

桥头观潮

消博会上，把“云南”装进购物车

本报记者 刘子语

4月13日至18日，第六届中国国际消费品博览会在海南举行。本届消博会既是“十五五”开局之年我国重大展会的“首展”，也是海南自贸港全岛封关运作以后的“首秀”。

今年消博会上，云南以“有一种叫云南的生活”为主题，在海南国际会展中心6号馆设立了200平方米的特装展位，14家企业参展参会。在消博会上，云南企业看到活力的市场，海内外客商倾心云南生活的味道。



本报美编 赵行伟 制图(AI辅助)

一口绿色一口惊喜

4月13日下午，本届消博会的云南展区人山人海。一位主播举着手机来到云南山葵生物科技有限公司的展位，品尝了山葵大福点心。“家人们，这是什么‘神仙味道’！”她向网友描述着奇妙的味觉体验，网友纷纷在弹幕上与她互动。

该公司负责人王昊冉介绍，他们的团队因看好保山市种植山葵的优势，在当地发展已经有20多年的时间。最初，山葵主要是以原料形式出口日本、韩国等国家。2017年左右，他们开始涉足深加工的山葵酱产品。彼时，市场对山葵的认知度还比较低，但他们坚信云南山葵的潜力远不止于此。此后，他们又陆

续推出了山葵大福、山葵冰淇淋等产品，而消费者也逐渐给出了积极反馈——近年来，国内市场的销售占比有了明显上升。今年是云南山葵生物科技有限公司第一次参加消博会，王昊冉的目标很明确：借助消博会和海南自贸港的窗口优势，进一步提升消费者对云南山葵的认可度。

白芸豆咖啡、白芸豆米饭，甚至还有白芸豆米线，天保粹生物资源开发(云南)有限公司的产品也让许多观众好奇。

“在我们看来，白芸豆有两个标签。一个标签是作为汤菜里的调味食材，另一个标签是一种健康食品。”公司总经

理李纪东告诉记者。李纪东说，得益于“植物王国”的资源禀赋，云南可以产出非常优质的白芸豆。企业多年来深耕白芸豆提取产品研发及相关产品的生产，产业链不断延伸。

去年李纪东和同事只带了少量产品到消博会参展，今年多种产品集中亮相。李纪东说，他的信心来自对消费市场的观察——近几年，北上广深等城市的客群壮大，特别是25岁至35岁年轻人的健康消费需求明显上升。“通过上一次消博会我们拓展了合作伙伴，这一次我们带着更丰富的产品线，希望能与更多企业进行深度合作。”

“我们已经是第3次来消博会。过去几届消博会对我们的产品起到了不错的推广效果。”南涧县红云核桃加工销售有限责任公司负责人邵剑说道。

核桃是南涧彝族自治县的明星产品。在邵剑看来，核桃企业若是仅以销售初级加工品为主则附加值较低。所以，他们通过精深加工和口味创新，推出了蜂蜜核桃仁、抹茶味核桃仁、奶香味核桃仁，还有结合云南物产特色的松茸味和黑松露味核桃仁。经过系列深加工和创新，普通的核桃变成受消费者欢迎的时尚零食，同时也提升了产品的价值空间。



第六届消博会云南展区。本报记者 刘子语 摄



观众选购果壳铃挂件。本报记者 刘子语 摄

打包一份云南体验

“这个声音像石洞清泉流淌，那个声音像雨滴轻落芭蕉……”在云南云疗健康产业有限公司的展位前，公司品牌经理吴生钰轻轻摇动以植物果壳为原料设计的包挂，空灵之声悠然响起。

吴生钰说，他们公司起初专注于疗愈乐器，最近一年把重点放在文创领域，设计开发了果壳铃挂饰、摆件等系列产品，成为许多消费者追捧的爆款。公司已开发1000多款产品，品牌门店覆盖云南多地景区，今年开始还向省外拓展。吴生钰说，情绪消费正成为当下消费者的核心诉求之一，一只小小的包挂将云南的

松弛感具象化，既是个性化的文化信物，也是一份可随时回味的云南体验。

从纯电商销售到线上线下结合，从云南拓展到海南等省外市场，云南肆只猫咖啡实业有限公司正在探索把云南咖啡融入更多人的日常生活。

该公司销售经理刘学志说，去年以来，他们推出了茉莉花拿铁、普洱茶拿铁等新产品，这些产品丰富了云南咖啡的味道，也为企业打开了新的市场。新产品已经获得不错的市场销量，不仅吸引了国内消费者，也让许多外国游客眼前一亮。

云南玫瑰堂投资有限公司则以一朵玫瑰为支点传递云南的馥郁芬芳。公司负责人杨孟淇说，他们从鲜切花种植起步，延伸到鲜花开发，以及鲜花饼、玫瑰酒、玫瑰精油、玫瑰花水等深加工产品。如今，企业不仅瞄准通过文旅康养实现全产业链的更充分联动，还在谋划向国外推广云南的“花样”生活方式。

杨孟淇介绍，日本市场对玫瑰酱深加工产品兴趣浓厚；在老挝，随着当地经济发展提速，人们对玫瑰花的热爱与日俱增。目前，已有老挝企业找到他们，

希望进行系统化的合作。未来，他们希望针对不同国家、不同区域、不同场景，提供玫瑰文化产品定制，与更多外国朋友共享云南的美好生活。

椰风拂面，云品传香。消博会不仅是我国高水平开放的鲜活窗口，更是云南牵手世界的机遇平台。带着“有一种叫云南的生活”的美好名片，云南以绿为底、以创为核，借消博会东风，晒高原好物、传民族韵味，与海内外客商畅聊合作、共寻机遇，让云南的烟火与诗意，走向更广阔的天地，用开放与热忱续写发展新精彩。

迪庆优化跨境金融服务助高原农特产品出口

本报讯(记者 张帆 通讯员 永争 拉姆 史童)近日，记者从国家外汇管理局迪庆分局获悉：迪庆州高原农特产品出口额从2015年的165万美元增加到2025年的1000万美元。该局累计为4家进出口企业办理外汇期权业务4笔，金额11.23万美元，有效帮助企业规避了汇率波动风险。

“过去收购季资金缺口大，四处筹钱费时费力，现在通过跨境金融服务平台，几天就拿到了200多万元贷款，真是解了燃眉之急！”香格里拉市山里情菌业有限责任公司负责人李开英的感慨，道出了外汇管理部门服务企业的温度。

针对高原农特产品出口企业普遍面临的轻资产、缺抵押、回款慢融资难题，迪庆州分局以“数据多跑路、企业少跑腿”为目标，大力推广应用跨境金融

服务平台。通过“出口应收账款融资”“银企融资对接”“小微信保易保单融资”三大场景，实现企业跨境信用信息、进出口及收付汇数据的线上核验与快速评估，为香格里拉市山里情菌业有限责任公司授信201万元，有效缓解季节性资金压力。

“签了国际订单，最怕汇率波动吃掉利润，这是许多出口企业的共同担忧。”迪庆州分局副局长叶宗宝说。为此，迪庆州分局联合银行机构开展“汇率避险进企业”专项行动，通过政策宣讲、一对一辅导等方式，引导企业树立“风险中性”理念，灵活运用远期结售汇、外汇期权等工具锁定汇率成本。

“以前觉得套保工具复杂，现在银行手把手教，不仅保住了利润，还学会了主动管理风险。”香格里拉市恒农业发展有限公司财务负责人唐云说。迪庆州分局通过建立“首办户”培育机制，对首次使用避险工具的企业给予上门政策辅导和银行费用减免。2025年新增汇率避险“首办户”4家，让更多企业敢用、会用、善用金融工具。

近年来，迪庆州分局持续优化外汇服务，积极落实总局核销制度改革，管理重心从事前准入转向事中事后监测，管理理念从规则监管转向信用监管、分类管理理念；稳步推动名录登记改革落地，由外汇局行政许可登记改为银行直接办理；大力宣传推广电子

单证审核、优质企业贸易外汇收支便利化等政策和跨境金融服务平台应用场景。

“看到乡亲们种蔬菜、葡萄、青稞增收，比我们自己评优评先更有成就感。”常年奔波在田间地头的外汇业务人员母其彪说。2025年，迪庆州农村常住居民人均可支配收入同比增长7.8%，其中高原特色产业贡献率日趋明显，外汇工作真正实现了企业发展、农民增收、边疆稳定的多赢局面。

迪庆州分局局长李俊表示，未来将聚焦高原特色产业产业链升级，深化跨境金融服务创新，让更多“老字号”农产品借助外汇政策东风走向世界。

> 中国·南亚

从规划蓝图到发展现实

——斯里兰卡官员眼中的中国五年规划稳定性

日前，斯里兰卡高级政府官员访华研修期间，不约而同地将观察的焦点投向同一个主题——中国国民经济和社会发展五年规划体系。

新时代“中国之治”令他们印象深刻的是政策的高度连续性。斯里兰卡青年事务与体育部长沙尼卡·马亚杜恩观察到，中国五年规划成功的原因之一在于能够保持长远的战略眼光，“在斯里兰卡，政治转型相对频繁，每次政府更迭往往伴随着发展重点的调整，这使得长期政策的持续实施面临挑战。”马亚杜恩坦言，中国的实践让她深刻体会到，当国家政策能够保持稳定、不因政治周期而轻易改变时，一个国家的重大发展目标才能避免中断。

斯里兰卡总统秘书处高级助理秘书查图拉·马尔拉杰则从规划的内容和执行层面，剖析了其稳定性的具体体现。他指出，中国的每一个五年规划都涵盖了经济增长、基础设施、技术创新、环境可持续性和社会进步等多个维度，构成了一个全面、系统的发展框架。

这种稳定性最终如何转化为经济增长的动力？

研修期间，官员们走访了中国远大集团、三一重工等企业，对中国将技术创新融入国家战略的实践有了直观感受。马尔拉杰注意到，“十四五”规划

重点支持人工智能、5G和绿色技术等前沿领域，这种稳定的规划体系为国内外投资者提供了可预期的政策环境。“当企业看到国家对基础设施、科技创新等领域的规划部署时，他们更有信心进行长期投资。”

马亚杜恩也表示，中国的每个五年规划都为各部委、省市区提供了统一的行动指南，既保证了自上而下的顶层设计，也激发了自下而上的市场活力和社会创造力，形成了有效市场和有为政府的有机结合。

研修班结束时，两位官员都不约而同地提到了中国经验对斯里兰卡的借鉴意义。

马尔拉杰总结道，通过建立更加可预测的多年度发展框架，斯里兰卡同样可以激励私营部门投资，推动技术创新，实现区域协调发展。马亚杜恩则表示，中国模式为斯里兰卡提供了宝贵的案例——采用稳定的长期规划，加强机构协调、改进监督机制，将有助于斯里兰卡走出一条更可预测、更具韧性的发展道路。

在他们看来，中国的五年规划不仅是一份文件，更是国家发展的“稳定器”。它以制度的连续性，支撑起中国数十年的经济腾飞。

本报记者 张敏

我们的港口，正驶向未来

——斯里兰卡官员谈共建“一带一路”倡议下的双港合作

近期，斯里兰卡高级政府官员研修班在华举办。其间，官员们先后到昆明、长沙等地，实地考察中国的发展实践。在交流活动中，斯里兰卡国家审计署助理审计长利亚那格·拉克米尼和斯里兰卡公共服务委员会助理秘书亚索达·维塔纳格，围绕共建“一带一路”倡议在斯里兰卡的落地情况，分享了各自对汉班托塔港和科伦坡港口城两个项目的观察与思考。

位于斯里兰卡南部的汉班托塔，地处印度洋东西航线关键位置，每日有大量货船和油轮经过。长期以来，这一地缘优势未能有效转化为发展动能。亚索达·维塔纳格对此感触颇深：“2017年，斯里兰卡与中国企业——招商局港口控股有限公司达成合作，引入超过10亿美元投资。这一合作不仅增加了斯里兰卡的外汇储备，港口也由此获得专业运营管理，逐步走上良性发展。如今，汉班托塔港已配备深水泊位与滚装船作业能力，更崛起为南亚重要的汽车转运港，每年有数十万辆车辆由此分拨海外。”

“汉班托塔港口建设还为当地创造了数千个就业岗位，帮助本地工程师掌握先进的港口运营和海事管理技能。临港工业园区的建设正吸引物流、制造企业聚集，推动斯里兰卡南部逐渐告别欠发达，向多元化的经济中心迈进。”利亚那格·拉克米尼补充道。

在两位官员眼中，汉班托塔港是激活传统的支点，而科伦坡港口城则是擘画未来。通过填海造地，一片约269公顷的全新区域在科伦坡中央商务区延伸而出，旨在“为南亚打造世界级城市”，集商业、居住、旅游与离岸金融服务于一体。利亚那格·拉克米尼表示：“这不仅拓展了城市空间的创举，更承载着斯里兰卡向知识型、服务型经济转型的宏愿。”

“共赢”是两位官员反复提及的关键词。利亚那格·拉克米尼从经济合作角度谈道：“对斯里兰卡而言，合作带来了基础设施现代化、就业机会增加、技术能力提升和区域经济发展；对中国企业而言，获得了商业合作机会和海上通道的互联互通。”亚索达·维塔纳格则表示，合作过程中的技术转移和知识共享，增强了斯里兰卡的长期发展能力。中国企业也在海岸工程、智慧城市规划、深水港口管理领域的专业经验，为当地人才培养和产业升级提供了支撑。

两位官员认为，大型项目的持续推进需要政策审慎、运作透明和多方协调。从汉班托塔港和科伦坡港口城的实践来看，共建“一带一路”倡议为斯里兰卡实现基础设施现代化、加强经济韧性、吸引投资提供了宝贵机遇。这些都对斯里兰卡的未来发展产生深远影响。

本报记者 张敏

> 洋创客栖居记

法国人威廉：

在千年古茶林找到人生路

春天的景迈山是最忙碌的季节，家家户户忙着采春茶、晒春茶、制新茶。威廉·奥斯蒙来自法国普罗旺斯，因喜爱普洱茶而开始了与云南的缘分。

17岁那年，威廉来到中国，辗转西双版纳、普洱等地，寻访各大茶山。在景迈山古茶林里，他邂逅了采茶的傣族姑娘玉摆，从此停留在这里。两人因茶相识相爱，情定终身。2016年大学毕业后，威廉来到景迈山，与玉摆共同经营茶叶品牌，在这里成家立业。

最近，威廉也忙着制作春茶。清晨，他点燃松木烧热铁锅，倒入新采的茶叶，戴上手套开始翻炒，茶香随着他有节奏的翻炒弥漫开来。在他身后，云海缓缓散开，露出那片已矗立千年、郁郁葱葱的古茶林。

“可以说，是茶陪伴我成长。我的生活就是探索茶山、学习茶的知识、采茶、制茶，以茶为生。”威廉说，“我无法想象另一种人生道路。”

威廉与普洱茶的缘分始于高中时代。那时，他常去法国南部的茶馆，渐渐对普洱茶产生了深厚的感情。由于当时普洱茶在法国不易买到，高中毕业后，威廉就来到云南，花一年时间学习中文，并系统学习普洱茶知识和文化。为进一步了解茶，他曾回到法国攻读农业工程专业。暑假，他和玉摆一起走访中国各大茶区，向当地茶农请教制茶技艺。

“第一次来到景迈山，我就爱上了这里的茶——茶香扑鼻，滋味柔和，入口温润。”威廉说，普洱茶的独特之处在于其丰富的层次与变化，“你可以多次冲泡，每一泡的滋味都在演变，很少有茶能如此。”

2016年，威廉与玉摆共同创立了茶叶品牌。如今，威廉还开设了网络平台，主要用于介绍普洱茶知识和销售茶



威廉·奥斯蒙 本报记者 莫颖艺 摄

叶。客户主要来自西欧和美洲，包括大学教授、工程师、医生等。每年他都会前往各国与茶友见面，分享茶文化。

随着景迈山古茶林文化景观成功申遗，这里迎来了新的发展机遇。威廉也感受到了明显变化：游客多了、来品茶的人多了，机会自然也多起来。他说：“景迈山已经是我的家，我的生活围绕茶展开。我还在不断学习，希望未来能为客户带来更优质的茶。”

一位爱茶的法国青年，最终在这片千年古茶林里找到了事业，收获了爱情，也成为一位中国茶文化的传播者和乡村振兴的见证者。

本报记者 莫颖艺