



柏林乡马蹄寨村种植的油茶树。 本报通讯员 李光聪 摄

师宗蓝莓上市。 本报记者 隋鑫 摄

工人在基地采摘蓝莓。 本报记者 隋鑫 摄

曲靖市：蓝色浆果联农共富

冬日的曲靖，田间地头暖意融融。师宗县彩云镇的蓝莓大棚内，蓝紫色的果实缀满枝头，务工村民正忙着采摘；麒麟区越州镇的蓝莓园里，管护工人在果树间穿行养护，为新一季丰收悉心准备。

从4.08万亩的种植面积，到1.4万吨的年产量，再到卖向全国、远销海外的市场网络，这颗小小的蓝色浆果，正串起一条从科技种植到品牌打造、从产业发展到民生改善的完整链条。

近日，麒麟区蓝莓产业协会在越州镇揭牌成立，“麒麟蓝莓”发展迈入全新阶段。如今，麒麟区蓝莓种植面积约1.15万亩，产值达1.5亿元。“麒麟蓝莓”不仅入选全国“名特优新”农产品名录，更连续4年斩获云南省“十大名果”称号，品牌影响力持续攀升。

这份亮眼成绩的背后，是一场从规

划到落地的系统性深耕。麒麟区以位于越州、东山、潇湘等地的3个标准化种植基地为支点，稳步拓展蓝莓产业发展版图，如今已覆盖8个镇（街道），实现了由点及面、扩面成片的规模化发展。

为确保这份“鲜甜”能以最佳状态抵达消费者，麒麟区构建高效市场通路，建成2个库容量达2.5万立方米的蓝莓冷链物流分拣中心，打通从田间到餐桌的“高速路”，确保清晨采摘的蓝莓能在6小时内通过全程冷链发往全国。2024年，麒麟区外销蓝莓2300余吨，实现营收1.38亿余元，市场份额持续扩大。

做大规模的同时，麒麟区更注重让发展红利精准惠及群众。麒麟区推行龙头企业、专业合作社、农户联动模式，依托农业合作社吸纳村集体、农户以资金或土地入股，按照入股群众40%、合作

社50%、企业10%的“451”比例进行收益分配。截至2025年11月底，已带动农户通过土地流转增收894万元，实现村集体分红1600余万元，农户户均分红达10万元。

与此同时，师宗与宣威作为新兴增长极，正为曲靖蓝莓产业版图注入强劲活力。

位于师宗县彩云镇的曲靖科沃现代农业有限公司构建露天种植与设施栽培相融合的生产体系，包含300亩高标准露天示范区和600亩大棚设施栽培区，突破季节限制，实现365天稳定供应，蓝莓年产量达800余吨。基地还引入以色列水肥一体化灌溉、物联网监控及冷链物流系统，实现从田间到市场的全链条智慧化管理，其产品通过绿色食品认证，远销东南亚市场，品牌影响力持续提升。

宣威市板桥街道则锚定打造“蓝莓小镇”目标，把蓝莓种植作为农业产业调整的重要抓手，促进土地规模化流转，提升土地利用效率、产出率，实现蓝莓四季有果。板桥街道土城村宣威智慧蓝莓产业示范园内，蓝莓长势喜人。与传统种植方式不同，基地配备了智慧种植中枢、数字加工中心、冷链物流中枢等核心设施。项目于2025年2月开工建设，全面投产产，预计年产优质蓝莓1500吨，其中65%为出口级果品，将销往东南亚国家。

从麒麟区的冷链网络到师宗县的设施栽培，再到宣威市的智慧分选，技术革新夯实了产业的基石。这颗小小的蓝色浆果，映照出科技创新有效转化为民生福祉、赋能美好生活的生动实践。

本报记者 隋鑫 张雯

云县：咖啡加工开足马力

步入云县爱华镇永胜村合胜昌咖啡厂，清新的咖啡鲜果香混合着一缕浓郁的焦香扑面而来。现代化厂房内机器轰鸣，全自动生产设备满负荷运转，身着统一工装的工作人员正在清洗、筛选、烘焙，每个动作都精准利落。

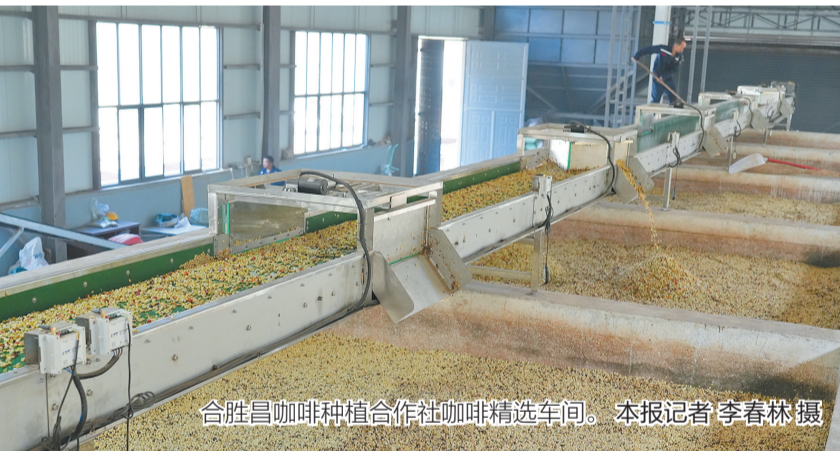
初加工区域里，殷红饱满的咖啡鲜果堆成小山，随着传送带启动，鲜果先经清洗机水流冲刷，枝叶、泥块等杂质被彻底剥离。在智能筛选环节，分拣设备精准识别鲜果大小与成熟度，将合格鲜果送入脱皮机。机器运转的轻响中，鲜果的清甜与初加工的焦香不断交融，在车间里氤氲成独特的丰收香气。

“现在是全年最忙的时候，生产线开足马力24小时连轴转，就是要赶在最佳时效内完成订单。”合胜昌咖啡种植合作社社长周益泰介绍，依托沪滇协作建成的咖啡产业融合示范园，合作社已形成山上有基地、山下有工厂

的完整布局，年加工咖啡鲜果能力达5000吨。合作社旗下“持旭咖啡”品牌的滴滤式挂耳咖啡，曾斩获云南省咖啡生豆大赛非水洗组冠军，如今上海、北京等一线城市的订单纷至沓来，常常供不应求。

合作社创新采用合作社、基地、农户联动模式，带动600多户村民参与咖啡种植，自有标准化种植基地达1500亩，正全力打造临沧最大连片咖啡种植基地。周益泰介绍，2026年，合作社计划新增一条咖啡深加工生产线，同时扩种咖啡2000亩，并打造临沧首个专业化咖啡研学基地，让更多人了解云县咖啡的醇香故事。

合胜昌的忙碌，正是云县咖啡产业崛起的生动缩影。这座地处北纬24度黄金咖啡带的小城，凭借高海拔、充足日照和昼夜温差的先天优势，成为阿拉比卡咖啡的优质产区。在沪滇协作资金扶持与创新发展机制推动下，全县咖啡种



合胜昌咖啡种植合作社咖啡精选车间。 本报记者 李春林摄

植面积已达5.59万亩，覆盖10个乡镇4.83万户农户；2025年咖啡产业综合产值超过3.7亿元，同比增长86.13%。

从田间枝头的红果，到车间里的金豆，再到消费者杯中的醇香饮品，

云县在国家可持续发展议程创新示范区建设中，正通过品种改良、技术升级、品牌打造的全产业链建设，让咖啡香气越飘越远。

本报记者 李春林 通讯员 沈仕春

寻甸县六哨乡：青花盈畦松果生金

清晨6时，薄雾笼罩着滇东北海拔1700多米的高原。在寻甸回族彝族自治县六哨乡的田间，村民们已经开始忙碌——带着晨露的青花菜被采摘、装筐、上车，等待运往山外的市场。这片曾经只能种植马铃薯和萝卜的高寒土地，如今正书写着生态保护与乡村振兴协同发展的新篇章。

六哨乡地处清水海水源保护区和黑颈鹤自然保护区核心区，生态约束一度让农业发展陷入两难：传统种植方式受限，单一作物结构难以抵御市场风险。

一场系统性产业变革让这片土地发生了变化。当地统筹14.4万亩土地，在严守生态红线、保障粮食安全的基础上，打出“空间规划+品种升级”组合拳：在非水源保护区划定特色种植带，引进青花菜、松花菜、荷兰豆等高附加值作物，按照2300米至2700米的海拔梯度，分层布局不同品种，形成“山下菜叶绿、

山腰花开白”的立体农业景观。

六哨乡创新推行“三替代”绿色种植模式：有机肥替代化肥，将畜禽粪污转化为生态肥料，既改良土壤又减少面源污染；生物防治替代化学农药，通过天敌昆虫、物理诱杀等方式防控病虫害，守护水源安全；轮作休耕替代连作，让土地休养生息，维护农田生物多样性。这套养地护水的种植体系，不仅筑牢了黑颈鹤栖息地的生态屏障，更为当地农产品提供了参与市场竞争的“绿色名片”。

“我们的青花菜口感清甜，农残检测为零，价格比普通产品高出20%还是供不应求。”龙街村致富带头人潘德成指着眼前的菜园说，他种植的70多亩青花菜，亩产可达三四吨，收入较传统作物大幅提升。

如今的六哨乡，已告别了过去单一种植的格局，不同海拔的作物错峰上市，既避免同质竞争，又延长市场供应

期；绿色有机的认证标识，让山里的蔬菜直供城市高端商超。

在六哨乡8万余亩连片华山松林间，村民们正背着大背篓、带着镰刀采摘松果。近年来，乡里把松果产业作为强村富民的主产业来抓，通过打好基础、创新模式、延伸链条，走出一条生态好、产业兴、百姓富、集体强的融合发展新路。

产业要发展，制度先落地。六哨乡通过村民议事共同制定松果采摘销售管理约定，优先保障本地加工与销售，从源头把产业效益留在乡村、分到农户手中。

根据松果采摘期短、管理不易的特点，六哨乡探索出一套山里统筹、公司收购、村民参与的共管机制：乡政府负责协调与生态保护，引进平台公司统一收购、规范市场；各村组织村民成立管理小组，通过分片包干、集中收购的方式，有序组织采摘和销售。这样一来，既

避免了私下买卖、资源流失，又减少了中间环节，让村民卖得方便、挣得踏实。

好模式带来好收成。2025年，全乡共收购松果超过154万公斤，产业总产值达395万元；直接带动农户增收310万元以上，参与采摘的群众人均增收超过4700元，还为村集体带来71万余元的收入。

六哨乡政府相关负责人介绍，接下来将继续在保护好生态的前提下，规范采摘、提升松子品质，并积极探索松子加工、松壳制炭等延伸产业，为华山松这条绿色产业链更长、更实，让乡村振兴注入源源不断的动力。

本报记者 张雁群

西畴县柏林乡：满山青翠产业蓬勃

“我家的40亩油茶，提质改造后预计年收1.5万公斤生果，目前每公斤2.8元，比去年多了不少。”“去年开始，我没有外出打工，在家门口的酱料厂打工每个月收入也有几千元。”“我家的板蓝根大概能卖6万元。”一张张质朴的笑脸，一句句热腾腾的报喜，映照出西畴县柏林乡群众实实在在的获得感和幸福感。

这份增收喜悦的背后，是一场跨越60余年的“绿色接力”结出的硕果。早在1958年，柏林乡因水土保持与绿化成绩突出，获得国务院表彰；2017年，被省政府命名为生态文明示范乡。过去种下的每一棵树，都像一颗信念的种子，在一代代人的接续奋斗中，成为了如今丰厚的绿色家底。

然而，守山不能守穷，保护好大山，也要围绕大山搞发展。近年来，柏林乡不断盘活山林资源，一边抓好传统产业

发展，一边因地制宜发展林下中药材、林下乌骨鸡养殖等产业，加大龙头企业培育、产品深加工、品牌打造等，实现“一亩山林三重收益”，让每一寸土地都释放出最大价值。

从麒麟区的冷链网络到师宗县的设施栽培，再到宣威市的智慧分选，技术革新夯实了产业的基石。这颗小小的蓝色浆果，映照出科技创新有效转化为民生福祉、赋能美好生活的生动实践。

油茶是柏林乡的传统特色产业。柏林乡坚持将油茶种植与石漠化治理、生态修复相结合，既让荒山坡上绿装，又让群众获得收入。通过“党组织+集体经济公司+基地+农户”利益联结机制，让群众搭上增收快车，以集体经济公司为龙头，统一开展技术指导、品牌打造、市场销售，不断延伸产业链、提升附加值，种植面积已从300亩试验田扩展到6000余亩，户均增收2.2万元。

这场“绿色接力”不仅体现在产业升级上，也闪耀在人才返乡的浪潮中。在“归雁工程”的召唤下，一批年轻人选

择回乡创业，为家乡发展添彩。

本土人才朱成云返乡后，瞄准当地独有的树番茄资源，投身树番茄种植与酱料深加工。在各级政策和资金的支持下，项目迅速落地，1100平方米标准化厂房和日产2000瓶的全自动生产线已配套建成，企业实现“拎包入住”。

朱成云推行“企业+合作社+农户”联农带农模式，与170户农户签订辣椒、树番茄定向购销协议，实现户均年增收1万元。同时，酱料厂带动就近就业1200余人次，实现务工增收18万元。

“现在我们的树番茄酱料已经打通国际市场合作通道，未来能为乡亲们提供更多就业岗位。”朱成云说，不仅要把企业发展好，更要带着村民一起增收致富。

退休老党员吴广明回乡后，带领柏林乡上龙树村村民们探索林下板蓝根种植模式，让闲置林地变身“聚宝盆”。依托当地得天独厚的气候条件，村民们采用育苗移栽模式，一次栽种可连续采摘七八年，林地成为助力群众持续增收的“绿色银行”。

“板蓝根投资小、见效快，当年栽种当年就能收两次，还不用打农药，一年四季都能种。”站在郁郁葱葱的百草园中，吴广明指着长势喜人的板蓝根介绍，言语中满是自豪。

从满山青翠到产业蓬勃，从老一辈的辛勤拓荒到新一代的智慧创新，一场跨越60余年的接力，在西畴这片土地上薪火相传，助力乡村全面振兴的列车行稳致远。

本报记者 李彤
通讯员 郑舒予 张丽娜

永平县北斗乡：技术赋能魔芋畅销

冬意正浓，永平县北斗乡迎来了魔芋采收旺季。在云南津森食品加工公司，一车车新鲜魔芋经过多道工序后变为优质魔芋粉，市场供不应求。这一繁荣景象，源于北斗乡近年来通过技术与合作模式的创新，推动魔芋产业从小而弱向大而强转型升级。

魔芋产业经济效益高，技术要求也高。据测算，每亩魔芋产量约2吨，生产成本5700元左右，按当前每吨6000元至8000元收购价测算，管理得当的农户亩均纯利润可达9000元以上。

北斗乡虽拥有种植魔芋的悠久历史与优越自然条件，却曾因分散种植、技术落后而难以形成规模，依赖传统经验导致植保与储存环节损失较大。随着种植技术升级，北斗乡已形成成熟的植保与储存技术体系，种植规模增至4198亩，覆盖500多户农户，2025年带动农户增收超过2900万元。

常学海和杨丽萍夫妇是当地魔芋产业的技术带头人。他们先后成立合作社、农业公司和食品加工公司，逐步构建起完整产业链。“我们以服务型企业为定位，为农户提供农药、化肥、种源和免费技术培训，希望能带动更多农户参与种植。”杨丽萍介绍，自家基地培育的

抗病性强、膨系数高的黑秆魔芋出粉率比普通品种高出约4个百分点，吸引了贵州、四川等多地考察团前来学习。

过去，农户常面临种得出卖不掉的困境。2025年10月，杨丽萍夫妇投资的魔芋初加工生产线正式投产，日加工能力30多吨。“魔芋粉根本不愁卖，但永平本地目前仅收购到40吨左右，远不能满足产能。”杨丽萍说，未来将推进精深加工，开发魔芋豆腐、魔芋爽等产品，进一步做强产业链。目前，企业与基地日均雇用长期工约40人，季节性用工70余人。“我来这做工1个多月了。在这里做工能照顾家里，还能增加收入。”正在津森共享车间清洗魔芋的黄连村村民赵永昌说。预计到2026年4月，企业将新增一条日处理70吨的初加工线，可再提供25个长期岗位。

通过技术、链条与模式的三重变革，北斗乡魔芋产业成功实现从零散种植到联农带农，从藏在深山到供不应求的跨越，为乡村振兴注入源源动力。

目前，北斗乡魔芋产业已辐射至云龙、漾濞、宾川等周边县，以及保山、怒江等地，共覆盖57个合作社8万余农户。

本报记者 秦蒙琳 通讯员 阮露曦



六哨乡村民在种植基地采收青花菜。 本报通讯员 李继华 摄