

本期聚焦

大招商激活大发展

本报记者 张雯 张明磊 文/图

2019年以来,曲靖市委、市政府坚持问题导向,从创新体制机制入手,全面推行“大招商”工作机制,招商合力明显增强,引资项目量质齐升。省外到位资金同比增长20%,新引入并完成立项备案的产业类招商项目577个,计划总投资达913亿元。新签约了温氏集团西南总部及食品产业园、今麦郎饮品及方便面生产基地项目、西安隆基年产30GW单晶硅棒和切片建设项目、荣德新能源20GW太阳能晶硅电池及20GW晶转项目、德方纳米磷酸铁锂项目等一批重大产业项目。

一岗双责 管行业必须抓招商

2019年6月,曲靖市委、市政府《关于建立“大招商”工作机制的意见》和《曲靖市招商引资考核评价办法(试行)》正式印发。

招商引资是经济工作的“生命线”和“第一抓手”,“抓好招商引资是本职,不抓招商引资是失职,抓不好招商引资是不称职”,坚决推动由“一支队伍招商”向“千军万马招商”的根本性转变,市委、市政府主要领导在全市优化营商环境招商工作会议上反复强调。

《意见》明确了全市各级党政领导干部、各部门的招商引资责任,行业管理部门按照“管行业必须抓招商”的原则负责各行业的招商引资工作,审批服务部门负责招商引资项目落地的要素保障及审批服务。41家市直单位纳入市招商引资工作委员会委员单位,每家单位的招商引资责任都一一作了划分和明确。

市工信局结合机构改革专门设置了产业招商科,市农业农村局、市能源局、市卫健委等部门相继明确了责任领导,具体科室负责招商引资,各部门纷纷组成招商小分队“走出去”。2019年,各县市区党政主要领导外出招商68次,市直部门外出招商57次。

结果导向 “排行榜”上论英雄

“我们就是要通过排名,让工作不力的单位红红脸,出出汗,奋起直追。”前不久,曲靖市亮出经济发展“排行榜”,对各县市区以及曲靖经开区的经济发展指标进行上榜公布。

曲靖市委、市政府按照突出“结果

导向、客观真实、比学赶超、重奖重惩”的原则,修改完善了招商引资考核评价办法。这一考核评价办法的核心就是突出实际成效,围绕“立项投资额、固定资产投资、增加值、缴纳税收、实际到位外资”五项指标进行量化考核,考核结果与经费安排、用地指标调剂和干部评价挂钩,体现了“大干大支持、少干少支持、不干不支持”的激励导向。同时,坚持每月举行一次重点项目集中开工和现场观摩活动,倒逼各地各部门加大项目谋划、招商、落地力度,形成了“比、学、赶、超”的良好氛围。

以更严的责任抓落实,以更严的督查抓考核,以更严的奖惩抓兑现。曲靖市的考核评价机制,解决了考核评价指标单一,签约热闹、宣传轰轰烈烈,只听锣声、不见项目落地的现象,更让招商引资成为锤炼每一名干部能力的“试金石”。

精准发力 聚焦产业集群招商

2019年2月17日,位于曲靖市经济技术开发区硅晶产业园的阳光能源3000吨硅棒和1.2亿片单晶硅片项目正式投产;12月6日,西安隆基年产30GW单晶硅棒和切片建设项目落地正式签约入驻;12月18日,晶龙集团1.2GW拉晶项目和锦州佑鑫6万只石英坩埚项目正式宣布投产。国内单晶硅行业五巨头已有3家入驻曲靖硅晶产业园,锦州佑鑫、宝钢气体等一批产业链配套企业也纷纷入驻,绿色水电铝材一体化产业集群正在曲靖悄然形成。

曲靖硅晶产业园是曲靖市大力推进产业集群招商的缩影。曲靖市结合自身实际和比较优势,统筹谋划全市



轮毂生产线

产业空间布局,按照“一县一业”和产业集群发展的思路,重点培育打造的15个产业集群。每个产业集群全面施行“七个一”精准招商模式,即:一张招商路线图、一个重点项目库、一个承载园区、一套具体扶持政策、一支专业招商队伍、一批招商代理、一个落地服务机构。

全程跟踪 问题在我这里解决

1月16日一大早,云能硅材料总经理助理刘阳就接到了沾益区投资促进局工作人员宋继刚的电话,详细询问项目的审批和建设情况,存在哪些困难。刘阳告诉记者,像这样的电话,他每个月能接到一二十个,沾益区

投资促进局也的确帮他们解决了不少实际问题。

作为沾益区的重点招商引资项目,投资42.6亿元的40万吨有机硅单体及配套项目已开工建设。“我们按照‘人人都是软环境,问题在我这里解决’的要求,实施‘园区吹哨、部门报到’工作制度,及时解决项目落地中存在的问题。”沾益区投资促进局党组书记顾正兴表示,去年以来共为61个项目代办事项500余件,为企业解决各类问题360余个。

曲靖市对重点招商项目,实行“一个项目、一名领导、一支队伍、一套方案、一抓到底”的分级包保推进机制;出台《曲靖市重大招商引资项目推进工作办法》,对重大招商引资项目和产业集群项目进行持续跟踪督办;建立招商项目推进问题清单销号制度,将推进缓慢的招商引资签约项目列出问题清单并进行责任分解,问题不解决不销号;搭建了曲靖市投资项目信息化管理平台,充分运用信息化手段跟踪项目推进情况。

引来一个产业,增加一批就业,带动一方经济……曲靖“大招商”战略的实施取得了实实在在的成效。

每天早上,在通往沾益白水工业园区的大道上,一群群工人脚步匆匆,一路说笑着走向工厂车间。圣棚铝业是曲靖市绿色水电铝产业园白水片区招商引资的一家企业,每年可加工5万多吨铝合金材料,在当地招聘了400余名工人。像圣棚铝业一样从事铝精深加工的企业,白水片区已投产了5家。

项目工地塔吊林立,建设工人挥汗如雨抢抓进度,工厂车间机声隆隆,企业职工有条不紊流水作业……去年以来,曲靖市“大招商”的步伐一刻也未停止。

“今年我们将进一步全面落实‘大招商’工作机制,推进产业集群精准招商,完善招商引资政策体系,拓展招商引资网络,搭建重点项目快速落地机制,招商引资更多、更好的大项目和好项目,助推曲靖高质量跨越发展。”曲靖市投资促进局局长许高红表示。

新闻快递

宣威市 提升养殖规模化 抓好基地标准化

本报讯(通讯员 沈良斌 董娅娟 记者 张明磊)宣威市是云南省最大的生猪生产基地,“全国生猪调出大县”之一,出产的宣威火腿享誉中外。多年以来,宣威市广大农村就有生猪养殖的传统,农户养殖少则二、三头,多则几十头,生猪产业在宣威真正成为带动广大农民脱贫致富的主导产业。

岁末,位于宣威市西宁街道洽坡村委会洽坡35号的生猪养殖家庭农场里,家庭农场主王信帮迎来了丰收的一年。“宣威德康生猪养殖有限公司提供仔猪,我负责育肥,1000头猪去年获得代养费39万余元,过去养猪不赚钱,仅仅肥了田,如今能赚大钱。”王信帮欣喜地说。

“目前公司旗下像王信帮这样的家庭农场就有90户,2019年公司出栏猪12万头,实现产值3亿元,带动家庭农场户均增收30万元。”德康生猪养殖有限公司综合部经理尹强说。

落实政策,咬定目标,为积极打造“绿色食品”,创建“一县一业”示范县,宣威市将在规模化、组织化、专业化、绿色、市场化水平上再提升,抓好优良猪种“宣和猪”基地及生猪养殖基地标准化建设,扩大养殖规模,力争实现年出栏生猪420万头;抓好规模优质饲料基地建设,建成以饲用玉米、马铃薯、萝卜为主的饲料基地280万亩;推进宣威火腿产业园建设,引入10户以上火腿类企业入园发展,实现宣威火腿产业园区产值35亿元;大力推行“标准规模猪场+沼气+绿色种植”等种养结合模式,实现健康养殖;抓好产品研发、自主品牌培育及营销模式创新,切实维护好宣威生猪养殖及宣威火腿百年品牌信誉。

罗平县 打响山羊品牌 带动贫困户增收

本报讯(记者 蒋友友)经过12年的发展,罗平县金达生态农业开发有限公司终于打响“罗平黄山羊”品牌,在获得国家地理标志后,又于去年底成立了专家工作站,带动200多贫困户增收脱贫。

2007年,罗平县金达生态农业开发有限公司对罗平黄山羊进行品种选育。在大水井乡金罗村村委会坑底村建成了省级核心种羊场,进行罗平黄山羊的扩繁体系建设,资源开发利用、养殖示范等工作,并向当地的养殖户提供种羊。2017年以来,每年带动200户贫困户入股分红,每户红利1000元。同时,通过土地流转、用工、青贮玉米订单收购等方面的带动,确保每户增收5000元以上。

为了发展集体经济,通过“公司+合作社+养殖户”模式,初步规划在大水井乡选择4个村(居)民委员会投资400万元,建设4个罗平黄山羊养殖小区,每个小区饲养商品羊200只以上,进一步辐射带动全县发展罗平黄山羊养殖,待黄山羊数量达一定规模后,计划投资2000万元建设屠宰加工场,通过“产、供、销”一条龙模式,把罗平黄山羊发展为农户增收的重要支柱产业。

如今,种羊场有放牧山场5000亩,生产建设用地50亩,建有砖木结构高床漏粪羊舍4000平方米,青贮氨化窖2000立方米,水、电、路、通讯等设施完备,饲养种羊1200余只,全县黄山羊存栏29万余只,年出栏23万余只。

2019年12月5日,罗平县金达·储明星专家工作站在大水井乡坑底村罗平黄山羊种羊场挂牌成立,成为云南省49个专家工作站之一。未来3年,工作站将负责研发罗平黄山羊种羊与提纯复壮技术,建立保种核心群,选育特色品系,在罗平形成2.3万只罗平黄山羊扩繁生产基地。

全市法院 执行到位率全省第一

本报讯(记者 陈飞) 2019年是人民法院“基本解决执行难”的收官之年。面对新收案件持续增长的巨大压力,曲靖市中级人民法院全年共受理执行案件26718件,同比上升24.99%;结案24831件,同比上升30.99%,执结率达92.94%,比上年增加4.32个百分点,执行到位金额82.54亿元。

为了加大执行力度,曲靖市中级人民法院推进执行创新,通过规范共治成员单位职责,发挥联动机制作用;推进信息化建设,打造“智慧”执行;针对不同时期执行重点,开展专项行动破解执行难;强化执行程序机制,规范制度监管;加大国家司法救助,推进司法救助等多项举措,奋力向“切实解决执行难”目标迈进。先后开展“雷霆行动”“涉金融案件集中执行”“百日会战”“巩固基本解决执行难工作成果”等专项行动,取得显著成效。全市法院“3+1”核心指标全部达标,执行到位率位居全省第一。

基层发现

村村通了动力电

“老百姓能过上这样的好日子,离不开供电部门的努力工作。”马龙区马过河镇副镇长周富强对供电服务称赞有加。

马过河镇地处偏远,去年全镇脱贫出列,供电部门是当之无愧的“功臣”之一。在马过河镇,每年出产烤烟30多万公斤,占农民经济收入的80%,村民在使用电烤房后,烘烤成本大幅下降,烟叶质量全面提升,还节省了不少劳力。通过马龙供电局实施的几次电网改造,为村民发展养殖业提供了稳定的能源支持。在生活方面,村民大量采用电气化设备,减少了取热取暖用柴,保护了森林,生态环境得到改善。

大车章村村民姚丽洪家养了50多只羊,100多只鸡、8头猪和1头牛,如此规模的养殖,仅靠60多岁的父母照料,而他则常年在外经营挖机、搞汽车运输,妻子在昆明打工。“现在什么都用电,猪饲料喂满了,开动磨磨就可在家磨。猪草只要弄回家来,打开猪草机,不用多长时间就能把一整天的饲料全部打碎。”姚丽洪的父亲说,放在以往,不

要说两个老人了,即便是年轻人,要养这么多的牲畜都不可能。磨面煮面都要将包谷用牛车或马车拉到几公里外的磨坊去加工,猪草得用菜刀一刀一刀剁,想想都觉得辛苦。“现在这种日子,放在以前想都不敢想。”谈及此,老人一脸的喜悦,带着记者参观家里应有尽有家用电器。

近年来,马龙供电局按照云南电网公司和曲靖供电局的统一部署,紧紧围绕地方党委和政府的工作安排,在提升农村供电服务能力和水平上狠下功夫,着力服务乡村振兴战略和满足广大农村群众追求美好生活的电力需要。当下,马龙区所有乡村均实现“村村通动力电”。

与此同时,马龙供电局还制定低电压问题综合治理机制,对低电压问题协同配合、定期分析、督办反馈,形成快速、准确的低电压问题反馈通道,分职责对各类低电压问题解决进度进行跟踪、督办,加强各部门协作,提升低电压问题解决效率。

本报记者 张雯 通讯员 李宏梅

依托项目促脱贫

本报讯(通讯员 秦玲玉 丁剑肖 记者 张明磊)近年来,宣威市普立乡依托沪滇协作,以产业扶贫、退耕还林项目扶贫为抓手力促脱贫攻坚。

依托沪滇协作项目,该乡2019年申请上海对口支援云南项目两个,申请项目资金600万元,建设香菇种植基地和生猪养殖基地;依托退耕还林项目,该乡2019年退耕还林13500亩,利用巩固退耕还林项目发展种植核桃两万余亩,提质增效项目涉及农户628户,惠及建档立卡贫困户33户;依托本土龙头企业,该乡龙头企业宣威市云益实业有限公司2019年吸纳5个行政村169户533人建档立卡贫困人口将产业扶贫资金入股到公司,采取不与经营效益挂钩的保底受益方式,每年按股金底分

普立乡围绕贫困户“有业可从、有企可带、有股可入、有利可获”目标,2018年以来投入资金6344.14万元,成立14个种植养殖专业合作社,发展50亩以上规模种植基地11个,实现特色产业对贫困户全覆盖,新型农业经营主体与贫困户利益联结机制全覆盖。2019年全乡共有1066户贫困户获得产业入股分红32.58万元。同时,还打造以“赶普立”为主的扶贫超市,建成以“产、供、销”一体化的服务平台“赶普立”,超市运营按“实体店+电商+合作社+建档立卡户”模式,把普立乡贫困户的农产品收集起来,把建档立卡贫困户的农产品收集起来,进行线上线下销售,既增加了贫困户的收入,解决农产品销售问题,又提升了贫困户发展能力,为脱贫攻坚找到新渠道。

兄弟齐心 带富乡亲



鲍林才

鲍林传(左)

在外打拼多年,挣了钱却把积蓄投到了高寒山区的贫困村。鲍林才和鲍林传两兄弟的选择,多少有些出人意料。

会泽县大桥乡者米村是个典型高寒冷凉山区贫困村,海拔高,环境恶劣。多年以来,乡亲们靠着种植土豆、玉米等传统作物维持生计。这两年,村民们的注意力转向了经济价值较高的水果和林下种植养殖,高原特色原生态可溯源水果、养藏香猪、养殖土鸡……变化源自于鲍林才、鲍林传两兄弟返乡和决心。

“在外面挣再多的钱不如回乡带着村里人一起致富。”说起回乡创业的初衷,两兄弟语气一样的坚定。多年来,鲍林才一直从事建筑行业,鲍林才则在昆明从事环卫、绿化工作。

两兄弟返乡创业的想法要从3年前说起。鲍林才准备回家盖房,建房所需材料备齐了,可进村的路却“难于上青天”。两兄弟站在村头的土堆上向村里望去,还是几十年前的模样,兄弟俩感到痛心。于是,两兄弟一拍即合决定盖完房子回乡投资创业,带着乡亲们一起致富。

修路、种果树、建养殖场……走循环发展、持续发展的增收路。2017年,两兄弟投资1000万元,成立了云南西土特色农业开发有限公司,先在者米村流转了1000亩土地,种植以蓝莓、苹果、梨、车厘子为主的高原特色水果,同时发展以青花菜为主的林下种植和以藏香猪、土鸡为主的生态养殖,吸纳当地群众,尤其是建档立卡贫困户到公司务工。看见见的变化打动了周边群众,大家纷纷将土地流转给他们,还把荒山和房屋无偿提供给他们。

“乡亲们的大力支持是最大的动力,我们不等、不靠、不要,一定得闯出一条致富路。”2018年,100亩果树全部栽种完成,为确保乡亲们长期有活、公司短期有收入,两兄弟带领乡亲们发展林下种植,首批千亩洋芋收获后,公司用100亩土地试种青花菜,没想到第一季净赚了12万元。

如今,从长地小组山头到沟底,三山两坳每块土地上都种满了果树和青花。目前,公司已投资1800万元,流转土地1300亩,者米新村三组、大梨树四



组等195户732人受益。

鲍林传说,公司将采取土地、资金、技术入股等方式,进一步扩大果蔬种植和养殖,待成本收回后,每年拿出30%的盈利按股分红。

“以前,屋里土豆堆满屋,卖不出钱。现在,卡里藏着真金白银。”到公司打工两年,长地小组建档立卡贫困户鲍林华感受最深。以前种地,靠天吃饭,运气好混个温饱,运气不好,成本都苦不回来。如今,鲍林华两口子工资年收入3.5万元,加上加班费、土地出让金和卖农家肥的收入,一年少说也有五六万元入账。

“大家富了,才是我们兄弟俩真正的富。”鲍林才说,为了满足市场需求,增强合作社竞争力,进一步拓展社员的增收渠道,公司今年计划再建设100亩蔬菜大棚,同时完善鱼塘,试养豪猪、麝子等,让整个基地生态循环起来。

今年,兄弟俩还打算在山上种起冬樱花,待冬樱花怒放,山花烂漫时,乡亲们的日子也会像樱花一样,越发灿烂。

本报记者 陈飞 文/图