

云南白药——

为何营业收入增长 利润却不尽人意?

本报记者 李莎

3月25日,云南白药发布2021年年报。报告显示,去年云南白药实现营业收入363.74亿元、同比增长11.09%;归属于上市公司股东的净利润28.04亿元、同比下降49.17%。为何营业收入增长利润增幅却在下跌?本报记者就此采访了云南白药集团相关人士。



投资二级市场浮亏 原材料市场价格上涨

“一增一跌主要有两方面原因,一是投资二级市场出现浮亏;二是原材料市场价格上涨。”云南白药集团相关负责人介绍,2020年,云南白药投资二级市场的收益颇丰,实现投资收益26.18亿元,占55.16亿元利润总额的3成多。但2021年投资二级市场的公司纷纷出现同比下滑的波动,按2021年年报,云南白药投资累计公允价值变动为亏损19.81亿元。至此,云南白药投资二级市场以来,算上浮亏,总的收益仍有6.37亿元,但2021年出现的较大浮亏影响到了净利润。

另一方面,2021年受极端天气、新冠肺炎疫情、药典调整以及市场因素等多重维度叠加,中药材供需失衡,原料价格普遍上

涨,部分品种价格甚至出现翻番的情况。据相关药材网站数据显示,在其监测的515个中药材品种中,有246个品种出现了不同程度的价格上涨,占比达47.77%。

随着原材料价格上涨,中成药企业的产品价格也出现了上涨。2021年,中新药业、太极集团、华润三九、北京同仁堂等中成药企业均对旗下部分产品进行了提价。但云南白药胶囊、云南白药膏、云南白药气雾剂、云南白药创可贴、云南白药牙膏、豹七三七等产品仍坚持普惠价格路线,依然维持零售价格。相较于往年,一方面原材料成本增加,另一方面产品零售价格未变,影响了利润。

“目前,财务报表上看到的是云南白药正处于谷底。但作为一家根基扎实、品牌深入人心、经营基本面良好的医药健康企业,正在进行带有阵痛的转型,假以时日将快速走出低谷,迎来业绩逐步上扬的增长势头。”这位负责人表示。



实施改革创新举措 换新迭代行稳致远

自混改和整体上市以来,云南白药实施了一系列改革创新举措,主要包括实施数字化全面转型、梳理重构业务与组织、筑牢原料药材保障根基、战略规划牵引、战投协同与产业联盟、实施有序的经营策略、人才先行和研发跟进7个方面。

从2020年建立“数字三七平台”,数字化追溯重构产业链,将云南道地药材三七从粗加工的农产品升级为高品质、标准化的工业品,到2021年对标工业4.0,建成全球领先的牙膏智慧工厂,再到2022年初,获得互联网医院牌照,在大健康产业全域数字化、全链路数字化布局,以及云南省医药有限公司构建了以云计算、人工智能、物联网为支撑,涵盖订单中心、物流中心、承付中心和商业智能决策的数字化综合运营平台,云南白药正致力把药品板块、健康品板块、中药资源板块、医药物流板块等现有业务板块做深做透,挖掘业务增长潜能。

2021年,在强化云南白药主系列产品产销稳步增长的基础上,着力打造三七类产品,三七全品类销售增长势头迅猛,增长率近3成;口腔BU、口腔类产品市场份额近24%,保持了线上线下销售第一的品牌地位。洗护BU养元青销售同比大幅增长。

中药资源板块方面,在保障重楼等战略药材供应保障上,不断提升重点品种药材的品质,三七等列入云南省第一批趁鲜加工名单。在药材标准提升、价格上涨的压力下,战略药材采购同比下降在两位数。

2022年3月17日,云南白药发布公告《关于重大资产购买暨关联交易

进展的公告》,拟作为战略投资者,以现金方式参与认购上海医药集团股份有限公司(以下简称“上海医药”)2021年度非公开发行的6.66亿股A股股票,认购金额不超过(含)人民币112.29亿元,预计本次交易完成后,云南白药将占上海医药发行后总股本的18.02%。

2021年5月,云南白药与上海医药、天津医药共同签署战略合作框架协议,建立“云天上·复兴中华优秀传统中医药产业联盟”。此联盟旨在发挥各自在科研、技术、市场、资本、管理、品牌等方面的优势,聚焦中医药领域开展合作,推进中医药现代化与产业化。

人才方面,从2021年云南白药聘请华为前高管董明出任集团首席执行官,到集团中药研发总监朱兆云当选中国工程院院士,再到今年初引进北京大学医学部副主任、北京大学科研部原部长张宁教授为集团首席科学家,各类优秀人才的引进、聘用以及云南白药自身的人才储备,将为企业从经营到研发等方面的发展提供人才支撑。公司现已建成7个国家级科研平台、3个省级实验室/研究中心,搭建中央研究院,整合北京、上海、深圳、海南+大湾区、昆明、韩国中心,其核心逻辑为科技引领、技术驱动、平台搭建、成果转化。

云南白药方面表示,将逐步加大研发投入,新增特医食品研发注册及采之汲生物医学护肤研发两大项目,希望借此打造新的业绩增长点。

从上述举措来看,目前云南白药正处于混改和整体上市后的调整转型期,公司在新的航程中能否完成焕新迭代、行稳致远,则需要通过业绩来证明。



人物故事

中铁二十三局大瑞铁路项目部
施工现场负责人刘相贞——
干才有希望

大瑞铁路全长330公里,桥隧比76.5%,是我国《中长期铁路网规划》中完善路网布局和西部开发重点项目,而位于永平县境内的杉阳隧道则是全线建设中的重中之重,该隧道全长13.39公里,地处澜沧江断裂带,共穿越横断山区6条大型断层破碎带,先后发生溜坍、坍塌、突泥、涌水等地质灾害达700余次,是我国在建围岩掘进难度最大、安全风险最高的铁路隧道。

“隧道距离山顶有1公里,在高地应力的作用下,隧道最高时相当于每平方米2000吨压力,从而造成软岩大变形单点变形量达1.2米,连续变形区段达2000米以上,在国内外较为罕见。”中铁二十三局大瑞铁路项目部施工现场负责人刘相贞说。

2008年,大学刚毕业的刘相贞就来到大瑞铁路修建杉阳隧道,一晃眼就是14年。“不是看到了希望才干,而是干了才有希望,我们一定要把隧道打通。”是刘相贞工作的信念。

整整14年,5100多个昼夜,数万名建设者和刘相贞一样,坚守理想信念,与富水高温高湿等复杂地质、恶劣环境展开搏斗。

“隧道进口是反向坡排水,超前水平钻打出的涌水瞬间喷出了十几米远,不到一个小时就形成了近4米深的积水,倒灌了近200米,一个多月的持续抢险才把积水和泥沙排完,现在想起来,还心有余悸。”这是14年的攻坚克难中,令刘相贞印象最深的一次。

受恶劣地质和地形影响,隧道施工只能采取从进、出口两端独头掘进,巷道式的通风作业模式,使得独头掘进距离超过6公里,空气循环难度大,洞内含氧量不足6.1%,湿度接近100%,隧道最前端的掌子面环境温度常年保持在42摄氏度以上,高温高湿缺氧的环境时刻考验着建设者的意志和体能。

如今,隧道顺利贯通,为大理至保山段先期开通运营奠定了基础。建设一线,刘相贞和工友们正以不屈不挠的意志力继续奋战,全力确保大理至保山段高质量开通。

本报记者 胡晓蓉

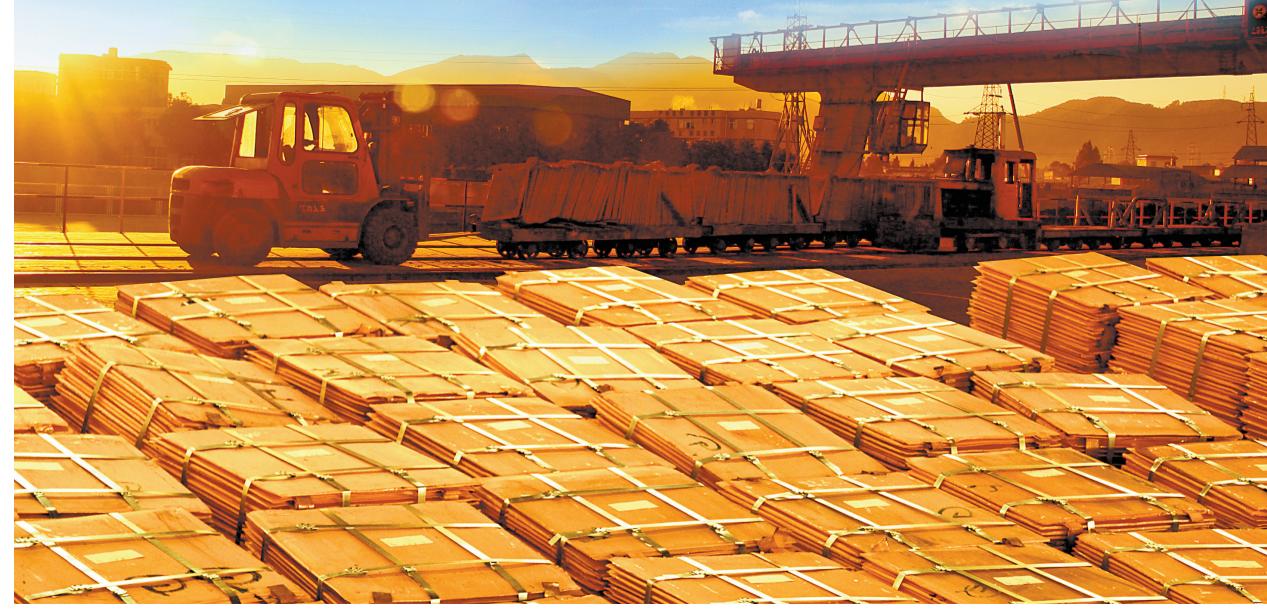
图片新闻

云南铜业 去年营业收入达1270亿元

本报讯(记者 杨建华) 近日,云南铜业股份有限公司发布年度报告,去年云南铜业实现营业收入1270.58亿元,同比增长43.99%,利润总额16.55亿元,同比增长54.43%,归属于母公司的净利润6.49亿元,同比增长71.00%。公司拟向全体股东每10股派发现金股利2元(含税),合计分配现金股利3.40亿元。

2021年,云南铜业紧扣高质量发展主题,以追标创标为主线,以清单管理为抓手,统筹推进生产经营和改革创新发展,圆满完成了全年目标任务,实现了“十四五”良好开局。生产阴极铜134.73万吨,同比增长2.92%,生产黄金18.11吨,同比增长7.19%,生产白银675.61吨,同比增长8.68%,均创历史新高。其中,阴极铜产量连续两年突破130万吨,稳居全国铜行业第一方阵。

2021年末,该公司总资产达391.24亿元,同比下降1.79%;净资产92.57亿元,同比增长12.91%;资产负债率由70.44%下降为66.09%。



> 资讯

昆明高新区出台方案 推动园区高质量发展

本报讯(记者 李菊娟) 3月31日,昆明高新区启动“当标兵、做表率”推动园区高质量跨越式发展行动。根据工作方案,昆明高新区将主动对接推动高质量发展的指标体系,深层次推进重点领域、关键环节改革创新,重点围绕产业强省建设、一流营商环境建设、创新发展和改革开放、激励干部干事创业激情等“六个方面”当标兵、做表率,为推动高新区高质量跨越式发展提供强大动力。

行动中,昆明高新区将稳中求进抓经济、持续发展“两主两辅”特色产业,做强以闻泰为代表的战投协同、实施战略性新兴产业,加速推进产业动能转换;着力培育产值10亿元以上骨干企业,大力发展战略性新兴产业,实施“3+1+1”特色产业提升行动,加速推进四星级、五星级新型工业化示范基地建设;加强对各类投资主体,着力破解项目在洽谈、签约、用地、审批、开工等环节困难,加速推进项目落地、建成、达产。

深化“链式”招商策略,构建“双高+链群配(产业链、集群、配套)”招商体系,聚焦重点产业,盯住头部企业,发力沿链招商,通过引入配套企业补前端、强中端、延后端,实现招一个带一串、激活一条产业链的良好效应。

推进智慧政务改革,实行政务服务一网通办、一站服务、一窗办结;推进审批集成改革,实行规划环评与项目环评联动,探索监测评价事项“多测合一”,优化工程建设项目联合验收,最大限度减环节、优流程、提效率;推进减税降费改革,推动制造业等主要行业税负降低,为企业减负松绑。

围绕企业全生命周期,搭建“企业进区入园—创新发展”综合服务平台,建设“企业服务直通车”机制,出台园区企业服务清单,持续深化行政审批代办及“五员”服务,以贯穿企业成长全程的优质服务,促进企业选择高新、长留高新、深耕高新。

活动年终考核结束后,昆明高新区总结经验,查找不足,完善措施,进一步健全“当标兵、做表率”工作机制和相关配套制度,实现“当标兵、做表率”工作常态化开展。

开远市以培育新兴产业为抓手 促进工业经济平稳增长



云南锦鼎光电科技有限公司 供图

本报讯(记者 刘勇 通讯员 胡语珊 何晴 梁宇婷) 作为一个典型的资源型城市,开远因煤而兴,同样也因传统的煤、电、化工、建材产业在体制、结构上的弊端影响,令工业经济受到巨大冲击。近年来,开远市按照项目支撑、园区承载、产业集群的发展思路,不断推进产业结构战略性调整,深入推进产业转型供给侧结构性改革,工业经济从“一煤独大”转向“多元支撑”,以传统产业转型升级和新兴产业培育作为突破口,通过重点引进食品加工产业项目,产业集群效应持续放大,促进大中型国企和小微企业协调互补、共同发展。”

位于开远市轻工业产业园的云南锦鼎光电科技有限公司是一家以光学显示屏材料偏光片为主营业务、集研发生产及销售为一体的高科技企业,是西南地区首个偏光片制造企业。该企业从2019年入驻以来,通过源源不断的科技投入,为打造“园区标杆”提供了充足的底气与动力。如今,产业园内的迪信科技、亿欧能、领沃电子等21家企业已相继投产,年产1.5亿平方米瓦楞纸箱生产线建设项目、年产3000万PCS锂离子电池二期项目、精深加工年产能3600吨土豆食品建设项目正在热火朝天建设。

随着一批批专业化、精细化、高端化工业项目的聚集,轻工业产业园已成为开远工业发展的重要平台。开远市食品加工产业园2015年10月动工,次年3月正式投入使用。如今,一排排标准化厂房整齐排列、一辆辆货车来来往往,整个园区豆香四溢、香气扑鼻。生产车间里,工人们正忙着清洗、浸泡、磨浆、煮浆、揭皮、晾晒、包装,一派繁忙的生产景象。

开远经开区管委会副主任白伟介绍:“食品加工产业园的建设开发,盘活了国能开远小龙潭电厂闲置的工业用地,激活了传统的煤、电产业,实现了火力发电企业从发电卖电转型为热电气化循环产业的工业配套,为培育以热电气化为主要生产要素的轻工业集群创造了有利条件,通过重点引进食品加工产业项目,产业集群效应持续放大,促进大中型国企和小微企业协调互补、共同发展。”

目前,园区内有豆制品生产企业54户、功能性食品加工企业1户,年产20万吨冰红糖生产项目一期建成投产,年产42万吨蔬菜脱水加工项目也正在抓紧建设中。2021年,食品加工产业园完成工业总产值28.7亿元、同比增长43%,其中规模以上企业工业总产值25亿元,实现工业增加值5亿元,成为开远市推进供给侧结构性改革、打好工业经济攻坚战、加快县域经济转型升级的标志性项目。

5年来,随着工业结构持续优化、高新技术产业快速发展、技术改造力度持续加大、绿色发展大力推进,全市工业总产值从125.1亿元提升至233.1亿元、年均增长11.8%,工业增加值占GDP比重从21.1%提升至27.1%,规模以上工业企业从50户增加至93户。

怒江州依托资源优势 加快旅游胜地建设步伐

本报讯(记者 李寿华) 踏上七彩跨江大桥,走进独龙江乡天境酒店,一座座装饰独特的庭院依山就势、错落有致,与周围的山林、江水连为一体。天境酒店是怒江傈僳族自治州第一家投入运营的半山酒店,由云南省城乡建设投资有限公司投资开发,集住宿、特色餐饮、自然观光为一体的四星级标准园林式度假酒店。

近年来,怒江州准确把握新时代旅游产业发展趋势,践行“绿水青山就是金山银山”的理念,依托高山峡谷、温泉雪山、高山茶园等优质旅游资源优势,将建设半山酒店作为提升旅游吸引力、影响力,推动旅游产业全面转型升级,助力乡村振兴的重要抓手。强化招商引资、提升营商环境,引进有实力、有情怀的企业,建设一批布局合理、类型多样、主题鲜明、特色突出的半山酒店,助推文旅融合快

速发展,加快世界级高山峡谷旅游胜地建设步伐。

在项目建设中,怒江州坚持高品质、小体量、不搞大规模开发,准确把握半山酒店建设理念和内涵标准,因地制宜、优化布局,让酒店与自然景观融为一体,建在江边,藏在山间,隐没林中,构建新型休闲旅游度假目的地体系,引领环线旅游新业态、新产品发展。

怒江州文旅局负责人介绍,因形就势、融入自然的高品质半山酒店的落地和与之带来的全方位旅游技能培训、旅游接待服务示范,极大带动了当地旅游人才、旅游产业、民族文化的整体提升。目前,怒江州已建成能投资登埂温泉、独龙江天境酒店、小沙坝酒店3个半山酒店,正在建设阿哆、融创登埂温泉、赤洒底等9个半山酒店。