

# 冬日田畴农忙 资源禀赋变现



施甸县旧城乡的香椿吐露嫩芽。  
本报通讯员 杨磊 摄



砚山县稼依辣椒交易市场。  
本报通讯员 李文雄 王思入 摄



双柏县妥甸镇马脚塘村村民分拣人参果。  
本报记者 段晓宇 摄



元阳县黄草岭乡泰国青柚丰收。  
本报通讯员 方婷 摄

## 柑柚丰收就业不愁

近日，元阳县黄草岭乡的水果基地迎来丰收旺季。沃柑圆润饱满，青柚翠绿欲滴，沉甸甸的果实压弯枝头，工人们在林间忙碌采摘，清甜果香弥漫田间。

黄草岭乡光照充足、雨量充沛，肥沃的土壤为热带亚热带水果生长提供了绝佳条件。当地精准对接市场需求，引进泰国红宝石青柚、越南青柚等优质品种，整合土地、技术、资金等核心资源，在政府与龙头企业带动下，产业规模持续扩张，种植基地总面积达700余亩，形成两种青柚齐头并进、沃柑稳固托底的规模化种植格局。

产业发展步入正轨后，从日常管护、成熟采摘到产后包装加工等环节逐步完善，各环节催生固定管护、临时采摘、包装分拣等大量就业岗位，助力当地群众增收。

“在家门口的柚子基地上班，一天能挣100元，一个月有3000元左右

收入，不用外出打工，既能照顾老人孩子，又能挣钱，日子越来越有盼头。”龙塘村村民朱爱收说，大家在基地从事果树修剪、病虫害防治、果实采摘等工作，按天计薪，轻松实现挣钱顾家两不误。

如今，青柚、沃柑产业已成为黄草岭乡稳就业、惠民生的核心支撑。产业的规模化发展，带动农户年均增收1万元以上，大量群众实现就近稳定就业，切实提升了生活幸福感与获得感。

目前，黄草岭乡正试验推广何首乌、甜龙竹、凤梨果酒等产业，推动产业多元化协同发展。未来，该乡将持续聚焦产业提质增效，通过打造特色水果品牌、完善产业链条等举措，进一步挖掘产业潜力，催生更多就业岗位，让发展一个产业、带动一方致富的目标落到实处。

本报通讯员 周林慧 方婷 记者 黄翹楚

## 寒冬香椿备受青睐

寒冬腊月，在施甸县旧城乡的干热河谷里，成片的香椿林悄然吐露出紫红油亮的嫩芽。满山谷的“椿”意盎然，不仅是大自然馈赠的反季惊喜，更是一个在市场竞争中精准卡位，将地理资源禀赋转化为产业优势的生动故事。

2023年5月，施甸县晟瑞商贸中心负责人自兴彭带领团队在旧城乡海拔800米至1200米的低热河谷区域整地落苗，种下了希望。如今，300亩四季红油香椿已蔚然成林。

“奥秘其实就藏在这条河谷里。”自兴彭指着层叠的山地介绍，基地所在的低热河谷区，有效聚集了暖湿气流，形成了一片独特的“小温室”气候。正是这得天独厚的地理环境，赋予了香椿反季生长的能力，成功实现错峰上市。

“我们的采收期从每年10月持续到次年4月。”自兴彭的语气中带着自豪，“这个时间段，正是全国香椿市场的空窗期。其他地方的香椿还在冬眠，我们的已经上市了。”精准的时间差，成为这片香椿林最核心的市场竞争力。

基地坚持走生态种植之路，全程采用人工除草、杜绝农药，除了移栽时施用的少量底肥外，往后生长全凭自然滋养。这种近乎纯天然的管理方式，最大程度地锁住了香椿原始、浓郁的香气与脆嫩口感。

精心种植管护最直观的反馈是市场价格。“从10月刚开始采摘时的每公斤10元至12元，到现在涨到了40元。”自兴彭一边采收香椿一边介绍着香椿的行情。

自兴彭说，根据往年的经验，春节后价格还会持续攀升，高峰期能达到每公斤一百七八十元。如果按平均每公斤70元、亩产约100公斤计算，亩产值能达到7000元左右。目前，他们种植的香椿已处于供不应求的状态，河南等地的收购商纷纷上门等货。

当新鲜的香椿一批批运出河谷时，关于基地未来的规划已悄然展开。“下一步，我们要在深加工上做文章，延长产业链。”基地销售员自逍遥介绍，中心计划将时令性极强的鲜香椿加工成香椿酱、香椿腐乳等即食产品，不仅能大幅提升附加值，更能提供更多的就地就业机会，让这份冬日春色突破时间限制，走向更广阔的市场。

本报记者 李建国 通讯员 杨磊 杨林元

## 脆蜜金柑提档升级

隆冬时节，在宾川县力角镇果园里，金灿灿、圆滚滚的脆蜜金柑挂满枝头，作为镇里近年来重点培育的“明星果品”，这颗小果子不仅撑起了农户的甜蜜生计，更成为全镇产业转型升级、农业结构优化的鲜活注脚。

摘下一颗乒乓球大小的金黄果实，咬下一口，清甜可口的甜蜜汁液瞬间爆满口腔。脆蜜金柑果肉清甜脆嫩，糖度高且丰产、抗病、耐储运，相较传统柑橘品种市场优势突出，自推广以来便迅速获得广大种植户与消费者的青睐。近年来，力角镇依托干热河谷地带光热足、温差大的天然优势，将脆蜜金柑这一新品种作为农业

产业结构调整突破口，引导农户从低效传统种植转向特色优质农业赛道，脆蜜金柑逐渐成为当地种植户的致富金果。

以脆蜜金柑产业为核心，力角镇大力推广水肥一体化、绿色防控等现代农业技术，替换老化低效作物，持续优化产业结构。“以前打药浇水全靠人力，从早忙到晚，累得腰都直不起来。现在用上无人机和滴灌，每亩成本才20元，人轻松了，果子品相和口感也更好。”力角镇张家村种植户王新说。新技术不仅降低了成本，更确保了果品绿色生态的高品质，力角脆蜜金柑成为市场上备受青睐的绿色名片，不仅畅销省内，更通过电商等平台远销国内一线城市。

“以前种沃柑和脐橙收益不高，改种脆蜜金柑后，挂果率和收益都高多了。一棵树能结15公斤多的果子，我家

种了4亩，每年能增收20多万元。”王新的喜悦之情溢于言表。

高效益激发了农户积极性，脆蜜金柑的推广种植，为力角镇农户带来了实实在在的收益，吸引了不少外出青年返乡创业，为乡村振兴注入了新活力。

2025年，力角镇新增种植脆蜜金柑1500亩，目前，全镇脆蜜金柑种植面积超过3000亩。从一粒优质的种苗到一片致富的果园，再到一个蓬勃的产业，脆蜜金柑成为串联起农户致富、产业振兴的金果。力角镇综合保障和技术服务中心农业组组长赵鹏远介绍：“脆蜜金柑是我们推动产业振兴、农业创优提质的重要成果。我们正规划打造脆蜜金柑标准化种植示范区，通过‘基地+农户’模式，带动连片发展，让脆蜜金柑真正成为支撑力角高质量发展的支柱产业。”

本报记者 秦蒙琳 通讯员 文静 马宜君

## 辣椒尾季热度不减

依辣椒香味浓、辣度高，口碑很好。冬季优质货尤其紧俏，我们正在为春节市场备货。货源好的时候根本不愁卖，旺季每天收购量能达到100吨。”

数据显示，2025年砚山县辣椒种植面积达49.89万亩。2025年10月以来，稼依镇交易市场内各品种辣椒价格呈现显著分化：其中“艳红”涨幅最为突出，最高上涨约10倍；“椒中玉”价格稳步攀升，涨幅超过60%；“小米辣”行情则相对平稳。“价格波动主要受天气影响。”砚山县农业农村和科学技术局农业技术推广研究员余建萍分析。自2025年10月起，当地辣椒价格出现不同程度上涨；11月受提前到来的霜冻影响，气温骤降，全县乃至全省多数地区均出现霜冻，导致辣椒尾果供应减少，价格攀升至每公斤35元至40元。

尾季辣椒持续热销的背后，离不开

日益完善的产业链的支撑。目前，稼依镇内多条烘烤生产线高效运转，将新鲜的尾季辣椒及时烘干加工，显著提升产品附加值。全镇350座冷链仓储设施内，经过分级、打包的干椒整齐码放，正通过覆盖全国的物流网络发往各地。交易市场中，分拣工人忙碌作业，人均日工资可达150元。这不仅让群众实现在家门口就业，也保障了辣椒分拣的效率和品质。

“通过品种优化和产业链延伸，我们努力让辣椒产业实现四季有活干、全年有收入。”稼依镇党委相关负责同志介绍，“2025年，全镇辣椒总交易量14.5万吨，交易额超过30亿元。下一步，我们将继续推广优质品种，拓宽冬季电商销售渠道，让这颗红辣椒持续为乡村振兴注入强劲动力。”

本报记者 李彤 通讯员 李文雄 王思入

## 河谷沿岸人参果甜

冬季的双柏县马龙河谷沿岸，一颗颗成熟的人参果在枝头泛着淡金色的光。采摘、分拣、装筐、发车，随着冬季人参果集中上市，这条低热河谷带来了一年中最繁忙的时节。

与几年前零星试种不同，如今，马龙河流域已形成人参果连片规模种植，人参果成为双柏冬季农业中最具辨识度的特色产业之一。得益于低热河谷气候条件，这里的人参果主要在1月至4月上市，与石林彝族自治县等主产区形成明显时间差，有效填补市场空白。

为打通种植到销售的堵点问题，妥甸镇马脚塘村委会牵头成立专业合作社，引入企业，逐步形成公司、基地、

合作社、农户联动的人参果产业化发展模式。企业提供种苗、技术服务和回收渠道，合作社组织生产，村级党组织在其中承担协调和服务角色。如今，马脚塘村冬季人参果种植已覆盖13个村民小组122户农户。双柏诚杨农业科技开发有限公司负责人杨军介绍：“我们在马龙河最早是种菜，这几年随着人参果产业成熟，逐步转向种苗、技术服务到收购销售一体化发展。现在，每年人参果交易量几千吨，种植户也从最初的几十户发展到几百户。”与早期现摘现卖、临时找市场不同，今年不少基地在采收前已明确销售方向，让种植户吃下定心丸。马脚塘村种植户谭丽梅说：“我家种了20多亩人参果，

产量四五十吨。今年平均每公斤能卖到7元，家庭收入比以前稳定多了。”

马脚塘村建成冬早果蔬交易市场，成为连接生产与市场的重要枢纽。2024年，市场累计交易果蔬1.3万吨，交易金额700余万元，吸纳务工人员40余人。今年冬季人参果集中上市，交易市场的作用进一步显现，集中交易不仅缩短了流通环节，也让价格更加透明，农户与收购商对接更加顺畅。

曾经乱石遍布、以传统粮食作物为主的马龙河谷，如今已成为连片的人参果产业带。整个产业带种植面积从2019年的30亩扩大到目前的2万亩，产业轮廓逐渐清晰。

本报记者 段晓宇

## 金沙江畔柑橘飘香

寒冬时节，在金沙江畔永胜县片角镇、海源镇漫山遍野的柑橘林里，金黄饱满的果实缀满枝头，果农们正忙着采摘、分拣、装箱，清甜果香随风弥漫。

“我这30多亩果园施的都是农家肥，种出来的柑橘果皮薄、肉嫩多汁，预计年收入40万元。”在片角镇下六村柑橘种植基地，果农刘云高捧着刚摘下的柑橘，笑得合不拢嘴。“好果子不愁销，这里的柑橘品相好、口感佳，市场认可度高。”连续3年来海源镇采购柑橘的客商张云福接话茬，“我每年都要采购约20万公斤，运往北京、上海、深圳等城市，销路一直很稳定。”

一颗柑橘的甜蜜，映照出永胜县乡村产业发展的坚实步伐。近年来，永胜县锚定金沙江绿色经济走廊建设目标，坚守生态优先、绿色发展理念，大力推动柑橘等特色产业向规模化、标准化种植转型。

“我们通过强化科技培训指导、发挥龙头企业示范带动、实施重点项目引领等举措，解决了农业技术推广难题，让生态优势转化为发展优势。”永胜县园艺技术推广站站长李俊杰介绍，特色产业产业的壮大，不仅改善了干热河谷的生态环境，更带动农民持续增收，实现了生态保护与经济发展同频共振。

为护航柑橘产业可持续发展，永胜县扎实推进金沙江干热河谷生态保护区与修复工程。5年来，累计完成生态修复42.89万亩，建成生态产业基地24.8万亩、绿色通道341公里；

建成光伏提水泵站48座，有效破解山区灌溉难题，新增和改善灌溉面积4.49万亩，为特色农业高质量发展筑牢根基。

本报记者 和茜 通讯员 赵庆祖



永胜县果农刘云高在采摘柑橘。本报通讯员 赵庆祖 摄