

## QQ 品牌兴农



孟连县强培训提技术——

## 走稳精品咖啡之路

咖啡挂果时节，孟连傣族拉祜族佤族自治县富岩信岗茶咖庄园咖啡种植基地里，一串串颗粒饱满的咖啡果挂满枝头，丰收在望。“去年卖了9万多元，只要好好管理，今年收入应该会比去年多。”咖农岩陆一边为咖啡树修枝整形，一边开心地说。

近年来，孟连县坚持走精品咖啡路线，积极开展咖啡种植技术培训、提升加工技术，全力打造精品咖啡，推进产业提质增效，有效拓宽了当地群众的增收渠道。

2006年成立的富岩信岗茶咖庄园，通过“庄园+基地+农户”的经营模式，带动周边6个片区2700多名农户发展咖啡产业。为确保咖农利益最大化，庄园租赁农户土地，农户负责管理咖啡园、庄园提供种苗、技术培训、咖啡收购、生产、销售各个环节，既减轻了农户成本，还解决了销售风险，保障咖农收入。

目前，孟连富岩信岗茶咖庄园种植咖啡面积2000多亩。随着咖啡市场的持续走热，特别是消费者对精品咖啡的需求不断增加，庄园按照精品咖啡种植管理的标准，实施科学化精准化种植，不断提升咖啡豆精品率。“2022年至2023年生产季，我们生产销售咖啡豆200多吨，主要销往北上广等一线城市，销售额达800多万元，其中精品率达50%以上。”富岩信岗茶咖庄园负责人赵梅介绍，走精品化之路让庄园和咖农都尝到了实实在在的甜头。

咖啡是孟连县的重要支柱产业之一，目前，该县种植咖啡11.06万亩，投产面积10.02万亩，有咖啡企业85家，咖啡产业覆盖6.1万人。2022年至2023年生产季，孟连咖啡豆产量达1.01万吨，精品率超过50%。

本报记者 胡梅君  
通讯员 王彦武 李新飞



## 特色水果香飘四溢

近日，洱源县牛街乡大理光头农业开发有限公司试验示范种植基地里，10多亩百香果进入采收期，一箱箱百香果正陆续发往全国各地。

在施甸县酒房乡里强村，3200多亩芒果陆续成熟上市。微风拂过，种植园里果香四溢，萦绕在怒江边上。果农们穿梭在芒果园中，熟练地采收、搬运、装车，脸上洋溢着喜悦的笑容。

走进大理光头农业开发有限公司百香果种植基地大棚，绿油油的藤蔓爬满棚架，一颗颗饱满的百香果挂满枝头，散发出淡淡果香。公司负责人李学文正抓紧时间采摘、装箱，忙得不亦乐乎。“这些百香果树是2022年种的，今年已全面挂果，从7月份开始就一直有果子陆续成熟并上市，货品供不应求。”

2022年6月，公司引进台龙、紫香、铁密9号等品种在大棚试验示范种植，依托现代科技控制大棚温度、湿度，种出的百香果上市早、甜味足、口感好，亩产达4000多公斤，产值大约在3万元。试验示范种植百香果不仅为公司带来了可观的经济效益，还探索出洱源百香果种植科学技术，盘活了土地资源，为村内富余劳动力提供了家门口就业的机会，实现了多方互利共赢。

李学文表示，试验示范的几个百香果品种都很适合在洱源种植，个头大、口感好、品质高，深受消费者欢迎，前景可观。下一步，公司将立足百香果成功种植技术，带动水果种植大户、农户大力发展百香果种植，将扩大种植规模到300亩，让更多农户受益。

由于金煌芒纤维少、肉质细滑、皮薄肉厚、香甜多汁，成为了里强村当下最热销的品种之一。除了鲜果销售，部分新鲜芒果被送往果干制作间，经过一系列加工处理，制成口感软糯、色泽金黄的芒果干，每公斤可以卖到80元。

这几年，里强村依托得天独厚的位置和干热河谷气候优势，按照“党建+基地+农户”联动发展模式发展芒果产业。2023年，里强村种植芒果3200多亩，挂果1000亩，预计产量300吨以上，产值240余万元，远销广东等地。

“这几年农户通过种芒果，收入逐渐增加。今后，我们将继续加大技术培训力度，指导农户做好果园管理，积极对接市场，让芒果长势更好、口感更佳、卖出高价。”里强村党总支书记张军说。

本报记者 秦蒙琳 李建国  
通讯员 施新弟 范如意

## E 乡村新貌

沧源县勐卡村探索“五清”基层治理模式——

## 刷新“廉景” 提升“廉值”

豆荚饱满缀满枝头，玉米株长得壮实，三角梅装扮着傣家小院的房前屋后……记者走进沧源佤族自治县勐角傣族舞族拉祜族乡勐卡村，一排排傣族民居错落有致，小花园、小菜园中生机盎然，一幅整洁、文明、和谐、富裕的美丽乡村画卷跃然眼前。

近年来，勐卡村围绕组织建设好、产业发展好、治理成效好、村风民风好的目标，探索以政治清明、民风淳厚、班子清廉、干部清正、村务清爽的“五清”建设基层治理新模式，不断完善善政、社会、村民共建共治共享体系，乡村振兴各项工作取得新成效。

在村党总支的带领下，通过公开、透明、公正的决策，去年由村合作社与企业合作种植荷兰豆82亩，村集体经济收入25万元，收入最多的一家有1.8万元。”勐卡村党总支书记、村委会主任罕小江介绍。通过深入实施村级事务阳光工程，勐卡村不断加大集体资产资源管理等重点领域权力运行监督力度。同时，建立村民微信群，推送分享党风廉政建设工作亮点，公开党员发展情况、惠农惠民资金发放等村务、党务、财务信息，为村民释疑解惑。

勐卡村以权力清单的方式，梳理规范涉及集体管理事务事项和便民服务举措，形成“小微权力清单”。根据清单规范落实“四议两公开”制度，建立村民代表会议、村民议事会等不同议事协商载体。同时，村务监督委员会运用“监督一点通”平台，重点对村级工程建设监管、村级资产资源管理等村级事务中的关键内容和环节

进行常态化监督，把一些问题解决在苗头状态、萌生之初。在村务监督委员会这个“前哨”的全面监督下，村级小微权力的运行更加规范，村干部手中的权力有了边界，老百姓也更加配合村里的工作。

“清廉村居”建设是一项系统工程、长期任务，我们坚持突出重点、示范带动，梯次推进、全面推开，让村居不断刷新外在‘廉景’的同时提升内在‘廉值’”。沧源县纪委监委相关负责人介绍，在全面推进“清廉村居”建设进程中，围绕勐董镇永和社区、班洪乡下班坝自然村、糯良乡班鸽自然村等建设试点，融合美丽乡村、强化干部作风建设、传承优良家风、塑造良好乡风民风等，在小微权力监督、村级集体“三资”管理、民生领域专项整治等方面着力，积极探索村级集体“三资”智慧监督新路径。在勐董镇永和社区率先启用云南省农村集体资产管理平台，通过七大功能模块中的资金管理、资产资源管理、村务公开、纪委监督专责推动集体“三资”管理向现代化和智能化转型，实现审批转“线上”、监督变“实时”、村务公开上“云端”，推进协同监督、专项监督、智慧监督一体融合。

如今，沧源县旅游、果蔬种植、蜜蜂养殖等产业有序发展，村庄整体环境优美和谐，村干部精神面貌积极向上、作风清正廉洁，人民群众生活安稳幸福，一幅乡村振兴的美丽蓝图正在绘就。

本报记者 殷洁 通讯员 王平富 李玲



干净整洁的勐卡村

## ◎一线聚焦

丽江市古城区开南街道贵峰社区——

## 发展“观光农业+乡村旅游”

近年来，丽江市古城区开南街道贵峰社区大来下居民小组充分发挥区位、资源和政策优势，主动融入古城区的花卉产业和丽江市乡村振兴示范区“2+6”示范点的发展布局，组建大来下乡村旅游开发农民专业合作社，采取“党支部+合作社+公司+农户”的发展模式，助力乡村振兴。

大来下居民小组共有居民103户433人，耕地面积1346亩，过去，主要种植玉米、小麦、豆类等传统农作物。2022年以来，村“两委”多次到宾川县、蒙自市等地学习农业发展经验。结合本村实际，召开“两委”会议、村民代表会议，最终确定“观光农业+乡村旅游”这一发展

定位。2022年4月，在大来下党支部的牵头下，成立了大来下乡村旅游开发农民专业合作社，村民以每人2.6亩土地入股，每人占一股，按照每股1万元折算，贵峰社区红开劳务公司出资12万元作为合作社启动资金，把分散的1300多亩土地统一由合作社管理，迈出了集中发展、共同致富的第一步。

在土地集中管理前，村“两委”通过充分市场调研，积极开展招商引资，确定产业发展项目，与地香(大理)生物科技有限公司签订《玫瑰战略合作协议》，与丽江焯玛金农业科技开发有限公司签订贡菊收购合同，大力发展订单农

业，确保产品种得出、种得好、有销路。合作社成立后，先后种植291亩贡菊、121亩食用玫瑰、359亩观光油葵。同时，聘请合作企业的技术员到田间地头指导，第一年就取得了成效，在食用玫瑰尚未产生收益的前提下，去年实现产值160多万元，扣除成本后，社员每股获得分红1500元，共分配65万元，合作社预留扩大再生产资金21万元。

“2023年，种植的400亩食用菊花、400亩高原特色玉米、50亩油葵、121亩食用玫瑰也将进入收获期，预计产值能比上一年翻一番。”开南街道组织委员张朝霞说。

见习记者 李兴文

泸西县白水镇益谷村——

## 农旅融合打造多肉小镇

近年来，泸西县白水镇益谷村以农旅融合为切入点，将多肉植物产业与乡村旅游有机结合，打造集多肉生产示范、直播销售、科普体验、艺术文创等于一体的多肉小镇，通过旅游业聚人气、拉消费，激发农村经济发展活力。

当地坚持组织引路、党员带路、产业铺路、创新开路发展思路，深挖自身优势，种植多肉430亩860多个品种，有机融合产业和村集体经济，采取产业带动型、招商合作型、资产租赁型、资源盘活型发展模式专业化管理、订单化种植、规模化生产，多肉产业逐步壮大。

用好电商直播平台，通过“村集体+公司+基地+农创客”运营机制，以及培训全免费，带货零风险、物流零距离，用工零成本的“一免三零”直播带货模式，破除传统模式瓶颈，增添新动能，拓宽群众务工增收渠道。截至目前，已为园区企业培养、输送、充实电商直播人才212人，直播间41间。

益谷村还结合农房特点，对房前屋外、村内道路进行个性化多肉植物景观环境打造，实现房中有景、景中有房，成为游客网红打卡点。依托毗邻绿色低碳产业示范园区及中小微企业产业园区区位优势，引进康养大宴、益过荷等企

业，在农田旁建设田园餐厅，实现食物直接从田间到餐桌。

今年上半年，当地多肉植物销售额突破1200万元。去年，村集体经济收入45万元，群众人均收入15979元，基层党组织的创造力、凝聚力和战斗力进一步增强。

如今的益谷村，不仅有美景可看、美食可吃，还有“美事”可做，村内组织了火把节、泼水节等民族特色活动，大人小孩在水池中撸起袖子，挽起裤脚参加摸鱼比赛，体验篝火晚会等内容，深受游客喜爱。

本报记者 饶勇 通讯员 严红娜



益谷村小院里的多肉植物

## 农行龙陵县支行——

## 优化服务为产业发展“供血”

“最近石斛的长势如何？”“肉牛又栏了几头？”连日来，农业银行龙陵县支行的工作人员冒着霏霏细雨，深入入象镇坡头田社区居民家中，回访产业发展情况。本轮回访的主要对象是办理过相关助农贷款的村民，同时也了解村民们是否还有其他需求。

近年来，农行龙陵县支行结合全县产业发展实际，主动转变服务方式，提升服务效能，将各种惠农政策落到实处，助推农业发展。

“象达镇坡头田社区产业发展基础设施健全，要素资源充足，劳动力富余，但是在扩大规模生产中缺少资金支持。”工作人员罗波介绍，掌握了第一手资料后，农行龙陵县支行和坡头田社区及时召开会议，优先选择愿意创业、发展产业、又讲信用的农户，随即开展“送贷款入户”服务。在两天的时间里，为34户村民成功办理了“富民贷”800多万元，支持当地企业和农户发展。

坡头田村属于典型的山区村，当地村民以石斛种植加工和生猪、肉牛养殖为主。坡头田小组组长农杨根东说：“2020年，我向农行借了‘惠农e贷’14万元，种植石斛4亩。栽种后只要认真管理，就能连续采收10多年，去年收入6万元。今年贷款到期，工作人员告诉我可以一次性还清之前的‘惠民e贷’后，还可以续贷‘富民贷’，利息比之前低。”

在坡头田村养牛大户郑红梅的养牛场，一头头肉牛膘肥体壮。“建厂初期，农行工作人员上门为我们办理了80万元的助农贷款，解决了我们的资金难题。”郑红梅说，通过这几年的发展，存栏肉牛已经从当初的50多头发展到170多头。

“农行贷款审批速度快，贷款利率优惠，我们随借随还，非常便民。”获得30万元“富民贷”用来提升改造茶园的郑定彪也频频称赞。如今茶叶已经成为他家的主要收入来源。“这些贷款采用信用方式办理，不需要抵押物，靠的是诚信，国家如此为我们着想、信任我们，我们也要讲信用，好好发展产业，如期全额还款。”

2020年以来，农行龙陵县支行向农户投放贷款46353笔，金额近20.5亿元，其中今年投放“富民贷”523笔，金额2070万元。

本报记者 李建国  
通讯员 徐静 侯云鹏

## ◎人物故事

## 大山里的“牛爸爸”

“牛生病都找他，他是我们的‘牛爸爸’。”西盟佤族自治县勐梭镇班母村七组的养殖户岩办一边打扫牛棚，一边和记者说。

岩办口中的“牛爸爸”，是西盟县勐梭镇秧洛村的兽医员——岩孔。

岩孔今年38岁，从小就喜欢养动物。2000年，岩孔初中毕业后开始尝试养牛。由于当时缺乏技术，他的养牛事业没什么进展。“以前我们养的都是本地黄牛和水牛，养殖周期长、出栏慢，效益低。”为了养好牛，他积极向村里的兽医员学习肉牛养殖和医治技术，并且通过参加县里的技术培训，成了一名兽医员。近几年还学会了用冻精改良良种牛。“通过人工配种，改良后的牛个体大、生长快、出栏快。”岩孔说。

由于勤学苦练，又掌握了兽医技术，岩孔在养牛圈逐渐有了名气，被群众推荐成了村里的兽医员，帮助养殖户做动物防疫、配种员。岩孔的车上常年放着一个兽医箱，无论是风雨交加还是深夜凌晨，只要村民的牲畜生病，他都随叫随到。基层兽医的工作很辛苦，一般都是脏活、累活。有一次，儿子摔断了手需及时送医，当

时他正在给牛接生，为了减少养殖户损失，他等到小牛出生后才匆忙赶往医院。遇到困难群众，他也会无偿出诊。“做基层兽医员很辛苦，有的兽医员坚持不下去，都放弃了。5年来，岩孔兢兢业业，群众口碑很好。”勐梭镇农业服务中心工作人员谭大莲介绍，很多拉祜族群众都听不懂汉语，为了更好地服务群众，岩孔还学会了拉祜族语言，方便和他们沟通。

如今，岩孔学会了疫病防疫、冻精改良、助产处理等科学养殖技术，不仅把自家的牛养得膘肥体壮，还帮助群众一起把牛养好。

“今后，我要继续学习、推广科学养殖技术，服务更多的群众，通过养殖增收致富。”岩孔说。

本报通讯员 艾嘎 记者 沈浩



岩孔