



漾濞县提升“菜篮子”质量—— 贡菜丰产

见闻

彝良县发展基地化种植—— 羊肚菌香



时下正值贡菜收获季节,在漾濞彝族自治县漾江镇安南村,村民们正抢抓节令下田采收、加工、晾晒贡菜,村民姚丽妹介绍,安南村的自然环境适宜贡菜生长,合作社还统一发放种子、教授技术、订单回收贡菜,在家门口劳作也能有不错的收入。

漾濞县农业农村局副局长何军志介绍,在漾江镇发展以贡菜为主的产业,在龙潭乡发展以辣椒为主的产业,在苍山西镇等乡镇发展以水晶豌豆和鱼腥草为主的产业,使农民收入大幅增长,并通过农户绑定合作社、合作社再绑定企业、企业再与党支部绑定的“三绑”机制,最终实现农户增收、村级集体经济壮大、企业增效。今年,漾濞县计划种植辣椒8650亩、贡菜4150亩、鱼腥草3500亩、水晶豌豆3000亩,力争实现产值达到8000万元以上。”段艳芬说。

目前,漾濞县有漾江镇、顺濞镇、富恒乡、苍山西镇等乡镇种植贡菜面积达3290亩,总产值达2800万元,种植贡菜已成为当地农民增收致富的新路子。

近年来,漾濞县在巩固传统产业基

础上,因地制宜发展贡菜、鱼腥草、辣椒、水晶豌豆等蔬菜产业,并通过党员示范带动、开展知识技能培训、为村民免费发放种子、积极引进客商等方式,鼓励村民种植蔬菜,提升“菜篮子”质量的同时,拓宽产业发展方式。

走进彝良县龙街乡内武村羊肚菌种植基地,整齐排列的大棚里,一簇簇羊肚菌破土而出,空气中夹杂着独特的香气。“羊肚菌近期将大量上市,半个月左右就能全部采摘完,预计实现产值20万元。”基地负责人辛勇说。

2021年10月,辛勇在贵州毕节学习羊肚菌种植技术后,回到家乡租了10亩土地试种羊肚菌,并成立彝良县领界商贸有限公司。“羊肚菌营养价值高、市场前景广阔,对土壤、空气、温度、湿度的要求也比较高,刚好龙街的气候条件适合羊肚菌生长,所以就回乡种植羊肚菌,打算在发展产业的同时,带动更多乡亲增加收入。”辛勇说。

内武村羊肚菌种植基地建成以来,一直招聘周边村社农户到基地务

工。“我一直在附近干活,每天有100多元收入,在家门口打工还能照顾老人和孩子,非常满意。”54岁的村民朱明刚说。

看着大棚里鲜嫩的羊肚菌,辛勇算起了增收账,每亩产量大概在200公斤至250公斤,按现在的市场价每公斤30元左右计算,今年可以实现收入20多万元,“羊肚菌在常温下只能保持3至4天,采摘后必须及时运走,或是马上烘干做成菌干,才便于保存。”目前,基地已联系好成都、昆明的客商,同时还向本地市民和餐馆提供送货上门服务和入园采摘体验服务。“今年,我要把羊肚菌种植规模扩大到150亩,教村民种植羊肚菌,以后还要成立一家合作社,让羊肚菌产业抱团闯市场。”对此,辛勇信心满满。

本报记者 沈迅 通讯员 杨桦

大姚县—— 甜蜜事业 造福村民



石屏县早熟杨梅上市

最近,石屏县坝心镇的杨梅开园,新鲜的特早优质杨梅以每公斤120元的价格畅销全国。

目前,石屏县杨梅种植面积达13.25万亩,其中早熟杨梅种植面积3万余亩,通过绿色认证的种植面积有1.7万亩、有机认证1260亩。今年预计产量12.56万吨,总产值达7.7亿元。

杨梅通过各平台销往全国各地。目前,石屏县杨梅种植面积达13.25万亩,其中早熟杨梅种植面积3万余亩,通过绿色认证的种植面积有1.7万亩、有机认证1260亩。今年预计产量12.56万吨,总产值达7.7亿元。

本报通讯员 杨成华 杨瑞雪

何永春 记者 饶勇

大姚县湾碧乡腊务堵村委会地处金沙江沿岸,终年无霜,种植的甘蔗水分少、糖分多,尤其适合熬制红糖。通过多年的发展,当地成立了甘蔗种植农民专业合作社,多渠道融资兴建了糖厂,积极推广传统古法制糖技艺,甘蔗产业逐渐壮大。

湾碧乡腊务堵村委会距离大姚县城177公里,过去交通闭塞,产业发展滞后。为有效巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,该村实施了“一村一

品、多村一品”产业帮扶计划,加强农户的种植、养殖技术培训,不断增强农户增收致富的“造血”功能。

腊务堵村党总支书记刘桂权介绍,甘蔗种植成本低、效益高,中耕管理期剥下的叶子可以用来喂养牲畜,采用古法制糖技术生产的红糖品质上乘,晒干后经过粉碎的糖渣还是一种营养价值较高的饲料。“每亩甘蔗产量约5000公斤,可制糖约600公斤,按照每公斤12元计算,

产值约7200元。每亩甘蔗可产糖渣饲料约1500公斤,按照每公斤1元计算,产值1500元,除去人工、肥料以及加工费每亩甘蔗可产生6900元的纯收入。”刘桂权说,近年来,该村按照村集体+合作社+农户的发展模式,农户可交售甘蔗到合作社集中制糖,也可租用合作社设备场地自己制糖,目前,当地生产的“湾腊”红糖已有5个精包装系列产品。

本报记者 秦明豫 通讯员 周林



东川区高效节水项目试水成功

3月14日,东川区碧谷街道北干渠紫牛村、绿茂村高效节水项目试水成功。近年来,紫牛村、绿茂村大力发展甜杏产业,共种植甜杏4573亩,但因地形、地貌和气候等因素影响,辖区水资源较为匮乏,村民们大多靠买水来进行灌溉,1亩地要8立方米左右的水,光水费就要400多

元。高效节水灌溉项目能节省大量人力物力,特别是实行定量灌溉后,光水费一项每亩地就能节约150元。今年,两个村的甜杏总产值预计可达到9000余万元,综合测算后每亩增收约4800元。

本报记者 茶志福

通讯员 马兴华 张丽

金融资讯

富滇银行优化机制创新产品 金融服务助力“三农”发展

本报讯(记者 李莎) 2021年,富滇银行将金融服务乡村振兴作为全行战略高位推动,构建综合服务体系,不断优化机制、创新产品、提升服务,金融助力振兴县域特色产业、激发小微企业活力。截至2021年末,全行涉农贷款余额443.59亿元,占全行贷款余额的24.40%;小微企业贷款余额611.98亿元(含贴现),增幅为38.02%,较年初增长43.96亿元;全行普惠型小微企业贷款余额85.70亿元,增幅为24.18%。

2021年2月,富滇银行在省内金融机构率先成立乡村振兴中心,并在全省率先出台《富滇银行关于全力做好金融服务乡村振兴的实施意见》,从秉承惠农宗旨、坚持创新驱动、深化改革转型、加强组织领导4个方面提出了17条具体措施,围绕高质量发展主线,做好脱贫攻坚和乡村振兴金融服务政策衔接,全面推动服务重心向县域乡村下沉。目前,富滇银行在全省16个州市实现经营机构全覆盖,县域网点覆盖率达全省129个县(市、区)的54.26%;设立普惠金融服务站481个。

2021年12月,富滇银行与省农业农村厅签订《乡村振兴金融服务战略合作协议》,深入推进政银合作,加强信息共享、资源协同和政策互通,竭力破解“三农”金融服务信息不对称、信息采集难等突出问题,构建农村智能金融服务平台。

围绕农村“三资”管理需求,构建了以农村集体三资管理系统、银农直连资金管理系统、农村产权交易管理系统、新型经营主体管理系统和大数据分析管理系统为主要模块的科技金融综合服务平台,并在全省范围内进行推广。

依托科技赋能,以金融服务+非金融服务、线上平台+移动应用等形式

式,全面对接农村产权制度和要素市场化配置机制改革,全面服务于新主体信用信息建档、资产资源流转,促进乡村金融营商环境优化,推动城乡金融资源有序流通,切实提高乡村金融服务可得性,全面提升云南省“三农”金融服务水平,目前“三资平台”已在全省进行推广。

在创新金融产品方面,该行推出了“云农贷”乡村振兴专属惠农产品,重点围绕茶叶、花卉、水果、蔬菜等地方优势产业,为新型农业经营主体解决融资问题,支持高原特色现代农业高质量发展。如:在临沧市围绕普洱茶推出“云茶贷”,有效满足了以茶叶种植、生产、加工、销售等全产业链上的茶农、专业合作社、茶叶经销商及茶叶企业的生产经营融资需求,支持了当地茶产业发展;在华坪县围绕独有的优质晚熟芒果生产区推出“云果贷”,有效解决当地芒果种植户融资困难、抵押物缺乏的问题,助力华坪县果子山万亩芒果基地发展。截至2021年末,“云农贷”产品累计投放31亿元,服务农户2万余户,在云南省12个州市22个县域实现落地。

紧密对接乡村金融服务需求特点,该行配套8类15项减免政策,有效缓解乡村金融服务发展不平衡不充分问题。推出“银税通”“扫码贷”“线上供应链”等一系列数字化、免抵押、纯信用的信贷产品,以“大数据”挖掘“小信用”,通过自动化、智能化解决信贷业务风险识别难、作业成本高、定价规则粗、产品迭代慢等难点。目前,富滇银行共有普惠金融特色产品10款,逐步形成线上线下+线下、通用+定制、城市+农村的综合化产品体系,有效拓展“三农”主体和小微企业金融服务的便捷度和覆盖面。

我省办结首笔资本项目数字化服务业务

本报讯(记者 杨抒燕) 近日,招商银行昆明分行为云南省某跨境电商企业的资本金汇入业务提供了资本项目数字化服务,实现外汇资本金账户入账、货币出资入账登记、资本项目外汇收入结汇及支付等常见高频业务,通过金融科技手段实现无纸化、低碳式业务办理,大大简化企业办事流程,节约企业“脚底成本”。在国家外汇管理局云南省分局的大力支持下,招商银行昆明分行完成了云南省资本项目数字化服务试点业务成功落地。

招商银行作为全国第一家获得国家外汇管理局授权开办资本项目数字化服务试点的银行,积极发挥自身金融科技优势,针对外汇资本项目高频业务场景设计了资本项目数字化服务试点方案,以具有法律效力的线上方式为企业办理试点业务,以电子化材料替代原纸质申请材料。场景包括外

汇资本金账户入账、外债提款入账、货币出资入账登记、资本项目外汇收入结汇及支付等常见高频业务,通过金融科技手段实现无纸化、低碳式业务办理,大大简化企业办事流程,节约企业“脚底成本”。在国家外汇管理局云南省分局的大力支持下,招商银行昆明分行完成了云南省资本项目数字化服务试点业务成功落地。

无纸化、线上化、不见面、零跑动,是资本项目数字化服务的核心,使企业原来提交的纸质资料电子化,原有银行网点线下服务线上化。该笔业务的落地,在云南省开创了资本项目业务线上化的先河。

“云花通”金融服务系统上线

本报讯(记者 李承韩) 近日,建设银行云南省分行联合昆明国际花卉拍卖交易中心,正式上线运营“云花通”综合金融服务系统。

据悉,昆明花卉拍卖中心有2.5万个花卉生产者会员、30万花农和3100多个产地批发商会员。在人民银行昆明中心支行积极推动和指导下,建设银行云南省分行在昆明花卉拍卖中心量身定制“云花通”综合金融服务系统。

该系统是集支付、结算、资金管理于一体化的花卉产业金融服务系统,通过创新服务模式和支付结算流程,在符合监管要求前提下,为花拍中心及拍卖交易会员提供便捷、安全、可靠的支付结算服务,具有待结算交易资金管理更规范、会员银行账户资金更安全、拍卖资金预缴款更方便、交易数据助力贷款更轻松等特点。目前,依托花拍交易中心鲜花切花品牌优势和成熟的运营服务,建行云南省分行已联合花拍中心,优先将鲜

切花入驻“建行生活”App,打造“鲜花集市”,为广大群众提供互联网+花卉消费金融服务,共同打造鲜花切花推广展示样板间。

在昆明国际花卉拍卖交易中心有限公司董事长曹荣根看来,“云花通”金融服务系统有效解决了云南花卉产业前期拍卖交易模式中存在的信息化程度低、资金结算不便利、花农花商融资难等痛点,是推动云花产业转型升级,连接产业链各个价值方,形成高效价值链,助力产业聚合的重要举措。

下一步,按照金融有效支持实体经济、助推乡村振兴等政策要求,建设银行云南省分行将持续深化绿色金融探索和实践,通过整合花卉产业的各类交易大数据,打造更加完善的数据化融资体系,进一步为产业链上下游的花农和企业提供精准、快速的信贷服务,助力全省打造千亿元级云花产业和高品质的“世界花园”。

中国人寿推出“保险+期货”产品 澜沧养殖户获259万元赔付

本报讯(记者 李继洪) 近日,在澜沧拉祜族自治县猪饲料“保险+期货”项目理赔兑现会上,澜沧县生猪养殖户获得来自中国人寿财险259万元保险赔付。

据了解,猪饲料“保险+期货”是中国人寿财险与澜沧县政府、中融汇信期货有限公司在澜沧县率先推出的生猪饲料目标价格保险。该保险将养殖户最为关心的生猪饲料价格波动风险转移到期货市场,形成有效的风险对冲机制,解决了生猪饲料价格剧烈波动给生猪养殖产业链源头企业带来的风险。在澜沧县项目服务期内,涉及承保生猪饲料95085.89亩,保费规模250万元,为4个养殖企业

辐射5个乡镇的养殖户提供超9980.73万元的风险保障。在1个月的保险保障期限后,澜沧县生猪养殖户获赔259.18万元。

澜沧县副县长孙征宇表示,该项目给予了农户“价格+产量”双重保障,借助金融工具为农户生产生活保驾护航,为澜沧县实现地方经济社会持续健康发展和百姓稳定增收提供了保障。中国人寿财险云南省公司副总经理杨莉玲表示,下一步,将争取逐年扩大“保险+期货”项目试点规模,并加大创新研发力度,开发出更多政府关注、农民需要的保险产品,助力乡村振兴。