

聚焦

迪庆州出台系列扶持政策——

优化服务效能 扩大消费规模

近年来,迪庆藏族自治州商务工作坚持稳字当头、稳中求进的总基调,全面落实“六稳”“六保”的工作要求,全力促消费、稳外贸、稳外资,着力推动商务经济高质量发展。

迪庆州先后印发《迪庆州推进外贸高质量三年计划(2022—2024年)》《迪庆州特色产品消费帮扶三年行动方案(2022—2024年)》《迪庆藏族自治州人民政府关于印发2022年稳增长18条政策措施的通知》《迪庆藏族自治州人民政府关于印发扎实稳住经济一揽子政策措施的通知》等一系列扶持政策,并在全州稳经济“一揽子”政策中突出稳外贸、稳外资、促消费模块,细化制定《迪庆州“十

四五”关于加快现代物流业发展实施方案》《迪庆州大通道大物流大贸易大产业带动大发展三年行动计划》等措施,多部署稳固外贸“基本盘”。

项目实施方面,储备了松茸大数据采集、葡萄酒精深加工、农产品冷链保鲜仓库建设、基地建设和产品研发等项目,强化跟踪服务和外贸运行分析,组织召开全州外贸经贸培训班,不定期走访调研,积极为企业纾困解难。推进香格里拉(松茸)国家外贸转型升级基地建设,成功举办2022香格里拉松茸交易会,提高香格里拉松茸在国内外市场的竞争力。

坚持多措并举、长短结合,不断扩

大消费规模,持续升级消费结构,实施消费帮扶行动,支持和鼓励企业开展形式多样的商贸促销活动,不断激发城乡消费活力。打造消费场景,香格里拉市成为全省第二批“一刻钟便民生活圈”建设试点城市。抓好市场监测,及时掌握企业库存和货源动态,加快物流电商发展,依托电子商务进农村建成兼具物流快速配送功能的3个县级电子商务公共服务中心、27个乡镇服务站、146个村级服务点。加大对电商等新业态市场的应用,推进电子商务组织企业入驻“云品荟”平台。截至2022年,共有17个企业、72个产品、4个品牌入驻平台。

围绕标准化、规范化、便利化,迪庆州推动营商环境大提质。聚焦高频事项,以图文解说的形式发布办理流程,企业群众到单位申请办理或咨询事项,工作人员一次性告知企业群众办理流程、申报材料等内容,主动提供相关示范文本、表格和资料并告知服务对象免费获取相关示范文本、表格和资料的途径。严格执行首问负责制,推行关联事项打包办、高频事项提速办,所有事项简便快办。同时,利用南博会、投洽会、广交会、进博会等,线上线下对接梳理各个平台资源清单,分类接洽推介迪庆州优势产业和优势资源。

本报记者 张帆 通讯员 黄晓丽

开远市建立联动发展机制——

整合要素资源 推动产业融合

近年来,开远市紧抓政策机遇,以供给侧结构性改革为主线,依托水、电、汽等资源优势,激活传统煤、电产业,推动纺织产业与现代煤化工产业融合发展。

开远绿色纺织科技园区规划总面积4592亩,一期规划用地面积1632亩,二期规划用地面积2960亩,一期于2021年6月投入使用。园区围绕中国(云南)自贸试验区红河片区总体方案和功能定位,依托政策和制度创新优势,推进区县之间、区市之间、县市之间功能布局、产业互补、服务配套联动发展,促进要素共建共享,释放政策叠

加效应。

2020年7月2日,开远市政府与云南自贸试验区红河片区管委会、河口瑶族自治县政府建立联动发展机制,依托入驻开远绿色纺织科技园区龙头企业布局产业链条,推动“三地”联动发展。“三地”联动是指江苏新东旭纺织科技股份有限公司下属开远市、河口县、越南福寿省“三地”企业紧密协作,通过向内加强与开远小龙潭化工园区联动、向上游发展聚乙烯类纺织材料生产项目、向下游引进品牌服装制造项目,拓宽、延伸产业链,向外则依托总公司在河口及越南福

寿省已布局的产业,将生产加工的成品和半成品通过河口运送至越南福寿省生产基地,形成向欧美国家及东南亚地区出口的国际纺织服装产业链。

“面料加工基地建设是搭建整个纺织产业链的重要环节之一,希望在3到5年内实现‘三地’联动。”新东旭公司总裁助理许艳洁说。新东旭公司下属开远如佑纺织印染有限公司拥有16条生产线,是集织造、印染,高档面料生产、加工、销售于一体的服装全产业链基地,企业每天能生产120吨针织面料,预计今年将完成产值5亿元、上缴税收1300

万元左右。

“开远成立定点工作小组,常驻长三角、珠三角地区,针对上下游配套企业,立足园区发展加大招商力度,制订科学合理的招商方案,做好全程式企业服务,优化营商环境,实现高质量发展。”云南开远产业园区管委会副主任王蕾磊说。

今年1至4月,开远市实现规上工业总产值80.8亿元,规上工业增加值同比增长7%。

本报记者 饶勇
通讯员 王实 詹大发 李雪琼

优化营商环境 推动跨越发展

云南滇中新区——
九成涉税事项网上办

在长沙,不用出门就能完成云南税务的网签三方协议,还可以远程办理在昆业务的税款申报。日前,落户在滇中新区空港经济区临空产业园的长沙企业完成了跨区域税源报验登记预缴增值税、企业所得税等业务。目前,滇中新区税务局近90%的涉税事项可实现网上办理。

“网签三方协议‘跨省通办’对企业来说非常方便。之前,空港税务分局的税务人员多次与我们联系,通过讲解政策、明晰流程,帮助我们快捷办理相关业务。多亏了‘跨省通办’,我们不用往返长沙和云南,既减少了办税成本,还能及时缴税,真的方便又贴心。”该企业财务人员说。

从午间值班一小时到绿色通道,再到网签三方协议“跨省通办”,滇中新区税务局打破了办税的地域限制,基本实现了纳税人足不出户办理涉税业务。同时,也是税务部门进一步深化“放管服”改革,切实优化税收营商环境的有力举措。下一步,滇中新区税务局将持续落实便利纳税人缴费人的服务举措,与异地企业建立沟通桥梁,搭建线上视频宣讲机制,远程辅导纳税人“跨省通办”,真正实现信息多跑路,群众少跑腿。

本报记者 李桀 通讯员 苏春琳

官渡区——
企业24小时可落户

“仅2小时就完成了注册落户,省时省心又省力,为这样的官渡速度点赞。”近日,万联易达企业负责人在官渡区市场监督管理局拿到营业执照后,为他们的服务竖起了大拇指。

不久前,官渡区市场监督管理局矣六市场监督管理所和在企交流过程中了解到,中泽集团下属公司万联易达有意在昆明建立区域中心,官渡区市场监督管理局高度重视,第一时间与其主动对接。次日,官渡区在了解了企业的基本情况和发展目标后,向企业详细介绍了官渡区发展优势、云南自贸试验区昆明片区相关政策等。下午两点,会商结束后,官渡区市场监督管理局行政审批和外资登记注册科仅用2小时就为企业办理好了营业执照,最终,万联易达西南总部于下午4点正式落户官渡区。

近年来,官渡区市场监督管理局全面贯彻落实践行大抓招商、大抓产业、大抓项目工作要求,瞄准市场主体急难愁盼,抢抓发展机遇,加快发展脚步,选准主攻方向,在传统主导产业基础上持续拓展深化,聚焦主导产业精准招商。坚持招商引资和招才引智并举,做到以商引才、以才促商。同时,不断优化公共服务,科学有效配置公共服务资源,为招商引资企业开辟绿色通道,在企业开办方面推行“全程帮办”跟踪服务,从源头加快项目落地速度,高质量完成招商引资工作。

本报记者 王淑娟 通讯员 罗瑞铭

图片新闻

巧家县推进一批风光水储清洁能源项目建设



海坝光伏发电项目。

近年来,巧家县紧紧抓住大力发展清洁能源的战略机遇,依托境内山高多风、阳光充沛、水能丰富等资源优势,大力发展风光水储等清洁能源。

巧家县域内有清洁能源资源储量2300万千瓦(可开发1346万千瓦),为推动资源优势转变为经济优势、发展优势,巧家县谋划实施一批风光水储清洁能源项目,聚力打造金沙江下游风光水储一体化示范基地。

白沟林200兆瓦光伏发电项目是国家“十四五”规划重大项目。该项目位于巧家县老店镇红土村西南侧,崇溪镇上村北侧山坡地带,距巧家县城

直线距离约22公里。项目主要利用牧草地建设光伏发电项目,规划用地约5358亩,工程区海拔高程在2950米至3200米之间,属太阳能资源很丰富区域,年均等效满负荷利用小时数为1367.6小时。

记者近日在项目施工区看到,数十名头戴安全帽、身着工作服的建设者们脚踩干劲抓紧施工,混凝土浇筑、下立柱埋设、升压站建设等工程全面铺开。该项目额定装机容量200兆瓦,将布设63个光伏发电单元,新建一座220千伏升压站,通过220千伏线路接入去年8月建成投产的巧家县海坝光伏电站。

“白沟林光伏发电项目总投资约11.98亿元,今年2月开工建设,计划8月30日首批建成,10月30日全容量并网。”项目投资建设方三峡集团云南能源投资有限公司负责人介绍,三峡集团·金沙江下游风光水储一体化国家级示范基地在昭通区域规划、在建和投产的项目共10个,其中巧家县9个、永善县1个,总装机102.5万千瓦,总投资约53亿元。目前,巧家小羊窝50兆瓦光伏电站于去年9月建成投产,其余的巧家营盘、白沟林等8个光伏项目,以及永善海子山光伏项目均全面开工建设,预计2023年内全部建成投产。

本报记者 沈迅

华坪工业园区增量配电网通电运营

本报讯(记者 和茜 通讯员 王钢 路雨涵)近日,华坪工业园区增量配电网正式通电运营,实现了增量配电网区域的首次供电。

据介绍,华坪工业园区增量配电网项目新建1个220千伏、5个110千伏输变电工程和相应10千伏配电线路。目前,已完成220千伏里程碑输变电工程和3个110千伏输变电工程建设,该项目的通电运营,将进一步降低产业园区企业用电成本,提升园区的电力服务和供电水平。

近年来,华坪县加快推进清洁能源产业基地建设,抢抓国家电力体制改革机遇,积极争取华坪工业园区列为全国第一批105个增量配电业务改革试点之一,发行地方政府专项债券6.8亿元,实施了华坪工业园区增量配电网项目。



华坪工业园区增量配电网项目。

乡村振兴看云南

麒麟区着力发展庭院经济——

既有“看头”又有“赚头”

随着城镇化进程的加快,城乡经济呈现出多元化、特色化的结构特点,新业态、新经济已成为城乡群众增收的新亮点。在曲靖市麒麟区,庭院经济成了当前群众增收的一种新模式。

麒麟区积极探索庭院经济发展模式,坚持因户制宜、因院制宜,以发挥庭院空间资源潜力为目标,充分尊重农户自主经营主体意愿,宜养则养、宜种则种,将庭院经济与休闲农业、乡村旅游等产业深度融合发展,加快推动产业持续发展,为巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接提供有力支撑,实现群众稳定增收。

三宝街道探索“乡村旅游+休闲观光+体验采摘+农户”发展模式,将何旗社区马场居民小组农户房前屋后的樱桃园扩建成1400余亩的采摘园;依托长坡彝族村的生态森林,将农户庭院散养的土鸡繁衍成高原彝鸡养殖示范基地,带动202户脱贫户养殖彝鸡,年产值达580万元;立足白泥坡水库、彝人谷、小海子湿地、南湖山景区等,建设“森林民宿”,大力发展“微旅游”“微度假”等新兴旅游形态,2022年接待游客3万余人。沿江街道大龙社区统一规划、统一设计,打造70余家可容纳700余人的宜居宜旅宜商的精品民宿客栈,村民将房屋装修后交由街道农旅投公司统一管理经营,户均每年收入7万元以上。

麒麟区坚持将农户自主经营作为发展庭院经济的出发点,充分调动农户自主发展的积极性和主动性。

东山镇深入开展“千元收入不出院”活动,通过优化庭院内部结构布局,改造小禽舍、小棚圈,变散养为集中圈养,发展庭院特色养殖。目前,全镇2.34万户家庭通过养殖畜禽发展庭院经济,占总户数的80%以上,每年养殖鸡20

万羽、鸭3000羽、鹅2000羽,成为农户增收的一个重要支撑点。

茨营镇团结村依托庭院式家庭彝族刺绣生产,充分挖掘能工巧匠加以组织、引导、培训,曾经简陋的家庭作坊变身“巧媳妇”合作社。近年来,该合作社创建“巧媳妇+”蚕丝加工、民族特色刺绣、特色农产品、手工编织等品牌,推出灯罩、灯盏花手工茶、草编彩桌等“一村一品”系列,发展了包括丝艺、布艺、布艺、串珠、钩编、绳艺等10余种手工艺。

坚持以农户为主体,以市场化、特色化、品牌化为导向,因势利导、因地制宜,突出特色、突出重点,麒麟区积极拓展庭院经济增值增效空间,让群众不出门就能赚钱。

东山镇拖古村村民张吉花在自家小院内成立非物质文化遗产刺绣合作社,2016年以来带动和帮助周边260余名农村留守妇女掌握刺绣技能,彝绣产品远销省内外,合作社每年收益50余万元,绣娘人均每月创收1500元以上。潇湘街道沙坝村升官屯村民小组延长食用玫瑰产业链,探索“玫瑰+”发展路子,玫瑰醋、鲜花饼、玫瑰花露等特色产品远销北京、上海等地,年销售额超850万元,村集体创收达16万元,实现村集体经济与群众“双增收”的目标,走出一条特色种植、农民增收、农村增色的乡村振兴之路。

麒麟区还依托地方特产文化、民风民俗,持续探索挖掘特色种植业、养殖业、家庭小作坊、乡村微旅游等庭院经济新模式,变农家“方寸闲地”为“增收宝地”,用庭院经济激活群众致富新“引擎”,让美丽庭院既有“看头”,又有“赚头”,为乡村振兴助力添彩。

本报记者 张雯 通讯员 龙妮 包建新

墨江县龙坝镇——

瑶鸡养殖增收益



养殖工人管理瑶鸡。

随着首批4000多只瑶鸡即将出栏销售,养殖户杨阿雄夫妇开心极了。这是他们第一次尝试规模化大棚养殖,由公司建设养殖大棚、提供技术指导,从鸡苗、饲料到市场销售,全部由公司一条龙服务,他们成了真正的养殖工人,每出栏一只瑶鸡,他们就有4元至6元的代养收益。

“不但没有风险和后顾之忧,也解决了我们没有资金投入的问题。”杨阿雄是墨江哈尼族自治县龙坝镇大也多村民,他说,去年以来,墨江县引进瑶鸡养殖项目,成立墨江玉源牧业有限公司,由公司投入资金以及政府整合涉农项目350万元,在大也多村建设了16个标准化养殖大棚,夫

妇俩报名参与养殖大棚管理,共承担了3个大棚上万只瑶鸡养殖任务,不仅学到了技术,也实现了在家门口增收的愿望。

走进杨阿雄管理的养殖大棚,一只只瑶鸡膘肥体壮。自动化的饲养设施每天会定时给瑶鸡供给饲料和水。新的技术标准、新的家禽品种、新的养殖模式,带动了墨江县龙坝镇瑶鸡养殖产业规模迅速扩大。目前,建在山林里的16个养殖大棚年出栏瑶鸡20多万羽,今年计划再建设25个标准化养殖大棚,按照“公司+合作社+村集体经济+农户”的养殖模式,明年全县养殖规模将实现存栏100万羽目标。

本报记者 沈浩 胡梅君

临翔区博尚镇碗窑村——

土陶进化为茶陶

“之前我们碗窑土陶没有装饰,就连本地制茶人也不喜欢用我们的陶器。”在临翔区博尚镇碗窑村,制作土陶是63户专职村民的生存根基。然而,工艺的缺憾让碗窑土陶一直打不开销路。

结合临沧作为中国最大产茶基地的行情,2022年,博尚镇开办了云南陶瓷设计创新助力乡村振兴研修班,邀请了来自清华大学、中国艺术研究院、景德镇陶瓷大学等院校的11名专家学者授课。针对临沧名茶荟萃的优势,引导村民制作装茶、泡茶、喝茶的陶器产品。同时,通过挖掘碗窑传统工艺特征,激活了碗窑土陶历史上就有的“铁锈花”装饰工艺,开发一系列茶元素装饰图案,让当地土陶“进化”为茶陶。

土陶变茶陶,市场前景如何?当地群众最有发言权。碗窑村村民杨不伟说:“一个土陶罐之前顶多卖80元,变为茶陶后,有游客给出了8000元高价。”茶陶让临沧茶叶有了与名茶和产量相匹配的茶具,也让碗窑土陶脱胎换骨,“铁锈花”款式的陶茶器价格较土陶上涨50%,也与全国其他窑口的陶器区别开来。

博尚镇党委书记王一户感慨颇深:“过去我们有好茶,但是没有好的



顾客选购土陶。

泡茶和装茶容器,一直都要到外面买。现在我们高位推动碗窑村陶器产业发展,探索出一条致富新路子,茶陶的融合发展互补互助,让乡村振兴的路子越来越清晰。”

随着土陶的华丽升级,碗窑陶器逐渐远销上海、广州等地,以及缅甸、泰国、日本等国家,2022年,碗窑村各类陶器实现经济收入超7500万元,农民人均纯收入19332元。

本报记者 吴沛利