聚焦

“十三五”以来，云南铁路完成基本建设投资1320多亿元，“八出省五出境”骨架网络基本成型

通江达海 走向世界

本报记者 刘同毅

从米轨到准轨、再到高铁，从绿皮车到空调车，再到高铁动车，复兴号奔驰在云岭大地上，覆盖范围越来越广。

从中老边境口岸磨憨到巍巍哀牢山，从怒江峡谷到无量山巅，从五百里滇池到洱海之滨；从边疆到内陆，从沿边到沿海，从国内到国外，一条条开通或正在建设中的铁路跨越高山峡谷、穿越层峦叠嶂。“十三五”以来，云南铁路织密幸福出行路，辉煌巨变见证彩云之南的跨越式发展。

弥蒙高速铁路。 本报通讯员 胡艳辉 摄

天堑变通途路网日益完善

“对面声相闻、见面走半天”，透露出云南地险路狭、人马难行的苦涩。云南地处中国西南边陲，境内高山深谷纵横，在云南修路难，修铁路更难。

2016年底，沪昆高铁、南昆客专云南段开通运营，云南迈入高铁时代，接入全国高铁网。2016年至2020年的5年间，云南铁路建设飞速发展，5年累计完成基本建设投资1320多亿元。

2016年12月，昆明南站正式投入运营，这座集高铁、地铁、公交、出租等交通方式为一体的特大型综合交通枢纽站，成为云南省“五网”建设中路网的重要交通枢纽；2019年5月，昆明动车所扩能改造完成，检修线由原来的6条增加至10条，存车线由37条增加至58条，为动车提供全面的“体检”和存放保障，成为辐射南亚、东南亚的“动车航母”；2020年12月，大（理）临（沧）铁路建成通车，进一步完善大滇西旅游环线，有效助推当地旅游转型升级，为当地群众提供更多就业创业的机会，助力滇西地区经济社会发展……

“十三五”以来，云南铁路网结构扩充、提质升级，共计开工建设7个、投产运营11条铁路。五年来，全省路网密度由74.4公里/万平方公里增长至105.1公里/万平方公里，营业里程由2970多公里增长至4120多公里，高铁从无到有达到1064公里，“八出省五出境”骨架网络基本成型。

如今，昆明、曲靖、红河、文山、玉溪、楚雄、大理、丽江、临沧、昭通等10个州市先后迈入高铁（动车）时代，从昆明乘坐动车可直达20个省区市中心城市。

建生态通道促进绿色发展

今年以来，中老铁路建设如火如荼。中老铁路全长1000多公里，是中国“一带一路”倡议与老挝“变陆锁国为陆联国”战略的对接项目，建成通车后，昆明市至景洪市仅需3个多小时，至老挝万象有望实现直达运输、当日通达。

远眺中老铁路尚岗一号隧道，隧道深藏一望无垠的林海之中，眼前树影婆娑，青烟绿雾，树木长得郁郁葱葱，密密层层，环山茂密生长，充满原始森林独有景观，与印象中建设工地天壤之别。

尚岗一号隧道位于勐腊县境内，全长5.8公里，穿越热带雨林自然保护区和环境敏感地带，森林覆盖率达87%，周边珍稀动植物品类多，矿产和水资源极为丰富。该隧道建设与生态环境保护同行，取消了保护区内原本设计的斜井，减少林地占用40余亩，最大限度减少了对当地原始森林的占用和野生动物的惊扰，是全线建设与生态环境保护融合共存的典范。

同样在位于景洪市境内，毗邻亚洲象自然保护区的勐养隧道于2020年12月5日顺利贯通。为了“礼让”亚洲象，隧道在建设中选择不直接穿越原始森林，而是直接下穿野象谷自然保护区，相当于一条管道从山体内部穿过，施工均在地下，并专门修建了数十公里的野象防护栏，并设置隔离栏和声光屏障及加强管理等保护措施，可减少对当地动植物生态环境的影响。

绿水青山就是金山银山。放眼全省在建铁路项目，在建设过程中，各参建单位坚持把项目建设与生态环境保护融合共存，严格落实生态环境保护制度，控制施工范围，优化取、弃土场和施工便道等临时设施，采用道路硬化、植草植树等防护措施，最大限度降低对生态环境的影响，积极打造青山常在、绿水长流、路景融合的美丽铁路。通过修筑与山川同美的绿色生态廊道，为绿色发展助力。

打造精品路线服务“双循环”

随着云南铁路网的完善，高铁带动形成了以昆明为中心，1小时覆盖滇中城市群，2至5小时通达周边省会城市，6至11小时辐射珠三角、长三角和京津冀地区的高铁交通圈，云南人民“通江达海、走出国门、走向世界”的时空距离大幅压缩，高铁已成为云南人民出行的主要方式之一。

为更好地服务和融入“一带一路”建设，当前，我省正积极构建昆明、大理“两个枢纽”及河口、瑞丽、磨憨3个口岸商贸物流园区，逐步形成以昆明为中心的滇中城市群1小时覆盖，大理、蒙自、文山、昭通2小时通达，丽江、保山、临沧、普洱、西双版纳3小时抵达的环省铁路“三大交通服务生活圈”。

弥蒙高速铁路施工现场。 本报通讯员 胡艳辉 摄

“十三五”规划以来，国务院发布的《“十三五”现代综合交通运输体系发展规划》，国铁集团编制下发的铁路发展规划（2018－2020年），我省5个项目纳入规划：重庆至昆明、攀枝花至大理、蒙自至文山、临沧至清水河铁路、南昆铁路扩能改造。建设规模1204公里，总投资1551亿元。其中，渝昆高铁云（南）贵（州）段昭通隧道于2019年12月20日正式开工建设。

随着铁路建设的加快推进，中老铁路、丽香铁路、大瑞铁路等将陆续开通运营，普洱、西双版纳、迪庆将连通全国铁路网。我省“大理－丽江－香格里拉”和“昆明－普洱－西双版纳－万象”等铁路精品线路将逐步建成，云南与周边省份、周边国家间快速便捷的铁路骨干通道日益完善，将为服务国内国际“双循环”，助力全省经济社会发展注入活力和动能。

邮储银行云南省分行优化信贷服务方式

银行多费心 客户省成本

罗平县罗雄镇坡衣村委会以土村村民张粉燕种植油菜20余亩，每年的1月至2月上旬是油菜菜薹采摘的最佳时期，必须严格把握时节，采早了，菜薹叶片比重大，营养价值低；采晚了影响油菜生长。但是雇佣工人、运输、储存，销售等都需要足够的资金，邮储银行罗平支行了解到这一情况后，主动和她对接，考虑到客户采摘菜薹的时限性，罗平县支行客户经理加班加点，5个工作日便将贷款发放到客户手中。“眼看菜薹都要错过采摘时节了，我还在担心去哪筹措资金呢，现在有了邮储银行支持的10万元，我又充满干劲了！”拿着银行卡，看着手机上收到贷款到账的短信提示，张粉燕高兴地说。

近年来，邮储银行云南省分行秉承“让数据多跑路、客户少跑腿、银行多费心、客户省成本”的理念，优化信贷服务方式，将信贷客户经理下沉到支行网点，充分利用移动展业设备，走进乡镇村庄，深入田间地头，为乡村振兴提供更加有力的金融支持。今年以来，邮储银行云南省分行认真贯彻落实“服务三农、服务小微”的战略定位，坚持以金融助推农业发展的理念，立足普惠金融，创新信贷产品，对接涉农企业、合作社、种养大户开辟绿色通道。同时，认真履行国有大行的担当，充分发挥“服务三农”主力军作用，坚持“早调查、早安排、早投放”原则，不断在贷款利率、担保方式、授信额度、服务方式等方面调整、优化，切实保障“三农”金融需求。2021年一季度，该行投放农户经营性贷款7423笔，投放金额7.48亿元，农户经营性贷款结余规模达99.18亿元，较年初增长5.7亿元。

本报通讯员 张艳

资讯

后谷咖啡

完成大湾区终端市场布局

本报讯（记者 王淑娟）近日，后谷咖啡宣布完成大湾区市场布局，开始拓展消费端市场，同时，后谷咖啡正在进行债务重组、产业重组，尽快盘活企业。

后谷咖啡总经理杨栋钦介绍，后谷咖啡近日完成布局，深圳后谷咖啡进出口有限公司、深圳后谷大康食品有限公司相继成立，后谷咖啡派出团队进驻深圳，从线下到线上，全面布局大湾区咖啡消费市场，吹响“让中国人喝上自己种的好咖啡”号角。

FBIF于北京时间2020年8月24日发布《2020年中国食品饮料行业百强榜》，后谷咖啡成为云南省唯一上榜企业。后谷咖啡连续多年被评为国家级农业龙头企业。近5年来，后谷咖啡销售额在30亿元至60亿元之间波动，并带动了近30万咖农。近三年来，在资金链断裂情况下，仍然想办法做到了没有向农民打一张“白条”。通过债务重组等方式，以及后谷侧重于B端市场，牢牢占据国内速溶咖啡纯粉70%以上的市场份额，国内有超过600家大大小小的咖啡企业在使用后谷的咖啡粉这一优势，让债权人看到希望。

后谷咖啡创始人熊相人介绍，仅从2018年以来，就有100多项发明专利和实用新型发明专利，这是后谷近年来在冰萃5G咖啡、果蔬以及其他功能性食品链上取得突破的重要因素。

加强种质资源保护

猫哆哩庄园建设酸角种质资源圃

本报讯（记者 胡晓蓉）记者从相关部门了解到，为加强种质资源保护和利用，加强种子库建设，猫哆哩庄园将建设国家级酸角种质资源圃。

近日，云南省农业科学院热区生态农业研究所相关专家、新平彝族傣族自治县农业农村局经作站和猫哆哩集团相关负责人在玉溪新平县猫哆哩庄园就打造国家级的酸角种质资源圃进行现场选址和确定种植方案，各位专家就风力、土壤、技术等各种对酸角种质资源圃可能存在的影响因素进行深入探讨与论证，初步确定了建设方案。

据了解，猫哆哩庄园酸角种质资源圃占地约60亩，现拥有酸角种质资源230份，涵盖中国、东南亚、南亚以及非洲等国家和地区，建成后将是全世界酸角资源最丰富的种质圃，对国内外野生酸角种质资源有计划地引进收集、鉴定评价、整理编目、安全保存、交流和利用，保证国家酸角种质资源圃所保存资源的安全，并开展与酸角资源相关的研究，为酸角的育种、生产和其他科研需要服务。

猫哆哩庄园自2012年开建以来，在云南省农业科学院热区生态农业研究所专家的耕耘下，发展至今已形成了集自然、文史资源和乡村生产、乡村景观相结合的大型生态农业产业，同时也是集现代农业产业标准化运作、水土流失保护、林下种养及生态规划和创意生态农业示范基地。

宜良县

启动2021年职工技能竞赛

本报讯（记者 龙舟）近日，宜良县总工会2021年职工技能竞赛启动仪式暨全县烹饪（全鸭宴、烤鸭制作）技能竞赛拉开帷幕。来自全县餐饮单位的优秀厨师同台竞技，在展现烹鸭制鸭技艺的同时，挖掘鸭美食文化的丰富内涵。

本次活动分为两个环节，其中烹饪全鸭宴竞赛由16支参赛队伍参赛，参赛队伍现场制作全鸭宴，热菜作品、冷拼作品制作数量为12菜，时间为120分钟；烤鸭技能竞赛则由12名选手参赛，参赛选手现场制作烧鸭。经过激烈比拼，宜良学成饭店、宜良四海饭店、宜良林银农家菜馆、宜良东道食府、宜良华美达酒店喜获烹饪（全鸭宴）技能竞赛特金奖；宜良学成饭店、宜良东道食府、宜良帅将兄弟烤鸭店、宜良四海饭店分获烹饪（烤鸭制作）技能竞赛特金奖。

经过多年的发展，烤鸭产业也已经成为宜良重要的支柱型富民产业，已形成一条饲料生产-养殖-屠宰-系列制品深加工-餐饮旅游的全产业链，预计到2025年，宜良县鸭养殖将实现年出栏3000万羽，一产产值达8.29亿元，二三产产值达41.3亿元。

县域观察

楚雄市西舍路镇——

古树茶焕发新生机

一芽一叶一抹香，一人一篓采茶忙。近日，在楚雄市西舍路镇古树茶基地，连绵起伏的山坡上新芽吐金，茶农们手指翻飞采下一片片“金叶子”，收获春天的喜悦。

楚雄市西舍路古树茶生长在海拔1800米至2500米的哀牢山腹地，共有古树茶树25680棵，其中600年树龄古树茶236棵，100年树龄以上的760棵。由于西舍路古树茶长在哀牢山深处，受交通、信息、科技、销路等因素影响，古树茶资源长期未得到合理开发，茶产业主要以散户、个体经营为主，生产、加工技术滞后，好茶没能卖出好价钱。

针对这一发展难题，去年，西舍路镇党委、政府通过招商引资引进企业对古树茶资源进行开发和保护，着力构建了“企业主导、政府支持、支部引领、农户参与”的发展新路子，在保护好生态的同时充分挖掘古树茶消费潜力，带动群众增收。“我们家有4棵古树茶，原来我自己管理、自己采摘、自己销售，一年最多能卖2000多元钱，现在把茶树租给公司，一年租金收入就7000多元，农忙之余我们还可以在茶厂务工，采茶一天100元，包吃包住，省时省心还能赚到钱。”西舍路镇保甸村村民罗存国高兴地说。

古树茶不仅富了群众，美了乡村，也逐渐成为了西舍路的支柱产业。目前，西舍路镇已建成了古树茶精加工厂并投入生产，成立了古树茶全国形象网店1家，线上线下融合发展的产业发展格局初步形成。云树王茶叶有限公司负责人赖祥春很看好西舍路镇古树茶的市场行情，他介绍，西舍路古树茶实行一树一码一档案单株专享，专属挂牌，建立信息档案的信息化管理，茶树所在经纬度、产量、茶质、茶树等基础信息，以及后续的采摘、加工过程都能被记录存档，建立了农产品全程可追溯体系，把古树茶原汁原味地提供给消费者。

“下一步，西舍路镇将按照产业融合的发展思路，做大做强500年古树茶产业的同时，多渠道延伸产业链、改善供应链、提升价值链，促进一二三产紧密融合，为群众致富、乡村振兴提供有力支撑。”西舍路镇党委书记顾平表示。

本报记者 吕瑾

弥渡县大力发展电子商务——

土特产线上销售火爆

一大早，弥渡县城北郊的清辰百惠电子商务有限公司仓库里一派繁忙景象。工人们正忙着装箱上货，几百箱农特产品早已被全国各地的客户订购一空。

清辰百惠公司是王斌和妻子唐丽娇开的“夫妻店”，2020年8月7日营业以来，生意逐渐火爆，“现在，每天的订单都在1500单以上，最多的时候有7000多单。”

今年29岁的王斌和妻子唐丽娇曾是“海漂一族”，2013年夫妻俩到上海打拼，专门售卖全国各地的小食品，淘到了人生的第一桶金。2020年6月，夫妻俩看到弥渡县众多土特产在线上备受青睐，随即返乡创业创办了现在的公司。经过一段时间的考察，凭着多年在外打拼的经验和吃苦耐劳的韧劲，负责市场采购的王斌很快就把家乡土特产品的状况摸得一清二楚，妻子唐丽娇则专门做客服工作，在产品特点介绍和沟通服务上下足功夫，一门心思将弥渡特产推向全国各地。功夫不负有心人，2020年8月开始营业以来，公司产品售后留言好评不断，短短时间便在天猫、拼多多电商平台上开了5个旗舰店。

公司有了良好的口碑，当地农户纷纷找上他家的公司，请求帮助售卖农特产品。目前，公司已卖出400吨弥渡核桃、6吨土蜂蜜及100多吨大蒜，营销总额突破800万元，帮助当地群众解决了农特产品滞销问题。

本报记者 博达 通讯员 向晓英

镇雄县芒部山村——

千亩魔芋种植忙

犁地、开沟、起垄、喷洒药水、消毒杀菌、安种、覆盖……数十名群众按照不同的分工，有序地进行着魔芋种植的各项工作。这是记者日前在镇雄县塘房镇芒部山村连片魔芋种植基地看到的繁忙景象。

芒部山村土壤肥沃、酸碱适中，海拔相对较高，温差比较大。过去主要以种植传统的玉米、洋芋和烤烟为主，产值不高。今年，芒部山村从群众手中流转了1000亩土地集中打造魔芋示范基地，培育村级特色支柱产业，目前已经种下了400多亩。“持续拓展巩固脱贫攻坚成果和乡村振兴有效衔接，我们觉得最重要的是村里要有产业，现在不种烤烟了，那我们就要立足和利用土地资源找到发展的路子。”芒部山村党总支书记罗维忠说。

在镇、村两级的共同努力下，当地引进镇雄乐田科技有限公司发展魔芋产业。镇、村干部通过与群众算经济账，做通群众思想工作，按照每年每亩500元的流转金，把土地从农户手里协商流转过来，承包给公司种植魔芋，而公司方则优先吸纳在家的富余劳动力进入魔芋基地务工。正在地里忙碌的农户邓菊飞说：“我们在这里干活120元钱一天，10多天我就挣了1600多元，还能在家照顾老人和娃娃，非常满意。”

据镇雄乐田科技有限公司负责人介绍，按当地户均8亩地、每户1人在基地务工计算，每年每户可通过基地获得2万元的收入。根据芒部山村的土壤气候条件，按最保守估算，这里的魔芋种植将达到70%至80%的成活率。这样，亩产年纯收入就可达到6500元，首期流转的1000亩土地，每年纯收入就可达650万元。

本报记者 谢毅 通讯员 周洪

人物故事

许家忠的“甜蜜产业”

这几天，建水县南庄镇云南大家农业科技发展有限责任公司的大棚内，葡萄树上已经缀满了一串串绿莹莹的“阳光玫瑰”。“只有严格科学管理，才能提升果实质量。”公司董事长许家忠用手轻轻托起一串幼果，眼里满是欣喜。

许家忠与葡萄结缘的故事，还得从20年前说起。“一次我去石家庄出差，在超市看到美国红提标价每公斤47元，但石家庄本地红提当年最高也只能卖到3元，其中的差异让我思考了许多，也萌生出种植高端葡萄的想法。”于是，他开始着手研究种植葡萄所需的地理气候条件，并到全国著名的葡萄产地“取经”，学习种植技术。

“最初选了5个地方，最后敲定了建水，这里的气候条件是最好的，能够实现我种植中国最早熟葡萄的梦想。”许家忠说。2001年，许家忠率先将早熟葡萄品种“夏黑”引入建水，从株距、催芽、施肥、供水、疏果等关键环节层层把关、精心管理，第二年就结出口感清香甜脆的果实，而且成熟期比北方提前了一个月，一上市就畅销全国，备受消费者喜爱。

早熟葡萄的一“战”成名，吸引了不少企业和种植户慕名而来。每年一届由专家学者、商家、种植户、企业参加的建水早熟葡萄品鉴推介会成功举办，进一步提升了建水葡萄的知名度和美誉度，促进了产销对接，让早熟葡萄这个新产业在建水如雨后春笋般迅猛发展。

2013年，许家忠又引入了新品种“阳光玫瑰”，并在“夏黑”上成功嫁接。经过3年培育，挂果上市后亩产值可达12万元以上，成为众多经销商及种植户关注的焦点。作为早熟葡萄的补充，“阳光玫瑰”的引入延长了建水葡萄的上市时长，实现了一年四季皆可供应。“去年公司投资3000多万元建设数字化智能棚，试验种植了一些葡萄的新品种，探索着向数字农业转型。”许家忠说，精细化、数字化管理也是未来葡萄产业的转型方向。

从2018年起，建水县每年筹措不低于600万元资金专项用于优势水果产业的培育和发展，着力从产业规模扩展、产业标准化建设、产品质量安全、农产品营销和品牌创建等方面对葡萄产业进行重点扶持，并从冷链物流、水网路网、科技创新、绿色安全等方面持续发力，引领葡萄产业走出了一条特色化、产业化、现代化、规模化、效益化的农业转型发展之路。

目前，全县葡萄种植规模达10万亩左右，总产量15万吨，产值近17亿元，成为全县生产规模大、技术水平高、经济效益好的农业支柱产业之一，每年可为当地农民带来直接经济收益达6亿元，形成了促进地方经济发展的创新型、致富型的“甜蜜”产业。

本报记者 李树芬 通讯员 车安达