡经济发展注入了新的活力。在充满希望的山野上，张根松和乡亲们正携手并肩，向着更加美好的未来大步前进。

本报记者 李建国 通讯员 黄艳蓉

文山市马塘镇热水村百合基地负责人金平聪——拓荒花田 绽放共富芳华

在文山市马塘镇，一片生机勃勃的百合花海正书写着致富新传奇。花农金平聪凭借着对这片土地的热爱与执着，让小小的百合花成为了乡村振兴的“幸福花”。

走进位于马塘镇热水村委会黄龙坝村小组的百合基地，仿佛踏入了一片绿色的海洋，一株株百合亭亭玉立，饱满的花苞在微风中轻轻摇曳，散发着清新的香气。此时正值采收高峰，基地里一片繁忙景象。工人们熟练地穿梭在花丛间，手中的刀具轻轻一挥，修长的花枝便被割下，随后迅速分拣、打包，动作一气呵成。

“这批花目前花苞饱满，最适合做鲜切花。”金平聪介绍，基地里种植着“木门”“家尔帮”等5个品种，每亩种植1.6万株，成本约4万元，亩产值超过8万元。

创业初期，技术不足、资金紧张，每一步都走得异常艰难。然而，金平聪没有放弃，不断在田间地头反复试验。从育苗到病虫害防治，每一个环节都亲自摸索，终于总结出了一套成熟的经验。凭借科学的轮作模式，他的百合品质稳定，逐渐打开了市场，去年实现毛收入420万元，成为了当地有名的“百合能手”。

金平聪深知，要在竞争激烈的花卉市场中脱颖而出，就必须扩大规模、引入高端品种。今年，他在原有20亩基地的基础上，又

流转了75亩土地进行扩种，并引入了“皇帝”“伊莎贝拉”两款高端品种。新品种技术门槛高，栽种难度大，但市场价格也更为可观。目前，新品种已获丰收，每个优质花枝枝头可达4个花苞，预计亩产值可达16万元。

金平聪的百合花产业，不仅富了自己，还带动了周边村民共同致富。他以每亩1000元的价格向村民流转土地，为村民提供了稳定的租金收入。在采花旺季，基地雇佣工人13人，每人每天能获得近140元的收入。村民王英笑着说：“我家孩子还小，没法去外面打工，在这里做工方便又有收入。”这种家门口的就业机会，让村民们在增加收入的同时也能兼顾家庭，提升了生活质量。

随着产业规模的不断扩大，新的挑战也接踵而至。由于百合花收割后种球需送入冷库休眠，而目前基地没有冷库，种球只能送到昆明，这不仅增加了运输成本，还可能影响种球的保存质量。面对这些挑战，金平聪计划在基地内建设冷库，降低运输成本，提高种球保存效率。“冷库建成后，我们的产业就能更上一层楼，未来的发展空间也会更大。”金平聪充满信心地说。

从最初的艰难摸索，到如今的规模种植、远销海外，金平聪用汗水和智慧在这片土地上创造了属于自己的“百合奇迹”，为乡村经济发展注入源源不断的动力。

本报记者 黄鹏



张根松在番茄种植棚中。



本报美编 郭金龙 制图