

和美乡村展新颜 多元业态聚人气

大理市文笔村 昔日渔村 出彩蝶变

清晨,温暖的阳光洒在文笔村蜿蜒的彩虹路上,路旁的夕地咖啡馆已开门迎客。透过巨大的落地窗远望,洱海泛着细碎金光,苍山在云雾中若隐若现。夕地咖啡馆店主李东翰来自丽江,10年前他第一次来到这里,就被这片山海风光深深吸引。如今,他的咖啡馆因绝佳的观景视野已成为热门打卡点,也见证了文笔村从传统渔村到网红村的华丽蜕变。

文笔村位于大理市海东镇最北部,面朝洱海,远眺苍山。10年前,这里偏远落后,打鱼务农是大多数村民的生活来源。10年后,一条近3公里长的绚丽彩虹路贯穿全村,道路两旁仙人掌、鸡蛋花等沙生植物蓬勃生长,游客络绎不绝,村内的民宿酒店、旅行社、餐饮店也如雨后天春笋般涌现。

“蝶变从路开始。”文笔村党总支副书记赵所花道出了发展起点。村里以综合治理为抓手,积极整合资金提升基础设施,修复老洱海文笔村山脚至山顶的主干道,解决了长期以来的交通瓶颈,并对进村道路进行亮化美化,打造特色景观带。同时,实施了生态修复、风貌整治、巷道改造等项目,拆除违建、规范停车秩序,乡村“颜值”大幅提升。

有了硬件基础,治理与服务也同步

跟进。在彩虹路核心位置,文笔村党群服务站成为服务村民和游客的新窗口。村党总支创新基层治理,依托“全科网格”体系,组建了党员先锋队和服务小分队,常态化开展“宿事联办先锋行”等活动,将服务送到一线。为推动文旅产业发展,村里专门成立了民宿客栈联合党支部和文旅产业发展平台联合党支部,探索实践“党组织+民宿+农户”、党组织领办文旅产业发展等工作机制,搭建起服务民宿客栈、收集社情民意的桥梁。

2024年4月,文笔村成立强村公司,由政府、村集体和社会企业共同持股,对全村文旅项目进行整体策划、招商引资、开发运营和管理。盘活村内的建设用地、闲置林地及洱海路边固定车位等资源,建设游客服务站、微型消防站,购置游客观光车,并聘请专人负责交通疏导和保洁,有效提升了旅游接待能力。村民们也通过房屋出租、自主创业、就地就业等方式大幅增收,村集体收入更是从2022年的11万元跃升至2024年的80余万元。

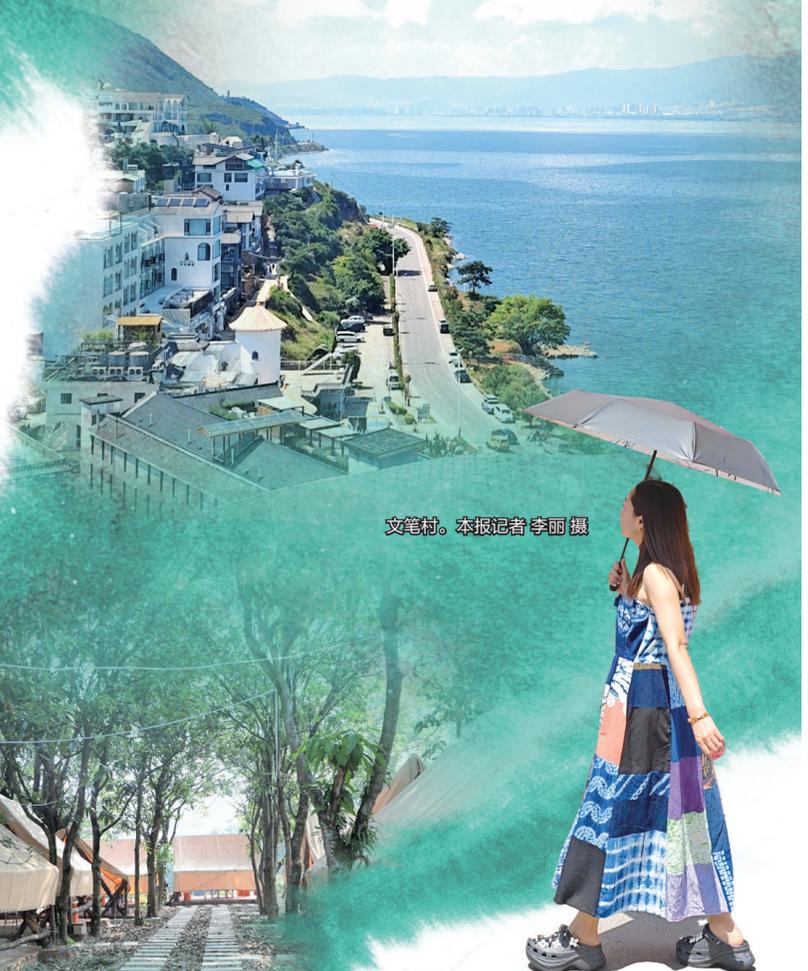
随着旅游热度持续升温,当地依山而建的民宿、见证山盟海誓爱情的旅拍点等新业态火速“出圈”。“00后”村民许霄敏锐捕捉到家乡巨变中的商机,回村经营了一家集住宿、特色餐饮、目的地婚礼、音乐沙龙等于一体的综合文旅空间,

8间特色海景房即使在淡季入住率也能稳定在50%以上。“村子变化巨大,游客越来越多,我们对发展很有信心。”许霄说。在村子的另一头,白族姑娘杨霞辞去工作,在村里开起了扎染体验店。目前,她已与7家酒店达成合作,并计划今年8月在村里再开一家分店,让更多人感受指尖上的蓝白艺术。

文笔村积极打破地域界限,通过“旅居+咖啡”模式,与邻村在洱海沿线共同打造特色咖啡营地;通过“旅居+艺术创作”与石头村共享资源,已吸引29名国内知名艺术家落户海东片区,形成了“文笔激发灵感创作、石头提供静谧定居”的独特生态,促进了区域人才集聚和联动发展。

如今,文笔村已成为充满活力的旅居村,拥有民宿客栈、餐饮、婚拍旅拍等各类经营户118家,2024年接待游客40余万人次,吸引全国各地近600人旅居、创业。

本报记者 李丽



文笔村。本报记者 李丽摄

景谷县芒发村 城郊傣寨 焕然一新

芒发村民小组距景谷傣族傣族自治县城仅3公里,整洁的村道、错落有致的傣家小楼,点缀其间的绿植花草,处处透着清爽与活力。昔日的甘蔗地旁建起了餐厅;闲置的老宅被改造成富有傣族风情的农家乐和网红小店,生意红红火火。一个集现代农业、休闲旅游、傣味美食、研学教育等多元业态于一体的田园综合体正在加速成形。

今年,村里引入景谷县传统的“采花泼水节”,并设置分会场,创新设立充满乡土气息的“咖啡杯”农民运动会。稻田里,欢声笑语此起彼伏,徒手摸鱼、稻田抓鸭等趣味活动让村民们走出家门,在协作与竞技中增进情谊,充满傣族风情的“泼水狂欢”吸引了众多游客前来体验。

芒发村民小组党支部趁热打铁,精心打造了集文化、美食、娱乐于一体的“芒发周周火嗨嗨”主题活动品牌。每到周末,村寨便化身欢乐的海洋:傣族象脚鼓敲起来,孔雀舞跳起来,特色美食的香气弥漫开来,非遗技艺展示、特色手工艺品市集让游客流连忘返。

“我们把自家小院改造成农家乐,主打傣族特色菜,现在平均每月收入上万元。”返乡创业开农家乐的徐迎宸说,原来她和丈夫在外开店,现在回家开餐厅,比原来在外奔波强。接下来,她还想扩大餐厅面积,接待更多客人。

近3个月,“芒发周周火嗨嗨”主题活动带动芒发村民小组接待游客超过6000人次,集体经济收入2万余元,“周末经济”为全村带来了看得见、摸得着

的真金白银。

有了环境的“底子”和文化的“引子”,芒发村民小组党支部开始谋划更长远的产业“盘子”,决心让集体经济的筋骨更壮、村民致富的路子更宽。芒发村民小组立足村组实际,精心规划产业布局,盘活周边耕地资源,大力发展“菜篮子”工程,建成规模化种植基地。目前,小组种植西瓜213亩、茄子99.6亩,年产值达500余万元。

一大早,村民周红梅和寨子里的几位妇女同胞就在景谷顺佳农业发展有限公司的茄子基地里忙碌。“每天务工收入100元,当天结算,我已经做工30多天了。”周红梅高兴地说,以前这片地只种一季玉米,每亩收入1000元左右,现在租给公司,每亩租金1500元,其余时间还可以在基地里打工,收入比原来高了很多。

曾经普通的城郊傣寨,人居环境焕然一新,传统文化焕发新机,特色产业蓬勃兴起,一幅产业兴、百姓富、乡村美的画卷徐徐展开。

本报记者 沈浩 通讯员 周洁



“梨代办”在收梨。供图

巴珠村民晾晒的玫瑰花。供图

泸水市段家寨村 产业富民 日子更甜

模,积累了成熟的养殖技术和经验。”段家寨村党总支书记赵金富介绍。

“基肥要足,枝条长了要及时修剪。树冠太高就要改矮。这样通风透光,果子好看、甜度高,卖得好。”广袤的坡地上,一片片柑橘树绿意盎然。种植户们三五成群,一边听农技人员讲解柑橘管理技术,一边施肥、修枝剪叶,为明年的丰收忙碌着。

段家寨种植了350多亩沃柑,其中80多亩已进入盛果期,年产量200多吨,不仅给村民带来了可观的经济效益,也让段家寨村集体经济收入有了源头活水。

“林地养土鸡,坡地种柑橘。现在的日子,就像柑橘一样香甜。”段家寨村村民胡银忠说,特色产业让很多村民实现了致富梦想。

经济来源拓宽了,家底厚实了,村民种一棵树、增一片绿、栽几盆花,美一天地成为新风尚。村民和王忠家新建了两层楼房,一楼有卫生间、停车位;二楼庭院宽敞

洁净,兰花、杜鹃、玫瑰点缀其间,如花园般美丽。“日子好了,环境更要好才行。”和王忠说。

过去,村民施学军日子过得很是艰苦。村干部和驻村工作队开展一对一挂联帮扶,带施学军到柑橘基地务工,通过传帮带方式教他技能。如今,施学军学到了柑橘管理技术,既勤快又吃苦耐劳,村民都喜欢喊他去帮工,日子越过越好。

“村里几乎没有闲人,大家不是忙着养鸡、管理橘树、打扮庭院,就是外出务工挣钱。”赵金富说,党的政策好,群众内生动力足,村里一年一个样。

新风吹沃野,乡村展新颜。段家寨17个自然村、21个村民小组全通硬化路,452户农户60%以上建起了两层楼房,村级集体经济一年一个台阶,道路修整、捐资助学等公益事业有钱干、有人干,党员干部争着干事创业,群众抢着学技能发展产业,大家过上了更美好的日子。

本报记者 李寿华

维西县巴珠村 云端村寨 守绿生金

高原深处,草甸与溪水交织相伴,白云之上,纳西族巴珠村坐落在海拔近3000米处,一幅产业蓬勃、生态如画、人心思进的乡村新图景,正在云端生动铺展。

巴珠村是迪庆藏族自治州森林覆盖率最高的行政村,达98.2%。近年来,巴珠村依托资源优势,以项目为抓手,积极探索生态优先、绿色发展的新路子,以良好生态环境助力乡村振兴迈上新台阶。

村庄旁,连片的藏玫瑰花田等待采收,空气中弥漫着玫瑰花香。“每年采收之际,都有游客前来赏花。藏玫瑰不仅可以卖个好价钱,也可以‘看’出个好价钱。”巴珠村党总支书记余春林说。目前,全村种植藏玫瑰150余亩,村内已形成玫瑰花加工产业链,可实现年加工玫瑰花100余

吨,产品涵盖藏玫瑰原汁、玫瑰酒、玫瑰干花、藏玫瑰茶等。

每到松茸采摘季节,巴珠村村民总是伴着微光走进山林。村民阿仲头灯的光束在茂密的树林间跳跃,“以前挖松茸,大小好坏都往一个筐里扔,好东西卖不出好价钱,心疼也没办法。”阿仲边熟练地清理菌根泥土边回忆。

“现在不一样了,大家都知道要按规定采收才能长久久有菌子挖。”阿仲口中的规定,是巴珠村为让有限的松茸资源实现可持续采收和利用,提出推广的规范。每周三、周五为保育期,村民不得进山采摘;采摘期,每天12时前结束松茸采收;在村里收售松茸的个体户签订不收取3厘米以下菌子的承诺书。

有序采摘,永续发展。村民和收购商遵守着规定,松茸的品质越来越好,村民的收益也越来越高。2024年,巴珠村

村民靠松茸采摘增收286万元,户均增收1万元。

“绿色是巴珠鲜明的颜色,更是发展的底色。我们不仅要守护绿水青山,更要在良好生态中走出一条巴珠振兴路。”余春林介绍,目前,巴珠村形成了松茸采摘、藏玫瑰种植、中药材种植、牛类养殖4个百万级产业。“我们目前还在考察规划,计划围绕村庄设计一条徒步路线,让更多游客走进巴珠,感受巴珠,也让村民增收有方,丰富业态。”

玫瑰绽放,松茸飘香,这个云端村庄正诉说着产业与生态互促共荣的生动故事。产业从零散单一转向聚合多元,生态从索取无序转向坚定守护与主动增益,思想从“靠天吃饭”转向“守绿成金”——巴珠村的三重蜕变,清晰勾勒出绿色发展乡村实践路径。

本报记者 殷洁

泸西县午街铺镇 销售变革 梨出深山

艳阳倾洒,泸西县午街铺镇万亩梨园春色欲滴,几个月前“银装素裹”的梨花,已悄然蜕变为圆润饱满的梨子,一颗颗鲜嫩多汁压弯了枝头。梨园内,果农们采摘梨子、分拣装箱、搬运装车,幸福的欢笑声此起彼伏。

“午街铺镇高原梨品种丰富,有早白蜜、金花、雪花等多个早中晚熟品种,早熟品种6月抢先上市,各品种陆续成熟,采摘将一直持续到9月上旬。”“梨代办”王忠林正在梨园内忙碌着,一边替收购商分辨梨质量的好坏,一边替果农们争取合理收购价格,为产销双方解决了“老大难”的问题,促成更多供需对接。

泸西县种植高原梨已有40余年历史,种植规模、产量、产值均居全省第一。过去,梨子规格不统一、包装不统一,保鲜时间和果子品质等都成了收购难题。农户大多缺乏市场意识,需

要花费大量时间寻找收购商,影响次日摘果,收入也不稳定。

为破解产业发展难题,午街铺镇积极发挥基层党组织作用,推动党组织领办“梨不开”合作社,吸引当地返乡青年、有一定经商头脑的种植户加入,积极发挥“梨代办”人熟、地熟、市场熟的优势,推动传统产业走新路、焕新机。梨农、收购商从“两头混乱”转变为“购销顺畅”,高原梨价格同比上升5%以上,雪花梨实现近10年最好价格,梨农户均增收1.5万元。

“去年我一个人就对接了20余名客商,最多的时候单日交易高原梨50余吨。”王忠林说,每年自己经手的年交易量可达3000吨左右,代办劳务费20余万元。来自上海的水果收购商王爱林说,在“梨代办”的帮助下,6月开始,每天都要收购20吨梨发往沿海地

区,成熟早、口感好、味道甜的泸西高原梨深受市场好评。

目前,“梨不开”合作社吸纳专职“梨代办”50人,在他们的努力下,泸西高原梨从远在深山无人识,转变为远销到上海、广东等地,出口越南、泰国、韩国、新加坡等国家的热门水果。去年,午街铺镇高原梨产量12.25万吨,实现经济收入3.5亿元。

以此为契机,午街铺镇着力建设“家门口的就业孵化园”,通过“合作社+‘梨代办’+‘N种工人’”的模式,由“梨代办”根据业务量雇佣来买、分拣、包装、装卸工人,形成10至100人不等的产销团队,直接带动午街铺镇及周边乡镇5000余人,在家门口就近就业,有活干、有钱赚、有盼头的产业新貌为当地稳定就业和经济发展注入强劲动力。

本报记者 黄翹楚 通讯员 王俊玲