

中老铁路首柜肉松出口业务完成——

“软联通”推动区域贸易一体化

在中老铁路这条连接中国与东盟的“钢铁动脉”上，每一种新品类货物的出现，都是一次产业链的延展，也是一次贸易版图的刷新。近日，腾普物流顺利完成中老铁路首柜肉松出口业务，这是老挝方面首次办理肉类产品转关手续，也是泰国鹿开口岸首次接收肉类货物。

这柜价值40余万元的肉松，从安徽出发，经郑州集结，通过中老铁路班列直达万象，再转运至泰国，是腾普物流“物流+贸易”一体化解决方案的生动案例。

零的突破 实现规则衔接“软联通”

此次肉松成功运输，是我省物流企业首次在中老铁路自由贸易协定框架下采用“EXW”贸易模式，即卖方在其工厂、仓库等指定地点将货物交由买方处置即完成交货，买方需自行承担装载货物及办理出口清关手续的责任。这对物流企业的综合能力提出了更高要求，不仅需要熟悉国际运输环节，还需深度理解贸易规则、掌握跨境清关流程等。

“肉类产品作为敏感商品，其跨境流动涉及复杂的检验检疫标准和海关监管程序。老挝海关此前并无成熟的肉类产品通过铁路转关的操作先例与完

整流程。”腾普物流业务团队相关负责人介绍，前期团队与老挝海关、食品监督管理局等相关部门进行了大量沟通与标准阐释工作，将中国的产品标准、检验证书与国际规则、老挝法规进行有效对接，最终成功推动老挝海关完成了历史性的首次肉类转关手续办理，为此类商品经中老铁路进入老挝乃至中转至第三国建立了可复制的通关范式。

泰国廊开府与老挝湄公河相望，是老泰边境最重要的陆路口岸之一。此次肉类产品成功通过老挝转关，为未来中国优质食品通过中老泰铁路通道直接进入泰国消费市场扫清了关键的政策与检验障碍，打通了肉类产品通过中老铁路抵达泰国乃至整个东盟市场的新通道。

一系列零的突破的背后，是我省物流专业化、市场化、国际化运营团队以具体的业务实践，参与区域贸易规则“软联通”建设，充分释放中老铁路的经济价值。

模式创新 推动区域贸易一体化

首柜肉松的成功抵达，通过为客户量身定制涵盖国内集运、国际干线、跨国转关、政策咨询、单证处理乃至贸易条款优化在内的贸易物流一体化全链



运载着出口肉松的列车驶出腾俊陆港。 本报通讯员 王莹辉 摄

条服务。腾普物流帮助客户，尤其是那些对东盟市场规则不甚熟悉的企业，大幅降低了跨境贸易的门槛与风险，促进跨国贸易便利化。

腾普物流业务团队相关负责人告诉记者，通过此单业务，腾普物流积累了宝贵的肉类产品跨境运输经验，形成了可复制、可推广的服务模式，为后续业务发展奠定了基础。此次肉松运输也是腾普物流“站外发货”业务模式的重

要实践。

随着中国—东盟自贸区3.0版升级议定书的签署实施，中国与东盟的贸易便利化水平将进一步提升。我省物流企业持续探索继续深耕东盟市场，在帮助更多中国企业实现从“产品出海”到“产业出海”的同时，探索双向物流通道的建设，将东盟的特色产品引入中国市场，深化贸易互联互通。

本报记者 胡晓蓉

“再贷款+非遗”助力剑川木雕展新姿

清晨，随着木槌敲击凿刀的清脆声从一扇扇木门后传来，剑川县甸南镇狮河村在剑湖的薄雾中渐渐苏醒。这里，几乎家家有雕台，户户飘木香。

“第一笔贷款是600元，那时候做梦也没想到，如今能带领386户匠人一起干。”狮河木雕工艺协会会长张月秋抚摸着手中一件即将完工的镂空花窗说。从二十世纪七八十年代每天工钱仅有两三元“的小炉匠”，到如今协会年产值超千万元的领头人，张月秋的经历，恰是剑川木雕从“指尖匠艺”走向“指尖经济”的生动缩影。

剑川木雕起于唐代，2011年被列入国家级非物质文化遗产。技艺虽美，却长期困于作坊零散、资金零散的窘境。

转机来自金融“活水”的精准注入。近年来，在人民银行大理白族自治州分

行的推动下，“再贷款+非遗”融资模式悄然落地剑川。剑川农商行以此为契机，创新推出“乡村振兴·白乡惠匠贷”，专项扶持木雕产业。

“从2万元到30万元，贷款一次次帮我渡过难关。”剑川木雕艺术小镇琢艺坊经营者李胜雄感慨地说。有了信贷支持，他的作坊从一间小屋扩展到前店后坊，如今生意红火。

金融不只是“雪中送炭”，更是“添柴加火”。截至目前，剑川农商行累计投放木雕产业贷款超2.56亿元，覆盖762家企业、协会与个体户，实现对木雕协会和龙头企业的全覆盖。木雕产业年销售额超过3亿元，带动超1.2万人就业增收。

走进剑川木雕艺术小镇，仿佛步入一座活着的木雕博物馆。商铺林立，匠人埋首雕琢，游客驻足体验……在这里，

木雕不再是静态的艺术品，而是可体验、可购买、可传承的文化商品。

“我和弟弟在家门口就能上班，一年收入十五六万元，不比外出打工差。”印盒村村民罗艺琛一边雕刻着花鸟图案一边笑着说。金融支持让木雕技艺从养家手艺变为致富产业，许多村民实现了“守着家、雕着木、养着家”的愿望。

在沙溪古镇的木雕体验馆里，游客们手握刻刀，在匠人指导下雕出一朵小花、一只小鸟，让非遗从展柜走向大众指尖。

这一切的背后，是“金融+协会+产业链”的精准服务模式。人民银行大理州分行引导金融机构与木雕协会深度合作，将信贷资源输送到产业链每个末端——从原材料采购、创作生产，到技能培训、展示销售、文旅体验，形成闭环支持。

“再贷款+非遗”不只是金融服务的创新，更是一场系统性的产业赋能。人民银行大理州分行充分发挥货币政策工具的引导作用，推动“央行资金+机构自有资金”联动，持续增强地方法人金融机构的服务能力。

剑川木雕的产业化之路越走越宽：从传统的门窗家具，到文创礼品、建筑装饰、文旅体验，产业链不断延伸。

截至目前，剑川木雕产业累计获得金融支持超1.67亿元，覆盖640余家经营主体，推动木雕从手工作坊迈向特色产业，并成功入选“全国文化和旅游赋能乡村振兴优秀案例”。在“再贷款+非遗”模式的支持下，金融“活水”不仅润泽了一木一器的梦想，更推动着一产一业的振兴。

本报通讯员 赵曼君 俞振璐

丽江市推进知识产权质押融资

本报讯(记者 和茜 通讯员 王诏澐) 近年来，中国人民银行丽江市分行立足丽江产业发展实际，围绕科技金融精准施策，通过深化部门协同、创新融资模式、优化减费让利等举措，推动知识产权从“无形资产”加速转化为“发展资本”，有效破解科技型轻资产企业融资难题，构建起“金融—科技—产业”良性循环生态。2025年1月至11月，全市银行业金融机构累计向14家企业发放知识产权质押贷款4950.5万元，贷款余额较年初增长103.91%，业务覆盖生物医药、文化旅游、高原特色农业等重点产业。

为夯实知识产权质押融资业务发展基础，中国人民银行丽江市分行牵头建立跨部门协作机制，联合市市场监督管理局印发《关于积极开展知识产权质押融资业务的通知》，从制度层面明确业务开展方向与责任分工，为业务规范化推进提供有力遵循。制作《丽江市知识产权质押贷款流程简介及案例汇编》，面向企业开展政策宣介，有效破解政企银之间信息不对称的难题。推动市市场监管局、财政局等部门落实《丽江市知识产权激励办法》，建立风险补偿与贴息政策机制，对知识产权质押贷款创新主体实施最高30%的贷款贴息补助，既降低了企业融资成本，又提升了银行放贷意愿。2025年11月末，全市开展知识产权质押业务的放贷银行数量较2024年末增长2倍。

在提升融资匹配精准度上，中国人

民银行丽江市分行打造多元对接模式。健全知识产权质押融资“白名单”企业推送机制，联合市场监督管理局等3个部门，整合企业专利持有量、研发投入占比、信用评级等12项指标，将高新技术企业、专精特新企业等3类企业纳入名单管理，向金融机构推送“白名单”企业及专利清单，并定期监测贷款发放、履约全流程，大幅提升银企对接效率。同时，引导辖区金融机构紧扣企业全生命周期需求，创新推出“善科贷”“知惠贷”等特色金融产品，探索形成“信用+质押”“抵押+担保+质押”等多元组合质押模式，拓宽融资服务覆盖面。数据显示，2025年11月末获得知识产权质押贷款的企业数量较2024年末增长2.5倍。

针对企业融资痛点，中国人民银行丽江市分行积极引导辖区金融机构为企业承担每笔约1万元的知识产权价值评估、质押等前期费用，实现企业“零成本”申请知识产权质押贷款，有效降低融资门槛。指导金融机构根据企业信用等级、专利质量等因素实行差异化利率定价，2025年1月至11月，全市知识产权质押贷款平均利率为3.34%，较普通流动资金贷款下调0.5至0.8个百分点。此外，推动金融机构与担保公司推出“云担科新贷”优惠方案，为科创企业提供最高500万元、担保费率低至0.3%/年的贷款担保服务，提供低成本增信支持，助力科技型企业轻装上阵、加速发展。

祥鹏航空探索实践民航业态创新

本报讯(记者 胡晓蓉) 2025年以来，新海航祥鹏航空紧扣辽宁方大集团“创新年”发展主题，以创新驱动企业高质量发展，通过细化能源管理、优化人才培养体系、行业技术创新等举措，积极探索实践民航业态的创新之路。

为进一步提升燃油使用效率，祥鹏航空多管齐下，从机型更新到运行精细化管理，全方位推进节能减排工作。近5年来，先后开展了包括飞机重心优化、航路优化、地面动力装置代替飞机辅助动力装置、电子飞行包推广使用、发动机水洗、精细化饮用水加注等在内的33个节能减排项目，累计节约航空燃油约10.5万吨，减少二氧化碳排放约

33万吨。祥鹏航空研发团队实现了两大突破：一是构建动态燃油管控数据模型，2025年度截至11月30日累计完成节油31927吨，完成年度指标的106%；二是以公司正常率全景图为抓手，开发航班正常率智能预警模块，2025年度航班正常率高达91.27%，高于全国平均水平0.65个百分点，较上一年度提升3.3%。

在服务方面，祥鹏航空以创新思维拓展服务边界通过一系列从技能提升到产品创新的系统举措，将客舱转化为推广窗口、“有一种叫云南的生活”品牌的移动窗口、政企协同的合作纽带、品牌价值的展示平台。

收官“十四五” 谋篇“十五五” 拼多多连续三届支持科技小院大赛—— 推动青年创新 照亮田间地头

本报记者 王淑娟 文/图



决赛中，洱海水稻科技小院等6支队伍脱颖而出。



云南科技小院种植的特色水果。

从局部“试点盆景”到全域“产业风景”

在滇西北高原的洱海之滨，一座不起眼的农家小院里，中国农业大学的研究者们正与当地农民一同记录着水稻叶片的细微变化，探寻着面源污染治理的生态密码；在普洱的咖啡园中，来自云南农业大学的师生们手把手教农户如何精准施肥提升咖啡品质，让一颗颗红色果实变成“致富黑金”……一个个鲜活场景，正是云南科技小院扎根乡土、服务产业的生动缩影。

云南科技小院的发展并非一蹴而就，而是顺应省情农情、经过精心规划和布局的成果。

云南地理气候多样，生物资源丰富，但山区面积广大，农业技术推广难以真正进村入户。自2009年中国农业大学在曲靖建立首个科技小院以来，我们抓住机遇，将科技小院建设纳入全省乡村振兴和农业科技创新体系进行统筹谋划。

科技小院工作推进以来，“拼多多

杯”科技小院大赛持续见证发展。每届比赛中都有多支云南队伍参赛并取得优异成绩。本届大赛上，云南参赛队伍涉及领域不仅局限于种植业，能源科技赋能中草药加工、非遗技艺带动文旅融合等领域同样备受关注。

云南科技小院发展过程中，科技、教育、农业等部门协同联动，出台系列扶持政策，引导省内外高校、科研院所“揭榜挂帅”，围绕粮食安全、绿色食品、特色产业、生态保护等关键领域布局小院网络。如今，从滇中的花卉、蔬菜，到滇南的热带水果、茶叶，再到滇西北的药材、畜牧，科技小院的选址与产业布局高度契合，形成了产业精准对接格局。

截至目前，云南已建成并运行科技小院超过80个，覆盖全省16个州市，涉及数十个农业特色产业，基本构建起覆盖主要农区和优势产区的科技服务网络体系，实现了从局部“试点盆景”到全域“产业风景”的转变。

云南科技小院的核心生命力，在于其彻底打破了传统科研与生产脱节的壁垒，构建了“政产学研用”协同创新与服务体系。

云南的科技小院，俨然一座座人才培养的“田间课堂”。在“拼多多杯”第三届科技小院大赛路演现场，中国农业大学洱海水稻科技小院同学制作的PPT，以鲜活、生动的镜头和语言受到一致好评。研究生们常驻大理洱湖畔，与农民同吃同住同劳动，将论文真正写在大地上。他们不仅是技术的学习者，更是创新的实践者和传播者。这种沉浸式培养模式，为农业领域输送了大量懂农业、爱农村、爱农民，并且具备解决复杂实际问题能力的高层次应用型人才。

小院直面生产中最紧迫、最实际的问题，如病虫害绿色防控、农药减施增效、农产品提质保鲜、农业废弃物资源化利用等。以古生村科技小

院、乡愁科技小院为代表的洱海流域科技小院矩阵，无疑成为当地农业科技创新的“源头活水”。“我们基于限量标准和养分需求制定推进施肥方案，满足当地保护生态和高产的需求。”在科技小院开展科研项目的同学说。通过小院的科技赋能，实现了全流程可视化，将农户和地块匹配，一键为农户量身定制施肥方案。以洱海流域南庄村为例，试点推进以来，鲜食玉米平均增产10%至30%，区域排入洱海的氮磷量减少10%至30%，每亩节本增收300元至600元。科研课题来源于田间，研究成果第一时间应用于田间，科技小院形成了问题导向、研究创新、实践验证、示范推广的快速转化闭环。

科技小院是扎根云岭的创新工作站。如今，这里不仅是技术推广站，还成为农村科普、乡土文化传承和基层党建的活跃阵地，延伸了社会服务的“神经末梢”。

面对云南山高谷深、交通不便带来的科技服务覆盖难、成本高、响应慢等现实挑战，线上发展成为科技小院突破物理边界、放大服务效能的必然选择。近年来，云南将“数字小院”“智慧小院”建设纳入乡村振兴和数字经济整体规划。

2025年4月，拼多多在大理推动建成全国首个“数商兴农科技小院”，通过设立开放科研课题、构建协作交流网络，系统性助力全国科技小院人才培养与经验共享，并推动优质农产品高效对接电商市场，拓宽数字化销路。此外，拼多多还携手联合国粮农组织搭建国际交流平台，邀请来自8个国家的青年创业者参访云南大理科技小院矩阵，助力小院模式在国际舞台上展现其价值与活力。

为解决优质麦种植后收益低、管理任务重、农民不敢种的问题，河北曲周刘庄科技小院的学生在种植优质麦品种的基础上开拓创业项目，与当地面粉企业联合探索多种加工形态，与面包生产企业联动制作产品上市，打通小麦种植加

工销售一体化产业链，解决“好麦卖不出高价”的附加值断层难题。在拼多多“多多买菜”的渠道支持与多场平台直播活动的联合推动下，小院系列产品成功走向更广阔的市场，实现产销两旺。据该科技小院透露，其面包产品已累计销售逾2万件、销售额15万元。

从2009年第一家科技小院成立至今已超过16年，该模式已经拓展至全国千余个村庄。科技小院为乡村赋能、助农民增收的建设核心，与拼多多作为最大的农产品上行平台的初心不谋而合。拼多多已经连续三届作为赛事支持方，助力青年学子同台切磋。

中国工程院院士、科技小院创始人张福锁介绍，拼多多为科技小院提供了重要支持，尤其是在推动青年创新、提升品牌影响力及打通产业链等方面发挥了关键作用。这种支持让科技小院学生们学会了如何将生产与市场有效连接，突破了以往因专业局限而难以触及的产业链环节。