

秋风起 秋收忙

金秋十月，是丰收的季节。看白州大地，处处都是丰收的场景。丰收的喜悦，在农人的眼角眉梢流淌，在醉人的晚风中吟唱，在机械轰鸣中次第开花……



核桃丰收。本报通讯员 字正张 摄

从深山走向世界——

永平核桃的破局之路

从滇中到滇西的广袤山林间，打果、运输、加工、交易……一条条因核桃而兴的产业脉络，正将山间的丰饶运往城镇。在永平县博南镇曲洞村，滇西规模最大的核桃交易集散中心，正撬动全产业链超35亿元的大产业。这里不仅是云南核桃产业突围的关键落子，更是感知全省核桃市场脉搏的窗口。其背后，是一个传统产业通过构建现代化体系，让深山的特色农产品在国际市场上找到位置的转型故事。

变则通，小核桃闯出外贸市场

几年前，随着全国种植面积扩张，核桃市场供过于求，收购价连年探底。许多农户只能任由核桃烂在地里，核桃林逐渐荒芜。拥有158.7万亩核桃的永平县，如果不能从规模大县转变成产业强县，资源优势得不到体现，县域经济发展将受制于此。

2023年，永平县牵头组建大理州核桃外贸企业协会，积极出国考察

收进机舱，水稻收割、脱粒、秸秆粉碎等流程一气呵成。村民们在一旁忙着将刚收获的稻谷装袋、转运，脸上满是丰收的喜悦。金甸村干甸小组村民屈义新家的1亩水稻不到半小时就收完了，收割成本从800多元降到260元，省时省力还省钱。

2025年，大理州扛牢国家粮食安全责任，稳定秋粮播种面积，主攻单产和品质提升，加快先进适用农机装备应用和农业科技成果大面积推广，切实抓实秋粮生产各项工作。建设农作物种质资源库，收集2000余份农作物资源，从源头保障种子纯度与品质。制定大理州2025年秋粮生产意见，严格落实粮食安全“党政同责”的要求，做好产前、产中、产后的指导服务，确保秋粮生产目标任务全面落实到村组地块。制定实施《关于做好寒潮雨雪灾害防范应对工作的通知》《2025年大理州“虫口夺粮”保丰收行动方案》《关于切实做好强降雨防范工作的通知》等，及时发布农业气象灾害风险预警信息，及时发放救灾备荒种子，深入田间地头组织群众开展生产自救。与中国农业大学、云南农业大学、云南省农科院等深度合作，针对大理州复杂多样的

市场，拓展海外客源。州、县两级精准提供业务指导，积极协调解决外贸企业备案办理、客户入境、出口退税、厂房提升改造等困难。政策红利迅速转化为市场成果：2023年，永平核桃外贸收入5000余万元，较2021年增长10倍，2024年全县核桃出口额1.53亿元，占全省的73.8%。今年1至8月，全县完成核桃外贸出口1.09亿元，同比增长201.5%。永平县商务局副局长李志华介绍：“目前，永平县具备外贸进出口资质的核桃企业达24户，产品出口到阿联酋、吉尔吉斯斯坦、罗马尼亚、巴基斯坦、荷兰、阿尔及利亚、科威特等22个国家和地区。”

2024年，永平县被认定为省级外贸转型升级基地（核桃），这颗深山坚果正以惊人的速度走向世界。

云南核桃抱团发展，蹚出新商道

永平曲洞，昔日南方丝绸之路上的重要驿站，马铃声犹在耳畔，如今，借由核桃这一关键商品，一条陆上贸易通道重新流动起来。

在大理辛达贸易有限公司，工人们正在将一箱箱核桃仁装上货车，21吨核桃仁经20天陆运将抵达格鲁吉亚；在永平天祥核桃有限责任公司，有着40多年核桃生意经验的月亮高介绍：“2024年，核桃仁的价格每公斤约为24元，今年每公斤上涨近10元，品质最好的‘尖白’出口价格达到了每公斤40元以上。”

近年来，永平县的核桃企业带着产品“走出去”参加各类农副 products 国际展会，国外客商也频繁前来考察。收购季节，来自普洱、临沧、楚雄等地的核桃，纷纷向永平这个中心枢纽聚集。

在云南核桃（坚果）交易中心，14家入驻企业与协会通过场地直销、直播带货等多种渠道，推动云品出滇。2024年，

地理气候条件，培育出“凤19-46”“凤稻31号”等高产、优质、抗逆性强的新品种，水稻单产水平不断创新高。

在全州范围内建设多个高标准粮食科技示范基地，按照不同的地理区域和种植特点进行布局。推广水稻精确定量栽培、测土配方施肥、机插秧、病虫害绿色综合防控等技术；建立玉米绿色高效示范区，推行玉米密植增产、水肥一体化精准调控栽培技术。不断完善技术推广服务体系，建立农业技术推广服务网络，加强基层农技人员的培训，加大科技推广服务力度，解决技术推广“最后一公里”问题。

通过“小田并大田”等高标准农田建设，配套建设机耕路等基础设施，提高农业机械化利用率。针对不同地形和种植规模，推广适宜的农业机械，在山区推广小型轻便、多功能的农机具，在坝区推广大型智能化、自动化农机设备，同时推广无人机植保、联合收割机等设备设施，不断提升农业机械化率。

根据农情信息调度，2025年大理州秋粮播种面积321.56万亩，秋粮总产量预计达143.4万吨。

本报记者 秦蒙琳 李丽 刘宇丹 段苏航

该中心交易额达12.98亿元。今年，“新华·云南（永平）核桃价格指数”和“永平核桃产业数字化平台”的推出，标志着云南核桃产业在数字化与标准化道路上迈出了关键一步。

全链升级，核桃产业焕新再出发

外贸的转型升级倒逼着产业链的整体重塑，永平县创新实施一产建链、二产补链、三产延链、金融活链的“四链协同”发展机制，推动核桃产业全链条优化升级。

“云南核桃产自中高海拔山区，核心优势是纯天然有机。”永平县林草局副局长郑霞介绍，永平县持续强化“原产地”建设，通过抚育改造、精细化管理，已建成10万亩高标准基地。在品牌层面，全力推动有机认证，2024年完成国内有机认证116万亩、欧盟认证18.3万亩。

全县组建65个合作社和66支专业“采打队”，并组织5家“链主”企业进行订单保底收购，通过“双绑”机制共同抵御市场风险。2024年，永平核桃干果产量达19.85万吨，实现农业产值22.23亿元。

在加工端，全县共有52户核桃加工市场主体，建成21条初加工生产线，年加工核桃干果能力超6万吨。通过建设园区、完善配套，永平县成功引进了北京强佑、深圳寒暑科技等龙头企业，聚焦核桃油、蛋白产品、休闲食品等高附加值领域，推动产业向精深加工拓展。

针对产业融资难题，永平县“政银企”融资对接，为核桃产业量身打造“坚果核心贷”“博南振兴贷”等金融产品，推出契合核桃外贸特性的“订单贷”“仓单贷”。截至今年9月，全县为核桃产业发放贷款6.4亿元，惠及6570户。

本报记者 段苏航 刘宇丹

云龙“金豆豆”铺满富民路

秋分过后，海拔2500米的云龙县关坪乡高明村委会炼场村民小组实验基地里，连片的白芸豆长势正旺，一个个豆荚饱满厚实，部分已超过手掌大小。

“这不起眼的小豆子，如今是山区群众的‘金豆豆’。”大理大学副教授苏子峰站在地里仔细查看豆荚生长情况，手里拿着记录本仔细核对数据。作为高明村的驻村第一书记，他带领团队在这里开展48种白芸豆种植模式的对比试验，通过尝试不同施肥、不同管理模式，为云龙县白芸豆产量与品质升级寻找更优路径。

近年来，云龙县将白芸豆作为主导产业来抓，出台《云龙县白芸豆产业发展实施意见》，整合云南省农科院、大理大学等科研力量，开展高产稳产种植技术攻关，并在科技研发、精深加工、市场拓展、品牌建设等方面持续发力，一场以科技为核心的产业变革自此在高寒山区铺开。

苏子峰带领团队扎根田间，围绕高海拔、高产量、高效益的“三高”目标持续攻关，总结出起垄覆膜、株行距定植、科学施肥、修枝打顶、提升插杆高度等关键技术措施，精准破解传统种植的痛点，示范区白芸豆亩产从过去的130公斤提升至260公斤以上，2024年试验田亩产达到286公斤。同时，建立病虫害监测预警机制，采用无人机喷洒和生物防治等技术，有效保障了白芸豆的绿色生态品质。

2021年起，云龙县依托大理大学定点帮扶云龙的技术优势，整合云南省农科院技术力量，在关坪乡开展高产核心技术攻关示范，并引进高产新品种“芸3号”，将白芸豆平均亩产提升至288公斤。积极推广高产白芸豆种植，全县还建成保种繁育、高产示范等5类基地，推广绿色高产栽培技术6000余亩，打造出7个绿色高产栽培技术示范基地。

云龙县积极探索“芸豆—豌豆”“芸豆—中药材”等套种模式，在大幅提升土地产出的同时，有效解决了冬闲田闲置问题。此外，白芸豆与辣椒轮作等新模式也取得可喜成效，为拓宽高寒山区群众收入渠道探索出了新路径。随着品质提升和市场认可，2024年，“云龙白芸豆”成功入选全国名特优新农产品，收购价攀升至每公斤16至20元，实现了产量与效益

白芸豆成为山区群众的“金豆豆”。
本报记者 李丽 摄

的双提升。

产业链的延伸则让这颗“金豆豆”的增值之路越走越宽。2024年10月，投资350万元的白芸豆高原农产品集散中心在云龙建成投产，日加工能力达40吨，还辐射带动周边县市的白芸豆收购和代加工。云龙县还引进云南天保桦生物资源开发有限公司为链主企业，建成白芸豆胶囊GMP生产线，推动白芸豆产业从初级原料向高附加值产品转型升级。目前，车间正在进行设备调试，生产线投产前，预计日加工胶囊57.6万颗，每年将消耗660吨白芸豆，满产后产值可达1.1亿元。

在产业发展过程中，云龙县着力加大对农民专业合作社、农业企业等新型农业经营主体的培育力度，构建起“党支部+科研院所+基地+合作社+农户”的联农带农机制，促进群众稳定增收。目前，全县已有46个合作社、2家农业企业参与白芸豆种植，带动农户超8200户。以白芸豆为主营业务的新型农业经营主体，通过对接省内外相关企业洽谈合作、畅通产品销售渠道，签订订单800余吨、销售额近1400万元，惠及农户1570多户。

本报记者 李丽 赵丽槐

李家庄苹果飘香

雨后，走进漾濞彝族自治县美翁村李家庄，漫山的苹果树被沉甸甸的果实压弯枝头，空气中弥漫着清甜果香。

“今年苹果长势好，价格也不错。苹果刚刚熟就接到了订单，完全不愁销路。”种植户刘兴有站在自家果园里，看着满树的果实笑得合不拢嘴。这片位于海拔2300至2500米的高原果园，如今正迎来收获季节。

刘兴有介绍，充足的日照和显著的昼夜温差，让这里的苹果形成独特的脆甜口感。他经营的120亩果园里栽种有3000多棵苹果树，有嘎啦果、糖心富士等多个品种，可以从6月一直采摘到12月。去年，仅销售鲜果他就收入80余万元，加工成苹果干后又卖了十几万元。

去年6月，刘兴有在村里投资新建了一座可储存2000件苹果的冷库。冷库在满足自用之余，还可对外出租，为周边果农提供储存服务，成为又一笔可观收入。

在刘兴有等种植大户的带动下，李家庄苹果产业蓬勃发展。目前，全村苹果种植面积已达1200亩，年产量约1300吨，年销售收入达500万至600万元。村里现已开办3家农家乐，形成集种植、采摘、加

李家庄苹果丰收。
本报记者 赵丽槐 摄

工、餐饮于一体的产业，“李家庄苹果”的品牌越来越响亮。

本报记者 李丽 赵丽槐

大荒地黄瓜满篮

秋风送爽，走进弥渡县新街镇董和村委会大荒地村民小组的黄瓜大棚里，翠绿的藤蔓爬满支架，饱满的黄瓜缀满枝头。

“在采收期，我每天凌晨3点就得起床，把最新鲜的黄瓜摘完。”村民邓善露边采收边介绍，“黄瓜讲究‘早采嫩’，早上温度低，水分足、口感好。”从凌晨3点到上午10点，7个小时里，邓善露一般能采摘八九筐黄瓜，每筐约150公斤，算下来，一天能收获1200多公斤新鲜黄瓜。“去年我只种了2亩黄瓜，收入近7万元。今年我又增种近5亩，一年能收3茬黄瓜，第一茬的收入就有10余万元，比在外打工强多了。”

2020年底，大荒地村“弥渡博润蔬菜种植农民专业合作社”正式成立，通过“党支部+企业+合作社+农户”，与大理耘农农业科技有限公司

推行“深度双绑3582”机制——企业负责提供种苗、技术、销售，合作社组织生产，农户专注种植。卖出的黄瓜利润，先提取3%给村集体，5%留合作社做风险金，剩余的利润80%归农户、20%归企业。

曾经人均耕地不足一亩、集体经济负债的“空心村”，如今靠着黄瓜一跃成为“幸福村”。户均分红从2021年的12.4万元增至2024年的27.37万元，村集体收入从2020年的1.4万元增至2024年的22.88万元。

随着越来越多村民的加入，大荒地合作社大棚面积从100亩增至240亩，社员数从20户增至48户，吸引了一批长期在外务工的青壮年回乡就近就地创业就业，还辐射至楚雄牟定、德宏盈江等地，建成1800亩种植基地。

本报记者 刘宇丹 段苏航