

兰坪县——

资源变资产 产业促就业

深冬时节，兰坪白族普米族自治县处处涌动着蓬勃发展的热潮。金鼎锌业一万吨硫化矿选厂项目工地上，机械轰鸣，工人们正在紧张作业；高原特色现代农业产业示范园内，车厘子、蓝莓等水果色彩诱人；通甸镇的中药材收购点里，农户们排队等待售卖，称重算账时的欢声笑语驱散了寒意。

“十四五”期间，兰坪县依托“三江并流”腹地丰富的有色金属资源，以绿色转型为导向，重塑矿业新发展格局。在兰坪省级产业园区，金鼎锌业一万吨硫化矿选厂项目建设如火如荼。该项目采用先进的SABC(半自磨+球磨+顽石破碎)碎磨工艺和铅锌优先浮选技术，建成后将大幅提升选矿效率与资源综合利用率。

在通甸镇高原特色现代农业产业园里，蓝莓、车厘子等小浆果构成了“甜蜜产业”的核心版图，构建起集种植、加工、销售于一体的现代化产业集群。这里生产的优质蓝莓销往新加坡，2025年销售总额达4941万元，累计带动群众增收2746.28万元。

伴随着小浆果产业发展，兰坪“蓝袖套”劳务品牌应运而生，推动农民向产业



工作人员在高原特色现代农业产业示范园内采摘蓝莓。 本报通讯员 和倩 摄

工人转型。通过“校企合作+以工代训”模式，772人获培训认证，200余名采摘工实现跨区域流动，年增收2万元至3万元。

在通甸镇一心堂医药产业园区，年处理2000吨干品、1万吨鲜品的生产线

建“龙头企业+合作社+农户”的紧密利益联结机制，形成秦艽、云木香、云当归等特色品种的规模化种植格局。2025年，兰坪县药材种植面积达12.5万亩，综合产值超过7.69亿元。

兰坪芸岭鲜生高原特色有机农业产业示范园内，白色的大棚里，工人戴着帽子和手套，有条不紊地采收、分拣、打包，刚采摘的有机蔬菜被送往冷链区。

芸岭鲜生有机种植示范基地负责人康宁介绍，2024年以来，基地已带动9万人次务工，发放工资837万元。土地流转每年为群众增收179万元，收购松茸、牛粪能为周边群众带来23万余元的额外收入，周边农机租赁年增收达86万元。产业富民激发出乡村发展的活力。

矿业、小浆果、道地药材、蔬菜等产业的蓬勃发展，推动兰坪县域经济实现质的飞跃。数据显示，兰坪县地区生产总值(GDP)从2021年的88.6亿元跃升至2024年的109.6亿元，年均增长5.4%，人均GDP从4.5万元提升至5.8万元。一幅资源变资产、产业促就业、民生更幸福的乡村振兴画卷正在徐徐铺展。

本报记者 李寿华 通讯员 和倩

铸牢共同体 中华一家亲

瑞丽市户育乡户育村党总支书记、村委会主任 翁草鲁——

以实干浇灌民族团结之花

“翁书记不仅给我们带来了挣钱的门路，更让我们像一家人一样团结在一起。”在瑞丽市户育乡户育村，提起村党总支书记、村委会主任翁草鲁，很多村民都会发出这样的感慨。

户育村有12个村民小组，其中7个为景颇族村寨、3个为汉族村寨、2个为德昂族村寨。为增进各族群众之间的交流，每逢节庆等重要节点，翁草鲁组织开展形式多样的活动，将民族团结进步教育嵌入群众生产生活各场景。元宵节、泼水节、目瑙纵歌节、新米节等节日里，大家共庆欢乐。遇到红白喜事，村民们都会不分民族互帮互助。“通过举办节庆活动，各民族不分彼此，相亲相融。”翁草鲁说。

依托景颇族非遗传统文化传习中心，村里持续开展织锦、竹笛等技能培训，促进各民族文化互鉴融通，形成了各美其美、美美与共的生动局面。

5年来，翁草鲁带领人民调解员调处各类矛盾纠纷30余件，调解成功率达98%以上，做到了“小事不出村，大事不出乡”，将大量矛盾化解在基层，维护了村里的稳定和民族团结。

户育村坚持党建引领聚合力，依托毗邻工业园区的区位优势，主动对接企业，搭建“走出去接单+引进来扩单”就业服务平台，推广家庭作坊代



翁草鲁 本报通讯员 董海洋 摄

加工模式，打造“家门口的务工车间”。群众采用灵活计件制加工数据线，实现了在就业、顾家两不误的同时稳定增收。

“党的声音一定要传播到老百姓的心坎里。”翁草鲁认真研读党的民族政策法规、民族工作会议精神，不断提升自身理论水平。

利用群众大会、“三会一课”、主题党日、微信群等线上线下阵地，她用通俗易懂的“乡音土语”，与党员和群众在院坝里说事、在板凳上交心，努力解决村民身边的操心事、烦心事。

“我将立足户育村实际，让民族团结之花在祖国西南边疆愈开愈盛。”扎根边疆民族村寨多年，翁草鲁以实干践行初心，坚定做铸牢中华民族共同体意识的推动者、党的民族政策的宣传员。她先后获得“德宏州优秀党务工作者”“德宏州年度优秀人民调解员”等荣誉。2025年底，她获得“云南省民族团结进步先进个人”表彰。

本报记者 管毓树

感言

我将把这份荣誉转化为推动乡村振兴、促进各民族交往交流交融、带领各族群众铸牢中华民族共同体意识的强大动力，在共筑美好家园的道路上书写新篇章。

——翁草鲁

程海优质米和鲜食玉米品鉴活动举行

本报讯(记者 和茜)1月25日，程海优质米和鲜食玉米品鉴活动暨粮经作物栽培技术培训会在永胜县程海镇举行。

培训会上，来自云南省农业科学院、中国科学院西双版纳植物园、云南农业大学等科研院所和高校的专家，围绕优质水稻栽培、品牌创建及早地水稻种植等主题进行了系统讲解。当

地农业技术推广人员与企业代表就鲜食玉米、番茄等作物的高效栽培技术进行了实操教学。品鉴区内，“滇鲜糯”“滇谷1945”“中科玉蕊”等优质米品种受到与会者的好评。参会人员还深入程海玉米科技小院及天养农场示范基地，实地考察鲜食玉米品种试验、生态种植模式及产业开发现状，并就技术推广、产销衔接等议题展开交流。

收官“十四五” 谋篇“十五五”

展现国企担当，低谷入市实现硬核突围——

省农发(农垦)集团力破云南核桃产业大而不强的困局

产业困局，往往呼唤破局者的担当。

当云南核桃陷入增产不增收的怪圈，当千万农户守着“绿色银行”却难兑现价值，我省提出推动核桃产业由大变强的发展思路。云南省农发(农垦)集团闻令而动、主动担当，毅然扛起了云南核桃产业振兴的重任。

自2024年组建以来，省农发(农垦)集团坚决贯彻落实省委、省政府及省国资委关于推动核桃产业高质量发展的决策部署，将核桃产业作为集团特色优势产业板块重要组成部分，深耕核桃产业全链条，以标准化、数字化、产业化三维驱动，构建标准化体系、完善加工仓储格局、搭建交易平台、推动产品研发创新，全力破解云南核桃产业发展瓶颈。所属农垦核桃公司扎根产业一线，通过利益绑定、技术赋能、市场托底、就业带动四维链接农带农，为推进乡村全面振兴注入强劲动能。

破局：青山下有了新生机

2017年是核桃产业从业者难忘的一年，带壳干果卖到每公斤30元，核桃树真正成了山村农民的致富树。

核桃产业是云南传统优势特色产业，全省核桃种植面积4300万亩。云南还是世界深纹核桃的分布中心，90%以上的核桃生长在海拔地区，种植面积、产量、产值均居全国第一。然而，当价格攀升至高位后，云南核桃产业受价格管理粗放、销售信息不对称、加工能力薄弱等各方面原因影响，迅速进入发展寒冬。

“最困难的时候，青皮核桃收购价跌破每公斤1元，还不够采摘的人工成本。果子都不收了，核桃树就更不管了，来年果子样子也不好看了。”大理白族自治州永平县梅花村村民陈近回忆过往，眼神中闪过苦涩。

2025年，云南核桃价格回暖，陈近和村民们对家里的核桃林又有了盼头。“2025年每公斤可以卖10元至15元，比2024年翻了一番。今年要好过管理家里的60亩核桃地。”陈近介绍，今年他家的核桃林地，刷白、打杈、除草等工作都已基本完成，碗形树更加透风，新产季



现代化工厂助力核桃产业发展。

核桃青果肯定能长得更大。梅花村大平地小组村民陈鹏坤也感受到市场的回暖：“前几年都要自己拉出去卖，还不一定能卖出去。这次果子全部卖完了，核桃收入占我们家全年总收入的一半。”

从无人问津到不愁卖，云南核桃如何扭转低迷的市场行情？这源于农垦核桃公司2025产季刚开始时明确收购价格的策略。有了价格保底，种植户有了底气，市场也以此价格作为风向标。

布局：高质量布局加工仓储版图

省农发(农垦)集团深知产业复兴不能只是简单的输血，抬高价格保障农户利益背后需要一个完整的产业链支撑，急需进行一场从土壤到餐桌的全产业链深度重构。为摆脱售卖初级农产品的现状，核桃现代化加工厂成为破局关键。

2024年，省农发(农垦)集团所属核桃公司在永平县投资建设标准化核桃加工厂，运用AI智能、光电分选、数控机械化破壳等核心技术，走出标准化、机械化、智能化“三化统一”的现代化农业工业化生产模式，实现当年开工、当年建成达效，次年营收超过2亿元，实现全年盈利。

走进农垦核桃公司大理永平标准化加工厂车间，核桃特有的油脂香气与

青涩的草木气息交织。成吨的核桃在流水线上列队前行，进入筛分机，按大小分类后被输送到不同的破壳工位。核桃仁被成功破出，人工智能分选系统精准高速，高精度摄像头能迅速捕捉每一块核桃仁的图像，AI系统轻松将核桃仁按等级进行分选……

从青果到分级清晰的核桃仁，现代化工厂用标准化、数字化赋能产业，让核桃身价倍增。“简单来说，我们就是在重新定义云南核桃的价值。”加工厂负责人字俊龙说。凭借质量标准化、生产科技化的优势，该工厂已成为全省核桃加工行业的示范基地，吸引了众多国内外优质企业前来洽谈合作，订单量持续攀升。

随着产品标准化提升，农垦核桃公司的产品成功打通全球销售渠道，让云南核桃走向国际市场。

新局：全链条赋能掌握话语权

农垦核桃公司总经理李浩介绍，紧扣省委、省政府“把云南核桃产业打造成为千亿级优势产业”的目标要求，立足全省核桃资源基础，面对种植分散、加工粗放、品牌缺失的产业困局，农垦核桃公司成立之初就确立了全链布局、

重点突破的策略。

为筑牢标准化根基，公司与省林业和草原科学院合作完成了核桃全产业链标准化体系研究与应用，联合行业龙头企业代表规范质量标准推行市场化运用，深入研究核桃产业发展规律，为产业规范发展提供农发(农垦)样板。

为完善加工仓储布局，公司落地永平县组建大理核桃公司，投资6483万元建设年产12000吨核桃标准化加工项目并运营。在临沧市开展核桃仁原料和澳洲坚果的采购、生产、加工、仓储全链建设。在保山市昌宁县进行核桃市场化项目试点运营，引进国内先进加工设备与技术，实现核桃精深加工智能化、高效化，同时在主产区布局现代化仓储设施，保障核桃产品品质稳定，提升产业抗风险能力。

为搭建高效交易平台，公司积极推动大宗交易供应链平台建设，依托“新华·云南(永平)核桃价格指数”，为全球核桃市场提供云南价格基准，引导产业合理调整生产与销售策略，增强云南核桃在全国乃至全球市场的定价话语权。着力构建高效的大宗交易供应链平台，建立线上线下、“B端+C端”立体营销网络，产品成功出口至俄罗斯、土耳其、阿



先进生产线为核桃深加工赋能。

尔逊、伊拉克、吉尔吉斯斯坦等国家，让云南核桃走向国际市场。

为驱动产品研发创新，公司组建专业研发团队，聚焦市场需求，推动和实现产业链延伸发展，开发核桃油、核桃蛋白粉、核桃休闲食品等多元化产品，推动核桃产业逐步由初级加工向精深加工转型，大幅提升产品附加值。

数据显示，农垦核桃公司累计采购核桃干果18547吨、核桃仁5295吨、夏威夷果7760吨，实现营收4.19亿元。开展核桃(坚果)加工，带动当地农户用工3万余人次。

格局：搭建乡村产业支点

国企的优势在于“看得见的手”与“看不见的责任”。

在云南核桃产业跌入低谷时，农垦核桃公司毅然进场——一手布局现代化加工与全球供应链，一手托起农户生计与乡村振兴。逆境翻盘的故事背后，是一家国企对土地、产业与种植户的深沉承诺。

如今，云南各大核桃主产区产业向好，农民内生动力越来越足。昌宁县九甲村红鑫商贸加工厂内，农闲的村民围坐在一起剥核桃仁。村民段自银手指灵活地将

核桃仁完整地取出，操作娴熟而精准，那是经年累月练就的本事。“以前核桃熟是愁销路，现在家门口有了加工厂，我在这儿干活，一天也能赚50元。”段自银说。

走访红鑫商贸隔壁的云旺核桃加工厂、九甲庄园加工点等，处处都是繁忙景象。村里的核桃加工厂带来的，不仅是口袋里的增收，更是洋溢在每个农人脸上希望。这些加工厂与集团公司紧密合作，分级收购，真正做到有钱一起赚。

2025年，集团公司在云南核桃主产区对核桃青皮果的收购价每公斤超过2元、优质干果价每公斤13元以上，较2024年核桃青皮果每公斤1元、优质干果每公斤8元的收购价接近翻倍，创下历史新高。同时，凭借其市场影响力，成为云南核桃原料收购价格风向标，带动全省数万种植农户增收，与农户共享产业发展红利。

标准重塑、加工觉醒……省农发(农垦)集团带领云南核桃产业逆境翻盘的故事，为传统农业转型升级提供了一个鲜活的样本。这不仅是国企担当与市场智慧的有机结合，也是国企对产业链的深度理解与重构能力，更是将地方资源优势转化为产业竞争优势的战略定力。

本报记者 王淑娟 文/图