

永胜县林草局高级工程师郭成—— 守好程海一方水

夏日，程海湖畔晨雾氤氲。迎着清晨微凉的水汽，永胜县林草局高级工程师郭成行走在环湖林间巡查步道上。从青春韶华到两鬓添霜，三十年如一日守护绿水青山，郭成先后被授予“全省绿化先进个人”“云南省生态文明先进个人”称号。

1995年，从丽江地区农业学校林学专业毕业后，郭成回到家乡永胜，在仁和、六德的山间林地里，他背着水壶干粮，一待就是好几年。从乡镇林工站长到永胜县林草局营林站站长、局党组成员、高级工程师，岗位变了，可脚底板下沾的泥巴一点没少。

“我生在程海边上，长在山水之间，守好每一座山、每一方水，是我最大的心愿。”他说。

程海是云南省重点高原湖泊之一，生态地位重要，治理难度也大。程海生态保护与城镇面山修复治理一直是林草工作的重中之重。由于地处干热河谷区，降水少，土壤贫瘠，造林一直是一个技术难题，年年造林不见林，成活率徘徊在五成左右的现象长期没有得到突破。郭成把办公室搬到了山上，白天蹲点手把手教技术，晚上伏案研究方案。

“他永远冲在最前面，抢着做最苦最累的活。”永胜县林草技术推广站站长杨瑜说。

经过反复试验，郭成摸索出一套新办法——深挖塘、浅回填、深栽植，可最大限度蓄雨保墒，改用清香木、黄连木、夹竹桃等本土耐旱树种，成活率从五成

左右稳步提升到八成以上，过去“年年造林不见林”的困局被彻底打破。如今，一条总长47.66公里的程海湖滨生态带环绕湖畔，像一条碧绿的项链，截污、净水、固土、造景，为程海筑起坚实的绿色屏障。

生态治理，光靠干部不够，还要让群众心热起来、手干起来。

2019年，三川田园综合体堤岸绿化项目启动时，有村民担心种树会挡住放牧的路、占了耕地的边。郭成没有急着讲大道理，而是一家一户敲门，坐在院子里给大家算上一笔账：“种上树，堤稳了，田更安全；以后绿树成荫，你有个散散步的地方多好，子孙后代也能享受你种下的福荫。”

真情最动人心。慢慢地，村民们从不理解变成了齐参与。如今的三川镇，小叶榕挺拔，蓝花楹盛开，昔日普通普通的堤岸成了村民休闲漫步、亲近自然的生态乐园。

守好绿水青山，还要鼓起群众腰包。郭成琢磨着“生态+产业”的路子，把绿色变成致富的靠山。在程海镇潘良村，漫山遍野的花椒树长势喜人。村民杨永取笑着算账：“靠着林草部门帮我们选品种、教技术，一亩花椒一年能增收三四千元，日子越过越踏实。”

在郭成持续推动下，永胜县累计建成特色生态产业基地7万余亩，惠及农户2400余户，荒山秃岭变成了“绿色致富山”。

本报记者 和西 通讯员 段玉菊

心栖乡土 躬身作答



郭成在察看树木的长势。 本报通讯员 段玉菊 摄

会泽县马路乡弯弯寨村民高丽坤—— 敢闯敢试，直播间里带乡邻致富

在会泽县马路乡弯弯寨村的山间地头，成片翠绿挺拔的仙人掌铺满山坡。

1979年出生的高丽坤，是一位土生土长的农村妇女。现在的她，正扎根在200余亩的仙人掌基地里，身后是翠绿的生机，面前是方寸的手机屏幕。她从零起步，靠着直播把仙人掌卖到了全国各地，硬生生闯出一条致富路；转身又领着乡邻一起干，把产业越做越大，书写了一段属于新农人的鲜活故事。

高丽坤的创业路，走得并不平坦。2018年，眼见娜姑等气候炎热之地盐水稻产业红火，她满怀信心地开始种植石榴。当漫山遍野种上石榴后，弯弯寨村的现实给了她“当头一棒”。当地虽处干热河谷，海拔低、日照足，却常年缺水。石榴需水量大，产业发展屡屡受限。面对流转过200多亩土地，高丽坤开始思索转型。

一次偶然机会，她从朋友处得知仙人掌耐旱耐瘠薄，恰好适配当地气候土壤，且市场前景广阔。2024年，她挖掉部分石榴树，从安宁、玉溪等地引进种苗试种。

“起初只种了‘宝塔’品种，后来发现市场趋近饱和，去年又引入‘云钻’‘滇红’‘紫水晶’等品种，果实有红、黄、白、紫四色。”目前，基地规模化种植以“云钻”“滇红”为主，特色品种同步扩栽，为多元销售筑牢根基。

品种备齐了，怎么卖出去？高丽坤把目光投向了直播间。

“朋友们，想拍的直接去小黄车下单。想大面积种植的朋友，欢迎来基地参观！”每天，高丽坤准时出现在直播间，面对手机镜头热情推介，从品种特性到食用方法，她既是种植能手，也是带货主播。

2025年12月，高丽坤从零开始试水直播。没有专业设备，没有运营团队，全凭一股韧劲坚持每天开播。她将直播间搬进仙人掌基地，实景展示种植规模与生长状态，迅速吸引大批精准客户。短短

数月，累计售出仙人掌叶片10万余片，订单来自全国各地，种苗订单更为火爆，已预订70万棵，近期正陆续打包发往四川、广东、山东等地，销售额超过200万元。

“叶片12元一片，整棵种苗20元一棵，全靠网络把产品带出大山。”高丽坤坦言，线下销售地域受限，唯有线上直播能打破壁垒。如今，她的直播间不仅销售鲜品，尚未成熟的仙人掌果实已被客户提前预订20多吨，市场热度持续攀升。

销路打开了，高丽坤又琢磨起仙人掌身上的更多文章。在她眼中，仙人掌浑身是宝，处处皆可创造价值。鲜嫩的叶片是餐桌上的美味，老叶片则能炖汤、榨汁。除鲜食销售外，她还研发深加工产品，已自主推出真空包装仙人掌蔬菜片、仙人掌啤酒、仙人掌饮料等系列产品，不断延伸产业链条。

真空包装的蔬菜片经切片、焯水、淘洗、包装等工序，开袋即食。与此同时，仙人掌叶片还是优质饲料原料，深受外地饲料厂青睐。高丽坤总结：“仙人掌可以卖鲜食嫩片、种苗、果实，还能搞加工，产业前景特别好。”

眼见高丽坤的基地每天割片、挖苗、发货，生意红火，周边农户纷纷上门求教。她免费费提供全程技术指导，种苗可先种植后付款，农户有钱则付，无钱可等卖出叶片后再结算，销售上兜底保障，农户有销路可自行售卖，无销路则由她通过直播间代销。

在她的带动下，农户种植面积已达50多亩，越来越多的村民加入仙人掌种植队伍。她的基地已成为周边农户观摩学习的“样板田”，带动效应持续扩大。

“我要继续深化产品深加工，把直播做得更好，带动更多乡亲一起干，让马路乡的仙人掌走向全国，走向更广阔的市场。”在高丽坤的带领下，小小仙人掌正扎根会泽大山，绽放出无限活力。

本报记者 隋鑫 通讯员 陈会琼 秦本林

弥渡县弥渡镇红星村村民李存德—— 推着小车送书香

早上8时，和相熟的村民打过招呼后，74岁的李存德拄着拐杖，拉着自制小推车，来到大理白族自治州弥渡县弥渡镇红星村村委会的菜市场入口。他熟练地停稳小车、摆好书刊、支起板凳、放好板凳，短短几分钟，一个简易却规整的乡村书摊就开张了。

这个书摊很好认，几个竹筐装着百十本书，推车顶端插着的红色小风车随风转动，在人群中格外醒目。每天清晨，李存德都会从红星村农家书屋挑选书籍，用这辆小车运到集市，方便村民就近免费阅读。自2019年起，只要天气和身体允许，他几乎天天准时出摊。

“小车是自己改造的，竹筐是街上买的，配了四条板凳，又动手做了报架，还特意挂上个小风车。”李存德说。小风车是他的“吸睛妙招”，孩子们老远看见就跑过来，大人也跟着驻足；自制报架能牢牢夹住报纸，再也不怕被风吹乱。

小小的书摊上，各类政策、文化、生活类杂志和报纸都整齐摆放，推车背面还贴着李存德自己创作的弥渡花灯歌词。喧闹集市中，这个小书摊成了村民静心阅读的角落，有人读政策、有人看画报，氛围格外温馨。

73岁的李发村像往常一样，在熟悉的老位置坐下，拿起一份报纸认真阅读。“书摊摆了几年我就看了几年。”他的手指顺着文字慢慢移动，看得格外专注。旁边82岁的刘泽是书摊的“铁杆读者”，“书摊一摆着我我就来，得闲就看。”老人笑着说，有时遇到喜欢的书籍，还会借回家慢慢品读。

这份满摊书香来之不易。2014年，在红星村村干部的推荐下，李存德成为村里的农家书屋管理员。起初书屋设在村委会内，村民进门总有些拘谨，来看书的人寥寥无几，李存德心里不是滋味，便想着把阅读服务送到村民最集中的地方去。

2019年，村里菜市场建成后，李存德立刻把书摊设在了市场门口。从守着书屋等人，变为主动推着书车送书香，书摊人气越来越旺。他自制的图书借阅表上，密密麻麻记满了借阅“收成”：2014

至2018年，累计服务3800余人次；2019年上街摆摊后，读者逐年攀升，2025年达7000多人次。李存德把读书人数比作庄稼收，朴实又真诚。

为了让村民有书可读、常读常新，李存德没少下功夫。农家书屋2000多册藏书，他按政经、生活、文化、科技、少儿分类，用红纸标注类别，每次精心挑选百余本出摊，隔段时间就整体轮换。图书不够，他向县里争取、向爱心人士募集，只要能丰富书摊，他从不觉得难为情。这些书籍，既有统一配发，也有单位支持，更有爱心捐赠，汇聚成滋养乡村的精神食粮。

坚守书摊的李存德，党龄已近50年。1992年他工伤退休回到家乡红星村后，就主动当起义务邮递员，为村民免费送报纸、送信。后来，他当选红星村大三村一、二组党支部书记，带领村民修路、争项目资金，为家乡发展尽心尽力。卸任后，他又把全部心思放在农家书屋上，坚持为村民免费提供阅读服务。

临近中午，集市渐散，李存德又仔细整理收拾好所有物品，拉车回家。有人问他明天还来不来，他总是答得干脆：“摆！只要不下雨，天天摆。”

一辆推车、两筐图书、长年坚守，菜市场里人声依旧，而那个插着风车的小书摊，早已成了山村清晨最动人的风景。

本报记者 李丽 秦豪琳

昌宁县大田坝镇新寨村村民李洪元—— 自学成才，攻克菌种核心技术

在保山市昌宁县大田坝镇新寨村，一个农家小院里藏着一间特殊的实验室，孕育出破解名贵中药材毛慈菇产业化瓶颈的核心技术。

推开门，映入眼帘的是排列整齐的菌袋和刚刚萌发出嫩芽的毛慈菇圆球茎。这些看似不起眼的小球，出苗率竟高达80%，是传统技术的1.6倍，更是自然繁育率的800倍。创造这一奇迹的，正是眼前这位皮肤黝黑、眼神专注的“新农人”李洪元。

毛慈菇是兰科珍稀药材，因其清热解暑、消肿散结的独特功效被誉为“黄金药材”。然而，大自然在赋予它神奇药效的同时，也给它戴上了繁重的枷锁。

“兰科植物的果荚是‘缺乳性’胚芽，自己不带营养仓。在自然条件下，萌发率只有千分之一。”李洪元手里捏着一颗细小的种子解释。长期以来，极低的自然繁殖率和漫长的生长周期，让规模化种植成为天方夜谭，野生资源也一度濒临枯竭。

为了种苗，李洪元远赴四川、贵州求购菌种。然而，水土不服的外地菌种不仅成本高昂，出苗效果更是不尽人意。看着地里稀稀拉拉的幼苗，一个大胆的念头在李洪元心中萌生：既然外来的和尚难念经，何不在自家山头找“本土药引子”？

一个仅有大专学历的农民，要挑战生物菌种分离提纯这一高精尖领域，在旁人看来无异于痴人说梦。但李洪元身上有一股不服输的倔劲。

这是一条孤独而艰辛的自学之路。白天，他背着干粮、拿着放大镜，一头扎进海拔数千米的天堂山原始森林，在腐叶枯木间寻找那肉眼难辨的菌丝痕迹；夜晚，他伏在灯下，啃起了晦涩难懂的病理学、土壤学、植物生理学、病虫害防治等专业书籍，利用互联网汲取农业科技知识。

为了打通理论与实践之间的鸿沟，李洪元辗转前往四川泸州食用菌研究所拜师学

艺，如饥似渴地汲取菌种研发的先进技术。回到家中，他硬是腾出一间房，改造成了无菌接种室。

功夫不负有心人。一次偶然的发现，他在天堂山深处的一处腐殖层中，发现了一丛色泽纯白、菌丝浓密的野生菌。凭借积累的知识，他敏锐意识到这可能是他苦苦寻觅的“钥匙”。经过无数次分离、纯化、培养的失败与重来，他终于成功从自然界中分离提纯出本土特有的毛慈菇伴生菌菌株母本——小白鬼伞。

本土菌种的突破，不仅是技术的胜利，更是经济效益的革命。

李洪元算了一笔账，使用本土伴生菌和配套的快繁技术，种苗成本直降80%。更令人振奋的是，原本需要在地下潜伏三至五年的毛慈菇，如今实现了当年种植、当年即有60%成品采收的成效。

“这不仅缩短了周期，更意味着资金流转快了，农民的心定了。”李洪元指着林下一片长势喜人的示范田说。本土菌对云南的双宽叶紫花、窄叶品种亲和力更强，成品率能达到45%以上，这是实打实的增产增收。

手握“种苗室内孵化快繁”与“专用微生物菌剂”两大核心技术，李洪元相当于掌握了毛慈菇产业的“芯片”。这枚小小的菌株，不仅让珍稀药材摆脱了资源枯竭的困境，更为乡村振兴注入了一剂科技强心针。

掌握了技术密码的李洪元，并没有将它锁在保险柜里，而是选择开门授徒，让科技红利惠及乡邻。他成立公司，推出“技术指导+优惠供种+保底回收”的全链条服务模式。对于前来取经的农户，他手把手教大家田间管理、病害防治，甚至把课堂搬到了林地现场。

“技术已经学到了手，心里不慌。今年我家种了5亩！”罗春贵一边移栽幼苗，一边笑呵呵地说。在李洪元的带动下，周边已有5户农户发展了13亩林下种植，预计增收30万余元。

“农业这个行当，怕的是浮躁，半途而废。如果我们能沉下心来做精做细，这土地里，一定大有可为，也一定大有作为！”站在充满希望的田野上，李洪元对他深爱的土地和事业信心满怀。

本报记者 杨艳鹏 通讯员 周应彪 赵媛蕊



李存德在村里的集市摆摊供村民就近阅读。 本报记者 李丽 摄

李洪元查看毛慈菇菌株。 本报通讯员 周应彪 摄