

人勤冬暖地不荒



“兰药”飘香富山乡

冬季的兰坪白族普米族自治县通甸镇寒意袭人，但水俸村的药材收购点却暖意融融。农户们肩扛手提装满中药材的麻袋，称重、算账、装车，忙碌的身影交织成一幅热闹的增收图景。

“风调雨顺，药材长得好，今年一亩地的药材就卖了1万多元，往后的日子更有盼头了。”种植户和晚梅一边清点货款一边笑着与身旁的农户分享喜悦。

在澜沧江干热河谷啦井镇期井村的中药材种植基地，漫山遍野的木香、秦艽，当归随风摇曳，沁人心脾的药香弥漫山野。农户们冒着严寒，躬身挖土、抖土、分拣，不一会儿，带着泥土芬芳的中药材就被装袋码放整齐。“以前没有产业支持，村民大多外出务工，村里冷冷清清。现在中药材种植发展起来了，药厂就近收购，销路不愁，好多外出务工的人都返乡创业，村里的人气越来越旺，也越来越热闹了。”期井村村民胡四宝的话语里，满满的自豪。

丰收图景的背后，是兰坪县立足资源禀赋、深耕中药材产业的精准施

策。近年来，该县将中药材产业确立为“一县一业”重点主导产业，紧扣基地、扶龙头、增效益发展思路，在严寒高原山地、澜沧江干热河谷地带持续推进中药材产业规模化、标准化、品牌化发展，走出了一条生态种植、产业融合、品牌引领、惠农富农的可持续发展路径。

依托高原特色现代农业产业示范园和澜沧江干热河谷现代农业产业园，兰坪县坚持龙头引领，完善联农带农机制，引进鸿翔一心堂云中药业、康养百年农业等企业，构建龙头企业、合作社、农户联动的紧密合作模式，通过订单采购、土地流转、就近务工等方式，让群众深度融入产业链。一心堂云中药业自2018年入驻兰坪以来，已累计带动群众增收1.2亿元。兰坪县鼓励合作社发挥示范作用，当地荷梅中药材种植农民专业合作社不仅建成标准化种植基地，还统一收购周边农户药材销往省外市场，带动农户种植水平整体提升，昔日亩产百元的陡坡地，蝶变为如今亩产千元、万元的致富田。

本报记者 李寿华 通讯员 杨凤奇

土地轮作增效益

近年来，泸西县金马镇深耕葱粮轮作、烟粮轮作模式，盘活闲置土地，变冬闲田为希望田，让昔日沉睡的田地长出金疙瘩，田间地头呈现出一派人人勤冬不闲的繁忙景象。

金马镇锁定党建强、产业兴发展方向，采取镇党委统筹、村党支部牵头、党员带头、农户参与的方式，推进土地轮作。针对部分农户怕风险、缺技术的难题，金马镇组织香葱种植大户到“寨子里说政策、田埂边算收益、示范点看实效”，向农户普及葱粮轮作、烟粮轮作等模式的经济价值与生态优

势。党员干部率先开展轮作，让群众吃下定心丸，成功规范流转土地3600余亩用于春季葱粮轮作、2000余亩用于冬季葱粮轮作。金马镇探索“主粮+经济作物”“小香葱+短周期作物”两类高效轮作模式，在大春时节推广“香葱+玉米/大豆/豌豆”轮作，夏季主粮稳定产出，秋冬推行“香葱+松花菜/甘蓝/大白菜”轮作，利用小香葱收获后的土地肥力与技术优势，种植短周期叶菜，亩均增收4000余元。

为切实保障农户增收，金马镇将服务贯穿轮作产业链条。针对冬季用工

冬季西瓜移栽忙

时值深冬，在华坪县新庄乡的田间地头，农户们正抢抓农时，开展西瓜秧苗移栽，面积超过3000亩。

新庄乡依托当地独特的气候条件，以及西瓜种植周期短、见效快、效益相对稳定的特点，将冬季西瓜发展为自身优势产业。这种精准衔接市场空档期的种植模式，不仅高效利用了土地与劳动力，也让冬季农田持续产生效益，成为当地农民增收的重要支柱。

在新庄村1组，瓜农周发顺正在地里弯着腰移栽瓜苗。他告诉记者，家里虽然只种了两亩西瓜，却能带来可观的经济收入。“1月栽苗，4月底就能卖瓜。周期短，效益也不错。”周发顺笑着说。

新庄乡种植西瓜已有二三十年，经

过长期的技术摸索、品种改良和市场开拓，这项产业已从零星尝试，发展成为拥有稳定种植区域、成熟管理经验且一定市场口碑的特色农业项目。全乡目前

约有800户农户从事西瓜种植，部分家庭甚至两三人接力经营，积累了丰富的本土经验——从选种、育苗、移栽，到田间管理、病虫害防治，再到采收、销售，逐渐形成一套完整的种植体系。产业的发展不仅直接带动大量农户参与种植，也催生了育苗专业户、农资服务、西瓜经纪等配套环节，一条初具形态的产业链正在形成。

本报记者 李铁成 通讯员 骆雨涵



华坪县新庄乡瓜农在大田移栽瓜苗。本报通讯员 骆雨涵 摄

文山市庄子田村农户在采收仙人掌。本报通讯员 闻冰倩 摄

旱地豌豆巧生金

上升至每公斤22元的历史高点，目前每公斤价格稳定在七八元，仍较往年同期高出三四元。截至目前，施甸县青豌豆、青蚕豆种植面积达13.5万亩，预计总产量6.9万吨，年产值超过5亿元。一条独特的反季节产业基地，在峡谷间蓬勃生长。

每年11月至次年1月，当北方土地披上银装时，怒江沿岸的旱地却迎来繁忙时节。这里出产的青豌豆、青蚕豆，不仅丰富着全国冬春的菜篮子，还鼓起了当地村民的钱袋子。

“怒江低热河谷效应让这一带半山腰形成了无霜或短霜期环境。”深耕当地农业20余载的高级农艺师王朝庆指着眼前层层叠叠的旱地介绍，“这恰好是青豌豆、青蚕豆这类喜温耐旱作物的天然温室，能精准填补国内冬春鲜食豆类的供应空白。”来自湖南的收购商余维对此深有体会：“施甸豆又脆又甜、品质突出，深受市场认可，我们每年要驻守三至四个月，收购近2000吨。”

今年开年，当地青豌豆开市价曾

王朝庆算了一笔账：“如今，这片旱

延伸产品加工链

覆盖全国，产品除了面向茶饮及线上饮料市场，也在积极拓展一线商超渠道。目前，我们已与奈雪、喜茶等茶饮品牌，以及拼多多等商超开展对接合作。本次发出的这批订单预计将进入山姆会员商店销售。”

庄子田村种植仙人掌已有200年的历史。过去，村民主要看重其果实部分，掌片往往无人管理，任其自行掉落腐烂。由于缺乏销售渠道，村民只能将果实一筐一筐背到市区售卖，销售效率低、利润微薄。为改变这一局面，2023年，庄子田村引入壹亩良田(云南)农业投资有限公司，通过企业深入分析仙人掌的食用、药用及化妆品研发价值，不仅继续开发果实产品，更将以往被忽视的掌片纳入深加工体系，开发多元产品，村里逐步拓宽了销售渠道，将仙人掌相关产品推向全

国市场。

如今，庄子田村仙人掌种植面积达5000亩，已形成从规模化种植、标准化初加工到定向销售一体化的仙人掌产业链，主要产品包括仙人掌啤酒、饮品、蜜油、干粉等。通过精深加工，有效提升了仙人掌系列产品附加值，也为村民提供了种植、管护、采收、加工等多环节的就业机会。

过去，村民仅销售仙人掌果实，人均年收入约2000元；如今，通过深加工延伸产业链，人均年收入已提高至约2万元。从无人问津的掌片到多元化的深加工产品，从传统零散销售到一体化产业链的构建，庄子田村正书写着乡村振兴道路上“一种植物带富一个村”的鲜活故事。

本报记者 李彤 通讯员 徐妍 闻冰倩